



牙医吕彦宾「雕刻」自己

举办多场口腔美学摄影培训会
7年绘就口腔医疗商业版图



吕彦宾和客户在一起



吕彦宾在青海参加公益活动

本报记者 吕晓磊

周一至周四在宁波,周五至周日出诊杭州,这是吕彦宾的工作节奏,每周日晚上,司机会开车把他从杭州送回宁波,车程大约一个半小时,这是他唯一能挤出的接受采访时间。

5月15日,周日晚,按照约定,记者准时拨通了他的电话。1个小时里,记者听他侃侃而谈,谈他如何用7年时间打造一个口腔医疗商业集团,谈他一路走来的成长与蜕变,谈他正思考如何更好地反哺家乡。晚8时许,采访结束,吕彦宾也回到了宁波的家里。他说,安排一下工作,他还要去健身,这是他工作之外坚持了9年的事情。而当天,在杭州,他已经问诊了20多名患者,做了6台手术。

1

创业

7年打造一个口腔医疗商业集团

在口腔种植领域,吕彦宾被业内人称为“行业内的奇葩”。

因为除了是一位顶尖的牙医,他还是一位健身专家,他拍摄的口腔美学照片堪称专业,先后在上海、西安、沈阳等地举办多场口腔美学摄影培训会。

出生于1991年的吕彦宾,今年31岁,但已经是一家口腔医疗集团的高级合伙人,7年时间,集团从3家诊所发展到现在的1家医院、17家门诊,年产值2亿元,市场估值20亿元。

在吕彦宾看来,“奇葩”是褒义词,他原本也不想随波逐流,他想做与众不同的那一个。

2015年,吕彦宾从沈阳医学院口腔医学专业毕业,为了爱情,他来到了宁波,拜访当地最有名的牙医,讨教、实习,时机成熟后加入宁波尚善口腔医疗集团,成为集团最年轻的合伙人。

既然做这个行业,就要跟这个行业顶尖的高手学。创业的同时,吕彦宾向德国法兰克福大学提交了研究生求学申请,学习口腔种植技术和欧美牙科诊所的经营模式。为了留学,他退掉了家里给他在宁波定好的房子,“学习是最好的投资”,那一年,吕彦宾24岁,意气风发,最不缺的就是勇气。他相信自己,所以对未来很笃定。

“在国外,牙医一直是排名前三的职业。为什么中国的牙医不可以呢?我们要学习他们的技术和经验。”从德国法兰克福大学种植学硕士毕业后,吕彦宾如鱼得水,他用“主治医生合伙人”模式留住核心人才,用顶尖的技术和一流的服务留住客户。吕彦宾说,他更愿意把来诊所看牙的患者称为客户,“我看的是病,来的人是我的客户,这就是我们的服务标准”。7年时间,他的口腔医疗商业版图越来越大,已经成为行业内的标杆。

2

成长

机会永远只留给有准备的人

要理解一个人现在的行事风格,就要回到他的过去。

吕彦宾一直都是一个不甘中规中矩的人,高考结束后,家里人建议闲在家的他去餐馆打工,但在他看来,单纯地赚取工资并没有什么意义,思虑再三,他决定办补习班。他上街发传单、到学生中间做宣传,为了节省水电费,他还去各个广场捡瓶子。一个暑假下来,他赚到了比在餐馆打工多几倍的钱。

“我觉得做宣传、租场地、发传单等这些与人沟通的经历,比赚到钱更有意义。”吕彦宾觉得,学会沟通,是每个人的人生必修课。

在大学读书的时候,吕彦宾除了是学生会主席,更是“奖学金专业户”,国家奖学金、省政府奖学金、沈阳市大学生标兵称号……他都收入囊中。吕彦宾基本功扎实、专业技术精湛,在他看来,做医生,如果没有过硬的专业技术,其余一切都是泡沫。

在铁杵磨针的功夫里,完成自己的提升和蜕变后,他等风来,乘风起,逆风飞。

今年,沈阳医学院推出百位“出彩毕业生”,吕彦宾名列其中。

吕彦宾说,亲手“雕刻”自己的过程很疼,但终究会遇见更好的自己。

3

反哺

在家乡设立奖学金

参天之本,必有其根;怀山之水,必有其源。作为一名从莘县走出去的企业家,虽然八方创业、四海为家,但吕彦宾从未忘记自己出发的地方,老家莘县一直是吕彦宾内心的力量源泉,成功后的他更是饮水思源,时刻想着反哺家乡。

2021年,吕彦宾在莘县一中新城校区设立奖学金,帮助品学兼优的学弟学妹们圆梦。除了慷慨捐献之外,吕彦宾还计划回莘县一中开讲座,为后来者传授经验、答疑解惑,从物质到精神上都积极反哺家乡。“如果学弟学妹学习口腔医学专业,毕业后如果有兴趣,我也可以为他们提供工作岗位。这些医学人才如果愿意回到家乡,我也愿意帮助他们在家乡创业,更好地建设家乡。”吕彦宾说,他希望看到更多家乡的孩子走出来,再走回去。

吕彦宾每年都会回莘县老家,目前他还担任着宁波市聊城商会的副会长。谈及家乡的口腔医疗,吕彦宾表示,他很期待能有机会和家乡的同仁在一起学习、交流、切磋技艺。

“今后,我们的业务也可能延伸到家乡,我也很想找机会为家乡多作一些贡献。”吕彦宾说。

●人物名片

吕彦宾,1991年出生,莘县莘亭街道后关庄村人,尚善口腔医疗集团高级合伙人,宁波市聊城商会副会长,种植与美学修复专科医师,德国法兰克福大学种植学硕士,瑞士ITI种植系统青年讲师。