

新车开启新生活——

百大金鼎新能源汽车城迎来“交付季”

本报讯(文/图 刘亚杰) 春风和煦,暖阳高照。2月7日下午,在金鼎商厦南广场,百大金鼎新能源汽车城为3位比亚迪新能源汽车车主举行了隆重的交车仪式。带着鲜花、礼品,伴随着掌声,3位车主缓缓把爱车开出汽车城。

“感觉很幸福。”车主李女士表示,没想到会有这么隆重的交车仪式,汽车城工作人员送来的祝福让她非常感动。

“买车不用东奔西走,汽车城能提供一条龙服务,我们不仅大大节省了时间,还得到了实实在在的优惠。”7日下午,车主许女士欣喜地表示,百大金鼎新能源汽车城地理位置优越,可以实现消费者就近购车的愿望,而且从车型和购车政策上都能让消费者满意。

“比亚迪海洋网自进驻百大金鼎新能源汽车城以来,以优良的品



百大金鼎新能源汽车城交车仪式现场

质,智能、舒适的出行享受、安全的驾乘体验赢得了大量顾客的喜爱。”比亚迪海洋网市场总监丁爱攀表

示,长期以来,比亚迪新能源汽车以时尚的造型、实惠的价格、丰富的配置为年轻消费者所青睐。在2023年

新车集中上市季,相信比亚迪新能源汽车能为消费者提供更多选择,在汽车市场中大放光彩。

“消费者在这里不仅能够选购到心仪的车型,还能享受到一流的服务,满足对未来生活的向往。”百大百货事业部行政总监李桂华说,生活需要仪式感,每一次交车仪式前,汽车城都会精心准备,助力消费者开启美好生活。

“2022年以来,百大金鼎新能源汽车城通过汽车展销会、婚博会等新形式,让传统商业综合体持续焕发活力,逐渐赢得了消费者的认可。”李桂华表示,百大金鼎新能源汽车城为汽车供需双方提供了全新的平台和一流的环境,越来越具有影响力。今年,汽车城将进一步提升综合服务能力,创新服务形式,优惠不停,展会不断,让汽车消费点燃传统商业活力。

“持一张身份证就能把车开回家”

——百大金鼎新能源汽车城便民服务能力再提升

文/图 刘亚杰

“截至目前,百大金鼎新能源汽车城已经和通商汽车、比亚迪海洋网、创维汽车、雷丁汽车、威马汽车、奇瑞汽车6大汽车经销商达成了战略合作协议,不同类型的汽车可以满足消费者的各种需求。”2月7日下午,在金鼎商厦负一层新能源汽车城,百大百货事业部行政总监李桂华向记者介绍,未来,百大金鼎将把负二层地下停车场的停车位增加至61个,把机房、闲置区域以及2000余平方米的地下仓库改造成电子智能停车场,并扩建高端专业洗车生活馆、科技大课堂VIP室和500平方米的试驾场馆等,打造市区核心商圈颇具规模和品牌影响力的专业化新能源汽车“城市展厅”。

百大金鼎新能源汽车城地理位置优越,被消费者称为家门口的“汽车超市”。记者了解到,汽车城自去年开业以来,以汽车为媒介不断嫁接各类优质资源,使传统商场越来越有人气。

推行“超市化”经营模式。百大金鼎新能源汽车城创新推行“超市化”经营模式,对接众多实

力雄厚的汽车经销商,一个展厅就可货比三家,把实实在在的优惠摆在消费者面前。

具有良好的口碑。百货大楼作为本土企业,已有四十余年的历史,其“诚实守信、以德为本”的经营理念 and “一切为了顾客”的服务理念深入人心,树立了重合同、讲诚信的良好形象,拥有良好的口碑。

推行多样化服务。日前,百货大楼和知名汽车经销商通商汽车开启了战略合作,服务更加多样化。消费者在金鼎·通商新能源汽车超市购买汽车,可享受全国联保服务,该超市还能提供一站式全方位金融方案,避免消费者买车时遇到种种“套路”。

“我们对消费者的授信相对比较宽松。”百大金鼎·通商新能源汽车超市总经理李强表示,多样化的征信服务可以使消费者购车时更加便捷,基本上可以实现持一张身份证就能

把车开回家。

如今,金鼎·通商新能源汽车超市不仅卖车,还提供汽车行业的全链条服务:高、中、低端5—50座各品牌汽车租赁(日租、月租、年租)服务;网约车运营业务,与国企网约车平台首汽约车、东风出行,以及中国城际专线的领跑者——呼我出行共同成立聊城和各县(市、区)分公司,提供城区和城际相结合,24小时“门对门”,安全、舒适、便捷的网约车服务。

“商场通过举行新能源汽车展销活动,打造消费新场景,吸引消费者,新能源汽车‘开’进核心商圈,借助商圈优势引来流量和成交量,双方合作实现了共赢。”李桂华说。

百大购物卡也可以买车啦!

本报讯(刘亚杰) 2月7日,笔者从百大金鼎新能源汽车城了解到,为满足消费者的购车需求,日前百大金鼎·通商汽车超市推出了购物卡购车系列活动,消费者用百货大楼购物卡购车可享受5000元抵1万元,1万元抵2万元的优惠。

“通商汽车隶属于通商元金融控股集团,是鲁西最大的全品牌综合性汽车展厅。通商汽车在全国拥有中大型中转库20余座,能同时存放上万辆车,满足不同客户的需求。”李桂华说,百货大楼和通商汽车进行战略合作,也是因为其拥有雄厚的实力和丰富的汽车资源,可以满足消费者的一站式购车需求。

“消费者在百大金鼎新能源汽车城购车,不仅省钱,而且省时、省心。”李桂华说,价格一降到底,提供专业化的服务,能解决消费者在购车过程中遇到的一切问题;正规渠道,三包保障,消费者完全可以放心购车。



①② 百大金鼎新能源汽车城内景
③ 网约车专区

