

第1视角

变“撒芝麻盐”为“攥指成拳”

——东信塑胶连破世界纪录的背后

■ 本报记者 苑莘

直径1200毫米曾是管材制造的世界纪录,但从2014年开始,阳谷东信塑胶已陆续攻克直径1400毫米、1600毫米、1800毫米、2000毫米等多个口径规格的管材制造工艺难题。今年,该公司将再次发布新型供水管道产品,填补市场空白。

东信塑胶并非一直走“专精特新”之路。2020年之前的几年里,由于企业的“拳头”产品——大口径聚氯乙烯管材存在运输成本高、难度大等,该公司面临开拓外地市场难的问题。为此,东信塑胶曾开辟多条业务线,涉足多个领域,但由于种种原因先后“落败”,导致企业主营业务面临较大资金压力。

“撒芝麻盐”不如“攥指成拳”。过去的两年时间里,东信塑胶按照国家以“专精特新”引领科技型中小企业发展的相关

思路,“壮士断腕”,陆续砍掉其他业务线,将全部精力投入到主营业务上。

该公司一方面持续加大科研投入力度,建立由重庆大学、聊城大学、郑州大学等高校的专家组成的山东东信管道科技研究院,并由长江学者胡少伟教授任院长,打造了国内专业研究输水管道的最强实力团队。通过加大科研投入,该公司陆续编修了《埋地排水用硬聚氯乙烯(PVC-U)结构壁管道系统第3部分轴向中空壁管材》等多项国家标准。

另一方面,该公司积极与外地企业开展合作,通过技术输出的方式搭建了移动式生产线。目前,东信塑胶的聚氯乙烯工业管、给水管、塑料检查井等产品已具有规模制造实力,其“狩猎人”品牌在行业具有很高的品牌影响力,是塑料管专业细分行业的引领者。

“按照‘专精’的发展思路,我们

公司已经成功从‘泥潭’中走出,2021年8月实现了扭亏为盈。产品在成都天府机场管网项目,深圳及大湾区排水管网项目,河北张家口排水管网项目,山东、河南等城市给

排水管道工程中大量应用。”该公司负责人王金龙介绍,未来公司将在专业细分给排水管道领域持续创新,为我国打造百年地下管网提供技术保障。

编后

在经济体系中,“专精特新”企业有其独特性。规模虽小,但在产业链中不可替代;领域虽细,但在价值链上居于上游。

近年来,我市积极引导中小企业走专业化、精细化、特色化、新颖化发展之路,增强企业的自主创新能力和核心竞争力。越来越多的高附加值、高技术含量的“专精特新”类企业正凭借细分领域的创新突围,成为我市工业经济高质量发展的重要抓手和关键力量。

但我们也要看到,中小企业抵

御风险能力较弱,“专精特新”中小企业需要长期培育。如何才能让“专精特新”企业健康成长,需要相关部门在企业的发展过程中制定出精准的培育方案,拿出更加务实的培育举措。每个企业发展阶段不同,企业存在的问题也不相同。因此,在做好普惠政策支持的同时,相关部门要制定服务清单,做到一企一策,精准培育,真正解决“专精特新”中小企业面临的成长难题,让更多优质企业脱颖而出,为聊城高质量发展注入源源不断的内生动力。



2021年12月31日,在山东龙普太阳能股份有限公司生产车间内,工作人员对太阳能水箱进行加工处理。

近年来,山东龙普太阳能股份有限公司在国内市场的销售持续保持增长态势。目前,该公司壁挂式太阳能热水器的全国市场占有率达25%,并在清洁能源采暖专用储热缓冲水箱等多项细分市场具有较强的竞争力。

■ 本报记者 许金松

财经热点

开发区强化人才支撑 赋能乡村振兴

本报讯(记者 薛蓓蓓 通讯员程威威)壮大电商队伍,带动产业发展;培养实用人才,增强发展后劲……近年来,开发区紧盯乡村人才振兴发展目标,重点打造电商人才队伍,助力乡村振兴。

开发区积极建设区、乡、村三级农村电商服务体系,设立农村电商服务站17个,为农村发展提供电商知识培训、产业培育、政策对接等服务,培育申报省级电商示范村4个;以聊城电子商务产业园等园区为载体,吸引电商企业近千家,带动农业养殖、种植、

包装加工、钢管等产业迅速发展。

以农业种植和养殖为主,该区积极开展农业实用技术培训,2021年举办农业实用技术培训班3期,培训农业技术人员160余人。

开发区启动村级后备干部“U40优选计划”,重点从外出务工经商返乡人员、创业大学生、退役军人、致富能手等人员中,筛选培养63名40周岁以下优秀青年后备干部,有计划地选派村级后备干部到先进地区先进村挂职锻炼3个月,帮助后备干部快速进入角色。

临清金融“活水”润泽特色产业

本报讯(记者 尹腾淑)“在临清农商银行的支持下,我养殖的规模越来越大,现在有1万余只鸽子,每年仅靠鸽子蛋收入就达十万多元。”2021年12月24日,临清市松林镇张庄村村民侯东海说。

侯东海从2018年开始从事养殖业,前期由于不懂技术加上缺乏资金,规模和产量一直无法取得实质性突破。“别看鸽子不大,养殖要求可高了,鸽舍脏了不下蛋、不吃饲料,当时很多技术不懂,吃了不少亏,再加上资金紧缺,差点就干不成了。”侯东海回忆道。

当时正值临清农商银行松林支行的工作人员在张庄村开展整村授信,侯东海抱着试试看的态度登记了相关信息,没想到第二天工作人员来到他的鸽舍进行现场考察。经过综合评定,临清农商银行向其授信10万元。有了资金扶持,侯东海信心满满,不懂技术的他外出学习,对鸽舍进行改造并严格抓好防疫,他的养殖事业也慢慢有了起色。

扶持侯东海养鸽事业发展,只是临清农商银行支持特色种养产业的一个缩影。作为地方农村金融机构,临清农商银行坚持立足“三农”、服务“三农”,全力加大对种养大户、农民专业合作社、致富带头人的支持力度,促进了农村产业化发展和农民增收增收。

冠县专属信贷产品 助力妇女创新创业

本报讯(记者 尹腾淑)“要不是润昌农商银行的贷款支持,我的事业发展不会这么顺利。”近日,冠县科幼教育集团负责人曲宾宾说。

为支持和满足妇女创新创业资金需求,冠县润昌农商银行联合冠县妇联创新服务举措,联合打造“巾帼+银行”服务模式,推出专属产品,畅通信贷渠道,切实为广大创业妇女解决“融资难”“融资贵”的难题,助力巾帼创业者走上“致富路”。

金融支持重在精准直达。冠县润昌农商银行联合冠县妇联专门针对创业妇女及“美丽庭院女性持家人”推出了“巾帼创业贷”“巾帼双优贷”“鲁担巾帼贷”“巾帼最美贷”“巾帼美村贷”等特色信贷产品,全方位满足广大妇女创业、创新、消费等金融需求。同时,该行实行“一次核贷、余额控制、循环使用、利率优惠”,为广大创业女性减费让利,降低客户融资成本,解决了妇女创业者的融资难题。

聊城日报 公益广告

—— 共享绿色文明生活 ——

文明聊城

文明从脚下起步 创建从你我做起

你我共创

文 / 明 / 健 / 康 绿 / 色 / 环 / 保