

走进乡村看振兴

# “菌”俏产业 带富一方

■ 刘小希 谷朝牧

元旦前后,莘县德瑞菌业有限公司迎来一波订单新高潮。

“受疫情影响,此前出口德国、加拿大、印度等国的双孢菇干制品一度减量。眼下,出口形势回暖,订单也随之多了起来。”1月7日,该公司总经理刘佃君欣慰地说。

双孢菇干制品,是德瑞菌业有限公司推出的特色菌菇产品之一。刘佃君介绍,去年,仅销往东欧的双孢菇干制品就达2000多吨,与此同时,公司年加工盐渍菇、清水菇、干品菇等可达3000多吨,远销德国、加拿大、印度等国家和地区。

小小菌菇从莘县走向了世界,也撑开了当地群众的“致富伞”。不过,这一朵朵菌菇得以在莘县牢牢扎根,并茁壮成长,其背后的故事说来话长。

2009年,作为山东省食用菌产业创新团队成员、莘县科技特派员的刘佃君成立了莘县裕丰食用菌种植专业合作社,吸引了2000多名农户加入。与其他食用菌种植专业合作社不同,这家合作社成立之初便尽显“科技范”——

依托技术优势,刘佃君先后开发出多种新品种,既有高温种植的,也有低温栽培的,不仅有适合温室大棚的,也有适应简易拱棚的;

针对菇农担忧的重茬和鸡爪菌问题,刘佃君带领团队进行了多轮实验,推出了不用药物便能防病虫害的种植新方式,解决了长期困扰菇农的难题;

为降低种植成本,刘佃君凭借技术手段把玉米芯、棉籽皮、木糖醇、酒糟、麦秆、玉米秸等“下脚料”转化成优质配料,实现了“下脚料”的

变废为宝;

……

技术的加持下,朵朵菌菇长势喜人,亩均年收入能达3万元。但是,如何进一步打开菌菇销路,实现产业的可持续发展?作为负责人的刘佃君思路明确——转型,不转不行!

本着这一想法,2012年,刘佃君着手建立莘县德瑞菌业有限公司,并把蘑菇加工车间建在菇棚区。就这样,他一边为菇农搞好技术服务,推动绿色标准生产,一边搞好菌菇加工,持续拓宽产品销路。由此,菌菇产业链得到了进一步延伸,刘佃君也带领菇农走出了一条“规模生产—集中加工—统一销售”一条龙的新路径。此外,从2016年开始,刘佃君每年拿出20余万元,扶持家庭困难农户搞食用菌种植,并低价为他们提供菌棒,义务进行技术指导。如今,

刘佃君已先后带出50多个食用菌种植专业村,培养种菇能手近百人。依托小小菌菇,越来越多村民走上了“致富路”,越来越多村庄以“菇”为媒,实现了富民兴农。

这篇以菌菇为主角的乡村振兴故事,至今仍在撰写。1月7日,记者再度步入莘县德瑞菌业有限公司,一眼望去,一派繁忙景象:烘干车间内,工人正有条不紊地接力运送初加工的双孢菇;成品库内,已打包成箱的双孢菇干制品整齐地码放着;生产车间内,密密匝匝的菌菇有序排列,一幅生动的自然生长图景尽在眼前……

“今年,我们想继续拓宽出口路径,推动更多莘县菌菇飘香海外,同时加快技术革新,激发菌菇产业发展的内生动力,以产业兴旺推动产业兴县。”刘佃君满怀信心地说。



1月7日,阳谷县金斗营镇刘堤村生姜种植合作社社员在整理供应节日市场的生姜。

金斗营镇采取“党支部+合作社+集体+农户”模式,引导农民围绕市场发展生姜种植,形成育苗、种植、加工、销售全产业链,带动农民和村集体增收,助力乡村振兴。

■ 王广策

## 错峰种植圣女果 亩均增收4万元

■ 本报记者 张目伦  
本报通讯员 牛贵葆 赵营秋

1月5日,小寒时节,记者来到莘县大王寨镇西庄村鼎依果蔬生产基地采访,只见一辆辆蔬菜运输车整齐排列在道路两旁,村民一个个春风满面、喜笑颜开,有的在大棚里采摘鲜红透亮的圣女果,有的在路边过磅、装箱、搬运上车。该村党支部书记刘双利自豪地说:“我们的圣女果,采取错峰种植方式,可以实现全年采摘,产品直供北京。”

西庄村共有耕地2800多亩,鼎依果蔬生产基地位于该村村南。这里原是废弃多年的窑坑,地下水又咸又涩,什么农作物都长不好。后来,刘双利创办了果蔬种植专业合作社,流转土地148个果蔬菜大棚,并建起一座面积达10000多平方米的温室育苗大棚。此后,大棚里种上了圣女果,一年收两茬,每茬持续3个月,亩产量7500公斤至10000公斤。

从全国范围来看,圣女果的种植基本都是在3月至9月,10月至第二年2月便进入“空档”期,上市时间比较集中。由此造成的结果是,圣女果大量上市时,价格较低,每公斤在4元左右,而到了冬季,20元一公斤也很难买到。

面对这一现状,从2016年开始,在镇党委、政府的支持下,刘双利带领全村人走上“一村一品”之路,大力发展乡村特色经济。通过外出学习、市场调研、请教专家等方式,刘双利引导大家改变种植条件、转变种植方式、优化种植结构,逐渐填补了圣女果种植的“空档”期。刘双利告诉记者,合作社投资40多万元,打了550米深的机井,保证灌溉水温,满足了种植条件。但是,如果进行错峰种植,大棚内的温度也要保持在10℃—20℃。为此,合作社又在大棚上增铺了三层反光膜。另外,合作社还实施了种植、管理、技术、标准、采摘、销售“六统一”,并将果秧综合加工成生物有机肥后还田,使圣女

果具有了稳定的品质和产量,全年供应市场成为现实。

“我今天摘了1000公斤,全都销往北京,价格是每公斤20元。”正在

大棚里忙碌的西庄村村民詹兰英开心地说,在合作社的帮助下,通过错峰种植,每亩大棚一年可增收4万元左右。



刘双利脸上洋溢着丰收的喜悦。■ 本报记者 张目伦

### 普通人的经济生活

■ 本报记者 苑莘

2021年,在北京工作15年、年薪40万元的李爱梅,返回家乡莘县魏庄镇东王庄村养起了熊蜂。

2022年元旦,大家都在享受假期的悠闲,李爱梅创立的京莘生态农业科技有限公司销售人员依然忙碌,大家准备迎接即将到来的销售旺季。当天,王集镇种植户吕相伟,买走了4箱熊蜂。

年将不惑的李爱梅,高中毕业后就到北京打工。“我在酒店端过盘子,在服装厂干过活。后来进入万科地产,年薪不断增加。”李爱梅说,比起40万年薪的工作,她更惦念的是家乡的父老乡亲。东王庄村是西红柿种植专业村,李爱梅了解西红柿种植的每一个环节,其中用药水点花费时最贵,而且品质也受影响。一次偶然的机会,李爱梅了解到中国农业科学院蜜蜂研究所的熊蜂授粉技术,决定将这项技术引入家乡。

说干就干。李爱梅辞去北京的工作,返回家乡投资建厂。如今,年产2万群熊蜂的蜂房已拔地而起。2021年3月,李爱梅以莘县西红柿大棚为试点,引进第一批蜂。5月21日,李爱梅和中国农业科学院蜜蜂研究所签订战略合作协议,7月开始建厂,11月底竣工,12月19日开业。到现在为止,已经卖出200多箱熊蜂。

“昆虫授粉第一个优点是安全高产。中国农业科学院的专家做过实验,熊蜂授粉的西红柿果实含糖量、可溶性固形物含量、维生素C含量都比激素点花要高。试点中我们也发现,用熊蜂授粉,西红柿的产量最少可增加10%。”李爱梅说,熊蜂授粉比人工授粉成本要低很多,“一个标准大棚可以省2000元”。

“建设厂房时,我得值夜班守着那些建筑材料,一守就是好几个月。”心怀家乡的李爱梅觉得,吃苦受累并不算什么,“从一开始的不理解,到后来尝到熊蜂授粉结出的西红柿,家人也理解、接受了我回馈家乡的选择。”

一间间蜂房,小小的熊蜂飞进飞出。同样忙碌的李爱梅说:“我的工作刚刚开始,但推广速度很快。周边的大棚户今年种植西红柿比较晚,根据授粉特点,年后会迎来用蜂量高峰,我会加倍努力,让小小的熊蜂完成我回馈家乡的梦想。”

## 李爱梅·养殖熊蜂反哺家乡

### 乡情速递

八岔路镇

#### 推行“党员+”联系户制度

本报讯(记者 夏旭光)“大爷,这是您的党员联系卡,以后遇到什么事情,可以联系我。”1月5日,在临清市八岔路镇杨二庄村,党员汪丙兴给村民发放了党员联系卡。

在推行“党员+”联系户制度工作中,八岔路镇采取发放联系卡、入户走访、街头宣传等方式,组织党员、青年和巾帼志愿者开展联系活动,切实帮助群众解决问题。

围绕近期开展的重点工作,联系户人员向群众讲解政策,把党的声音及时传达给群众。联系户人员认真听取群众对支部建设、村庄环境以及自身生产生活等方面的意见,并记录在便民联系手册,在“党员夜会”、群众代表大会上进行讨

论,研究解决办法。

该镇党员干部针对群众反映的种植、养殖、居住环境等问题,能立即解决的立即解决,不能立即解决的,通过微信群,及时向党支部反馈。针对村庄网格内群众矛盾和纠纷,党员干部主动走到群众家中,及时了解群众诉求,积极分析,查找原因,结合司法部门共同做好矛盾纠纷化解,确保小事不出村、大事不出镇。

为更好地推进人居环境整治,各村实行联系户人员包胡同制度,胡村长带头维护好胡同和房前屋后卫生,影响和带动周边群众养成良好的卫生习惯,杜绝随意倒垃圾、乱摆乱放行为。

清平镇

#### 深入实施乡村清洁行动

本报讯(刘桐)“村里免费出砖,村民自己出工铺了胡同,以后出门就方便多了。”1月6日,高唐县清平镇西小村的脱贫户叶金春高兴地说。

自全镇乡村清洁“百日攻坚”活动开展以来,西小村积极响应,村委会雇用机械清理“三大堆”,清除垃圾、处理存量垃圾,村民出力出力清扫房前屋后垃圾、清理柴草秸秆、整治庭院卫生。针对困扰村民的出行难题,该村筹集10多万元购置40多万块砖向村民免费发放,由村民自主铺设胡同。

“平时上级没少照顾我,现在又给俺们铺胡同,我闲着没事也凑个人场。”脱贫户叶树申已年近90岁,看着邻居叶金春帮他铺着自家门前的胡同,他也主动加入到了铺胡同的队伍。目前,该村45条胡同已基本铺设完成,村民出行条件大大改善。

经过连续10天的攻坚行动,全镇60个村庄彻底改变了过去“脏乱差”的面貌,村容村貌焕然一新。截至目前,全镇共动用机械996台次,出动人员3265人次,整治乡村道路、胡同275公里,硬化胡同50条共4300米。

尚店镇

#### 平安宣讲进集市

本报讯(记者 夏旭光)1月5日上午,为进一步深化平安建设,切实提高群众对电信诈骗犯罪的防范意识,临清市尚店镇综治中心工作人员走进集市,集中开展反诈、反邪、扫黑除恶宣传活动,推动扫黑除恶斗争持久化、常态化开展,增强群众防邪防骗能力。

活动中,尚店镇综治中心工作人员通过现场讲解、发放宣传资料等方式,重点宣传反邪防邪、反诈防骗、扫黑除恶等知识,发放了“崇尚科学、反对邪教、倡导文

明、共创和谐”知识读本、扫黑除恶宣传挂历、反诈手机袋、宣传彩页等。此次宣传活动,累计发放宣传彩页300余份,扫黑除恶宣传挂历200余本,反诈手机袋100余个,接受群众咨询80余人次。

通过此次宣传活动,尚店镇让广大群众充分了解了尚店镇扫黑除恶常态化工作开展情况及工作成效,切实提高了群众的防诈骗意识,增强了人民群众的获得感、幸福感、安全感。

## 800名村民家门口上岗

■ 本报记者 刘敏  
本报通讯员 罗红云

“在家门口上班,一个月能拿4000多元钱,日子越过越好。”1月4日一早,赵长杰在流水线上又开始了一天的工作。有了企业的就业帮扶,他对新的一年充满信心。

50岁的赵长杰,是高唐县固河镇大陈村的脱贫享受政策户。几年前,因患病家中积蓄花光,他一度愁眉不展。好

在,有扶贫干部的帮扶,让他迈过一道道坎,并享受到“两不愁、三保障”政策。现在,相关部门又积极对接社会企业,大力实行就业帮扶,让赵长杰有了一份适合的工作。

2020年12月,刚恢复劳动能力的赵长杰进入聊城和美食品有限公司工作。在一年多时间里,他的生活发生了翻天覆地的变化。

聊城和美食品有限公司通过提供稳定岗位的方式,带动脱贫享受政策人

口就业,赵长杰就是其中的一位。享受这种帮扶的职工,在该公司还有很多,仅固河镇籍员工就有20多人。

聊城和美食品有限公司是一家集屠宰、分割、加工于一体的现代化畜禽企业,公司现有一条年宰杀3000万只肉鸡的生产线。因为在助力乡村振兴过程中作出贡献,该公司被评为山东省2021年度省级乡村振兴(脱贫帮扶)龙头企业,是我市新增的15家省级乡村振兴龙头企业之一。

聊城和美食品有限公司现有员工800人,均为周边农村剩余劳动力,人员主要来自高唐固河、清平、三十里铺、尹集、杨屯、姜店等乡镇,还有少数德州市平原、禹城等地的村民,人均工资5000元左右。

“村民在家种着地,在公司每年还能有五六万元的收入。”公司总经理林凡才说,有的一家三口在公司上班,年收入可观。