



“俺家的土猪肉不愁卖”

■ 刘小希 谷朝牧

“俺家的土猪肉不愁卖,猪肉送到城里的专卖店后,不到两小时就能卖光。临近年关,订单比往年增加了一倍多。”1月17日,莘县妹庄镇高庄村村民高景坤笑着说,近期,他家的高家土猪肉“火”了。

高景坤的养猪场建在一大片麦田旁,猪舍周边有成排的杨树,环境开阔,空气清新。平常,老高总是自配饲料,麦麸、豆粕、玉米、秸秆青草料等均在其中。此外,季节交替时,他还在母猪、幼仔饲料中添加抑制病菌、促进肠

道蠕动的中药制剂,提高猪自身的免疫力。

吃原粮饲料,用中草药保健,有自由、开阔的生长环境,在这种绿色养殖模式下,高景坤家的土猪生长周期均在一年半左右,猪肉肉质紧密、富有弹性,得到了客户的一致好评。与此同时,高景坤还投资建设了沼气池,猪粪便集中入池后,通过搅拌、发酵就能产生沼气,而沼液则用来灌溉农田。这样的沼气池,既能养地肥田,又保障了猪饲料的高质量供应,引来众多乡邻参观学习。

如今,高景坤已年过六旬,但他仍

在不断钻研养猪的新门道。

“咱年纪大了,搞不来直播,但手机总能玩得了!”在不断地钻研和琢磨中,老高建起了多个微信群,群里的客户有1000余人。除了线上聊天卖货,他还可以应客户要求随时进行视频交流,让他们通过手机察看猪场的角角落落,如果客户想来现场,老高也热烈欢迎,“咱是实打实养猪,任谁过来看,我都敞开门!”

线下精心饲养,加上线上销路的打通,带动了高家土猪肉知名度和销量的同步提升。几天前,几位定居青岛的莘县人给老高发来信息,想要购

买猪肉。看完消息,他马上把宰杀的猪肉用真空包装寄出。第二天早上,这几个老乡便收到快递,并通过微信留言:“给咱这莘县速度点赞!”

随着亲朋乡邻的口碑相传,越来越多新客户上门求购,又在品尝后成为高家土猪肉的忠实“粉丝”。当下,看着自家养猪生意在日益红火中迎来了又一个新年头,高景坤心潮澎湃:“今年,俺家猪场会继续走绿色养殖路,也希望通过互联网,让更多的人尝尝咱家的健康猪肉,感受下这地道的农村土猪肉味道!”



古云镇 千分制考核营造干事氛围

本报讯(记者 苑莘)1月17日,在莘县古云镇黄庄村草莓大棚里,村党支部书记高博看着鲜艳的草莓面带喜悦。“我们村集体每年从大棚中可以获得10万元收益,党支部能拿到60分。”高博自豪地介绍。

“我们镇为推进乡村振兴,严格落实了村庄千分制考核。黄庄村党支部领办合作社,各项制度完善,收益明显,拿到了这一项的满分60分。”古云镇干部朱贵赞介绍,目前该镇正在统计2021年下半年各村庄的得分情况。

2021年,古云镇党委针对村庄抓落实力度不强、工作标准不高的情况,制定了合理有效的目标考核方案,当年3月施行。该方案围绕全镇中心工作,按照权重为每项中心工作核定分值。“由牵头部门为村庄逐一打分,每半年汇总一次,在全镇

干部大会上予以通告。村党支部评星定级、推荐‘两优一先’和‘两代表一委员’时参照村庄成绩,确保各项工作公平公正。”朱贵赞介绍,考核结果同村党支部书记、村‘两委’成员的绩效收入挂钩,“同样是村党支部书记,干得好的比干得不好的,一年能多拿两万元钱的绩效。”

“目标考核的推进实施,让村党支部书记有了‘危机感’。现在镇党委安排的各项工,各村党支部第一时间推动落实,营造出了比学赶超的浓厚氛围。”古云镇凌云联合党委书记吕敬新介绍,如今联合党委对村庄的领导力显著增强。

2022年,古云镇党委计划设立“进步奖”和“退步罚”,对于进步较快的村庄给予相应奖励,对于退步较快的给予相应处罚,从而推进全镇各项工作走在全县前列。

戴湾镇举办年货直播节

本报讯(文/图 记者 夏旭光)为进一步发挥农村电商释放消费活力、推动消费升级的重要作用,在疫情防控期间推广无接触采购、配送年货模式,为消费者采购年货提供便利,1月18日,临清市戴湾镇举办第一届年货直播节,让群众“网上赶大集、开心购年货”。

本次年货直播节以商品展销为主,以文化娱乐活动为辅,通过政企联动、社区联动、文旅联动等方式,围绕戴湾镇特色年货、年俗等,举办内容丰富、形式多样的年货直播活动,激发“活力戴湾”线上消费活力。

直播活动中,带货“主播”推介了3种戴湾镇特色产品:肉质鲜嫩的小王庄烧鸡、鲜甜可口的赵建庄联合村白莲藕、营养丰富的水城屯联合村平菇。直播短短5分钟,在线粉丝量达3000人次,卖出小王庄烧鸡近800单、赵建庄联合村白莲藕150公斤、水城屯联合村平菇250公斤,销售额达21000元。



临清市志辰食品有限公司总经理(左二)王德兴介绍公司产品“小王庄烧鸡”

大棚有了智能管家

■ 刘桐

春节将至,高唐县赵寨子镇宋楼村四季青蔬菜种植基地进入采摘销售旺季。1月14日,走进该基地种植大棚,红彤彤的西红柿格外惹人喜爱,工人们正在采摘西红柿。

“我们种植基地的西红柿长得好、销量大,跟大棚管理有很大的关系。”在四季青蔬菜种植基地管理着8座大棚的侯树清打趣说,大棚蔬菜管理最忙的时候,反而是他最“清闲”的时候,每当那时,他就可以在家拿着手机“偷

会懒儿”。

原来,侯树清手机里有一个软件,能清楚地看到每个大棚里的温度、湿度,而且可以通过软件精准调控,在大棚内不需要人工进行相关的管理操作。

“大棚有了智能管家,我们就可以‘偷懒’。自动控温、电动门窗、智能滴灌、臭氧喷雾杀菌等设备一应俱全,拿着手机就能管控,再也不用爬到棚上放帘子收帘子了。”侯树清笑着说。

为推动基地向综合性、现代化发展,近年来,侯树清投资100多万元,在

8座墙体温室大棚、2座钢架结构日光大拱棚内,引进安装了“手机一体化控温设备”,实现大棚种植手机管控,不管在哪里都能用手机随时掌握大棚里的湿度、温度。同时,侯树青把大棚外的塑料膜也换成了自动化塑料膜,大棚内安装了黑色的通水管,可以用手机控制浇水、放膜,以此改善棚内的温度、湿度、光照等。此外,他还通过悬挂黄色粘虫贴逮捕飞虫,利用熊蜂授粉促进果品饱满,采用有机肥灌溉、喷洒生物制剂药品,不断尝试新品种蔬菜瓜果的栽培与生产。

在西红柿种植大棚,侯树青介绍,随着棚内温度变化,棚顶的“外衣”自动收放通风,可使大棚内保持恒温,促进果蔬生长。

“有了科技助力,今年的西红柿喜获丰收,而且省去了很多人工成本。”侯树清说,今年8座大棚共种植22000株西红柿,品种为“罗拉”“普罗旺斯”,这一茬收获的10吨西红柿,经过分拣、包装,已陆续销往济南、北京、河北等地市场,2021年净收入60万元。



李海务街道

新春送“暖”进家门

本报讯(记者 张英东)“谢谢你们关心我,快坐下喝点水。”1月18日,度假区李海务街道双庙村,90岁的老党员于吉圣握着曹永明的手激动地说。

曹永明是聊城市社会组织联合会会长,多年来一直热心公益活动。在市委统战部牵头下,聊城市社会组织联合会组织会员企业献爱心,到市委统战部帮包村——双庙村、重化于村和顾庄村走访慰问。

“这次走访慰问的群众中,既有

80岁以上的老党员,也有退伍老军人、五保户、低保户和残疾儿童,共为双庙村、重化于村、顾庄村的26名群众送去了春联、大米、食用油等慰问品。”省派加强农村基层党组织建设蔡庄新村工作组成员柳凤春说。

“春风得意随人愿,虎气生威壮国魂。”打开春联,上面写着的这两句话,让退伍老军人于长岭激动不已:“这副春联写的就是我们退伍老兵的心声啊,祝愿祖国越来越强大!”

琉璃寺镇

免费为行动不便老人上门理发

本报讯(刘桐)为弘扬尊老爱老传统美德,践行新时代文明实践精神,1月18日,高唐县琉璃寺镇妇联联合新时代文明实践所志愿者,开展“幸福新年 从头开始”志愿服务活动,为辖区60岁以上的困难老人免费理发。

在巾帼志愿者孙桂兰的英华理发店内,不时有老人前来理发,她耐心细致地为老人修剪出满意的发型。理发完,老人们神清气爽,露出满意的笑容。对于行动不便的老人,志愿者把免费理发服务送到老

人家中,让他们切实感受到关心关爱。

琉璃寺镇依托新时代文明实践所建立“乡村振兴十分钟服务圈”党建项目,以辖区群众的实际需求为着力点,量身定制形式多样的志愿服务,让辖区群众在家门口就能享受便捷服务。孙桂兰作为“乡村振兴十分钟服务圈”英华志愿服务队的队长,两年来坚持每月为辖区内的低保户、五保户、残疾人免费理发,赢得辖区群众的广泛好评。

道口铺街道

强化巡查保障平安过节

本报讯(记者 林金彦)为保障人民群众的生命财产安全,进一步改善空气质量和人居环境,东昌府区道口铺街道扎实推进烟花爆竹禁售禁燃禁放工作,确保广大群众度过一个安全、祥和的春节。

该街道成立了烟花爆竹禁燃禁放工作领导小组,召开禁止燃放烟花爆竹工作推进会,压实街道、社区、村干部包保责任。制作禁售禁放宣传语音和电子通告,通过村村

通大喇叭和微信朋友圈广泛宣传相关规定,营造人人参与、群防群治的浓厚氛围;组织派出所、市场监督管理所和执法大队等加大巡查力度,对沿街商铺、农村商超小门市逐户排查,提醒经营单位自觉遵守相关规定;鼓励广大群众积极举报非法销售、储存、运输和违规燃放烟花爆竹等违法违规行为,确保禁售禁燃禁放工作落地见效。

走进乡村看振兴

一只鸡串起一条产业链

——鼎昇牧业“养”出富民产业

■ 文/图 本报记者 李政哲

1月14日,记者走进东昌府区鼎昇牧业养殖专业合作社的养殖场,只见鸡舍内6条庞大的复合生产线分列其中,每条生产线上下3层,3.75万只雏鸡住在“楼上楼下”的“公寓”里。每层“楼”都配有自动供水、添料设备,无须人工搬运,水和饲料就能平稳地来到雏鸡面前。鸡粪则由机器自动清理、收集。

“虽然有4个鸡舍养了15万只雏鸡,可全部工作只需2名工人即可完成,饲喂、控温、清粪等环节全部实现智能化。”合作社理事长石正雪打开了话匣子。

鼎昇牧业养殖专业合作社的前身是鼎昇饲料厂。“2006年,当时正值我国饲料行业发展的黄金时期,饲料生产加工企业如雨春笋般涌现,鼎昇就是当时一个小型的饲料加工作坊。”石正雪介绍,经过4年的成长,2010年,聊城市鼎昇饲料有限公司注册成立,并筹建了一个占地15亩的新厂,车间生产实现了全自动化。

2013年,为了带动饲料厂和周边养殖户共同富裕,在政府有关部门的支持下,石正雪出资成立了鼎昇牧业养殖专业合作社,给养殖户提供鸡苗、饲料和技

术服务。

但这一养殖模式并非一帆风顺。最初几年,合作社成员购买的鸡苗弱雏较多,再加上农户养殖技术参差不齐,不少农户养殖肉鸡成功率低,达不到收购要求,影响了社员收益。

为解决这一问题,2017年,合作社以股份制形式筹资900万元建设了占地32亩的种鸡养殖场,并推行“六统一”模式,即鸡舍建设、鸡苗、饲料、管理、防疫以及销售等统一标准,提高了养殖成功率。

“2018年底,合作社成员年均收入10万元,高出同行业非合作社成员10%左右。”石正雪说,“现在农户每一批肉鸡养殖成功率都在99%以上。”

种鸡场为合作社成员提供优质鸡苗,大大带动了地方养殖业的发展。在随后的几年中,合作社还与其他品牌合作,建立了屠宰场、食品加工厂,社员发展到205户,辐射方圆100公里。

为了实现长远发展,合作社还设计了一个专门的员工持股模式——内部管理股份制+资本投入股份制,让社员通过参与管理和投资入股。“我管理4个智能化鸡舍,仅2021年就进账40多万元。”来自广平镇的王洪勇对合作社有着强烈的认同感与归属感。



1月14日,合作社社员在智能化鸡舍内工作

时至今日,合作社基本完成了从种鸡繁育、饲料加工、养殖放养、孵化到屠宰加工整个产业链的布局。“2021年,合作社出栏三黄鸡、农家大冠鸡、乌骨鸡等2000万只,主要销往北京、上海、广州、深圳等一线城市。”石正雪说。

从单一经营到链条式发展,从现代

化养殖到产销一条龙,合作社的抗风险能力和综合运营强的优势在这几年的发展中越发显现。石正雪表示,眼下,他们计划通过直播和电商平台扩大销路,使产品走向全国乃至国际市场,帮助和带动更多养殖户共同致富。