

行走一线

又到瓜香四溢时

——燕店镇香瓜丰收见闻

■ 本报记者 苑莘

春分过后,就到了香瓜收获的季节。3月29日,从莘县县城沿蒙馆路向西北方向行驶,当路上的大货车越来越多,甚至出现拥堵的时候,就到了莘县燕店镇。这些大货车到“中国香瓜之乡”“中国香瓜第一镇”,都承担着重要的使命,每年将5亿公斤香瓜从燕店镇运往全国各地。

从3月中旬到6月中旬是燕店香瓜收获的季节。随缓慢移动的车流来到燕店镇,仿佛到了香瓜的世界,道路上的大货车上满载着贴有各式商标的香瓜包装箱;路两旁的门面招牌大多写有“收瓜”“配货”等字样;路边的摊贩展示着“博洋”“绿宝”“花蕾”等不同品种的香瓜,空气中弥漫着香甜的味……

这里的人们谈论的都是香瓜。“听说今年出了一个新品种叫‘花美人’,口感软糯,还挺甜。”听到这样的聊天内容,燕店镇西孙庄村第一书记姬生勇解释,“去年有公司在咱们这里小规模试种,很受市场欢迎。今年已经有一批农户种植,供不应求。”

这里聚集了来自大江南北的客商。在新疆经营瓜果生意多年的四川商人王清槐几天前再一次来到了燕店镇,准备开始今年的“燕店”生活——他每年要在这里住3个多月。整个香瓜收获季,约有1000多吨香瓜经他的手被运送到乌鲁木齐。

这个小镇因香瓜而人气满满。无论是大街上还是大棚里,到处是行色匆匆的年轻人,他们忙碌但干劲

足。这一天,年轻的瓜农雷明拿到了19906元的售瓜款。他计划加强二茬瓜的管理,争取半个月之后能卖出更高的价格。

人气旺起来,加之手里也有钱,消费活动也逐步升温。在镇驻地,农资、汽修、餐饮、住宿等门店鳞次栉比。这个只有3.9万人的小镇,去年的存款余额达到了20亿元。“大家手里有了钱,既敢花钱,也有地方花钱了。”镇干部蒋凤丽介绍,不久前当地有十多个小伙子团购了一批迈腾轿车,一时传为美谈。

这些场景,在燕店人眼中已经司空见惯。如今的燕店镇,还在发生着很多不为人知或者不被人注意的变化。由于燕店镇在香瓜产业中的知名

度,当地已经从单纯的产地,变成国内最大的香瓜集散地。3月29日,王清槐一边忙着收购市场上的“博洋61”,一边联系着外地的瓜源,“那是一车来自东北的‘绿宝’,现在燕店的‘绿宝’还比较少,所以外地的‘绿宝’很受欢迎。”王清槐说,本轮疫情发生前,他经常光顾的市场每天都会来一车香瓜,“是从寿光运来的”。

从规模最大的产地到规模最大的集散地,燕店镇并没有满足于当下的火热景象,当地党委政府正在谋划着新的方向。无论是已经起步的香瓜电商产业园,还是蓝图上致力于新产品繁育的种苗科技园和准备做香瓜罐头、香瓜饮料的深加工项目,燕店镇正在打造香瓜小镇的道路上快速奔跑着。



4月3日,临清市康庄镇后善村蔬菜大棚里,游客带着孩子采摘圣女果。康庄镇依托传统种植优势,利用专项资金,在后善村流转800余亩土地,发展大棚蔬菜种植,通过开展采摘体验活动,吸引了大批城里人下乡采摘,探索出一条“种植+旅游”增收新模式。 ■ 本报记者 朱玉东

■ 本报记者 张琪
本报通讯员 李欣

3月31日,临清市金郝庄镇金炉村世纪花园家庭农场内,绿油油的蔬菜长势喜人。不同的是,大棚里不是平常所见的蔬菜种植方式,而是有序地摆放着一排排水槽和种植在水面上的蔬菜。农场负责人王士荣正察看蔬菜的生长情况。只见他轻轻地拎起一棵生菜连根拔起,根须没有泥土,却滴着水。水槽旁,清澈的池水里,一尾尾鲫鱼惬意地游弋。

“‘鱼菜共生、种养循环’模式就是通过水循环系统把养鱼用过的水通过管道输送到微滤机,把鱼产生的粪便经过微滤机处理,进入水槽,为蔬菜输送‘养分’;然后利用蔬菜净化水质,净化后的水再次回到水池,形成‘鱼肥水—菜净水—水养鱼’的生态循环系统。这种模式具有高效节水、环保无污染、养殖密度高、养殖周期短等优势。”王士荣告诉记者,该项目主要依托特殊构造的大棚,在大棚内铺设“回”型管道,流水通过管道循环系统,在鱼池与水槽间流转,实现池中养鱼不换水,水中种菜不施肥的绿色健康循环生态模式。小油菜、生菜、苦菊等蔬菜只靠“喝水”不施肥。

“鱼菜共生”模式不但效益高,更为周边农民致富打开了一扇窗。“我来这里不只是为了打工赚钱,更想了解一下‘鱼菜共生’到底是怎么回事,经过这段时间学习,我觉得这套模式可行。”吴庄村村民王洪旗说。

“我们现在正与中国海洋大学水产学院教授、农业农村部农产品质量安全专家委员会委员宫庆礼教授洽谈合作引进墨瑞鳊鱼的工业化养殖,这种紧俏的产品能带来更广阔的发展空间和市场。”王士荣给记者算了笔账,每个池子37立方米,能养鲫鱼2000尾左右,总计能养5万尾,一年利润在40万元左右。

据了解,该项目总投资505万元,占水面积2.91公顷,循环水养殖车间8000平方米,鱼菜共生、高密度生物池34个,可实现年产淡水鱼12万尾,外塘投放3万尾,年利润可达150余万元。

鱼菜共生拓宽致富路

刘孩子镇

探索农光互补生态富裕路

本报讯(通讯员 钱曲波)临清市刘孩子镇探索工业光伏发电和农业大棚种植跨界融合模式,实现加速产业融合、促进农民就业、拉长农业产业链“三方共赢”。据统计,新建光伏发电项目预计年平均发电量8790万度,可实现销售收入3638万元。

刘孩子镇布局光伏发电项目土地空间充足,通过招商引资,引进了技术先进的绿能新能源有限公司。项目一期工程2020年8月开工建设,2021年5

月建成并网发电。该项目全部采用立柱式支撑结构,柱顶架设最新技术的太阳能发电板,既生态环保,又为板下空间利用提供了便利条件。

通过招商合作,该镇引进润禾农业发展有限公司,种植了辣椒、生姜等喜阴耐阴作物。目前,500亩辣椒已经收获第一茬约13万公斤,实现利润150万元,100亩生姜即将收获,预计总产量25万公斤,可获得利润50万元。

魏庄镇

“帮办”“代办”暖人心

本报讯(记者 苑莘)3月30日,莘县魏庄镇便民服务中心的帮办代办员到该镇东店村等村庄,通过推行上门帮办代办服务,为行动不便的高龄老人上门办理了养老保险认证服务,为特殊群体送去了关爱和帮助。

东店村有城乡居民养老保险待遇领取人员35人,其中13人为行动不便的高龄老人。他们腿脚不便,儿女又不在身边,且不会使用智能手机。镇便民服务中心社会保障窗口的帮办

代办员了解情况后,主动登门为老年人全程代办,免去他们来回奔波的辛苦,了却了老人们的一桩心事。

魏庄镇便民服务中心将镇、村作为帮办代办服务的基础落脚点,全面制定帮办代办服务标准,明确帮办代办服务人员工作职责,建立标准化帮办代办流程,实现帮办代办规范化,为老年人、残疾人等特殊人群提供了上门服务,使特殊群体享受到了便捷服务。

清平镇

组建防疫“青年突击队”

本报讯(刘桐)“不好意思,打扰了!我是清平镇政府的工作人员,请问您最后一次做核酸检测是哪天?”3月29日,高唐县清平镇商庄管理区主任李光辉正在打电话进行人员排查。连日来,清平镇7个管理区办公室内,电话声和电话铃声此起彼伏,作为排查信息的主力军,该镇管理区书记、管理区主任组成了一支“青年突击队”,用一部电话挑起防疫重任。

因为乡镇工作人员不足,时间紧、任务重,“青年突击队”成员需要根据反馈信息,通过电话及时对重点地区

返乡人员进行排查,以防境外输入,排查到夜幕降临是家常便饭。

“青年突击队”组建以来,不断提高队员的政治素质,完善“党建带团建”“团建促团建”工作机制。在他们看来,疫情期间没有前方和后方之分,每个人都身处前线,都应该为疫情防控贡献一份力量。“我们做的这些真的不算什么,只是希望尽可能地帮助大家,把防疫知识、政策告知身边的每一个人,尽己所能,为织密守牢清平镇疫情追踪网络,贡献自己的一份力量。”谈到乡镇防疫工作,李光辉说。



茌平:不负春光抢农时

3月30日,在茌平区贾寨镇耿三庄村田间,村民在给桃树进行疏花管理。在平农民抢抓农时开展田间农作物的生产管理,为全年农业生产打下坚实基础。 ■ 本报通讯员 赵玉国 宋月凤

间作种栝楼 致富有门路

■ 刘桐

“一蹬、二撬、三放、四抽、五踩,这是最简单的方法,省时省力还不影响麦苗生长。”3月25日,在高唐县汇鑫街道邹阁村党支部领办的瑞鑫种植专业合作社,高唐县农业局高级农艺师杜立芝正在教农户们使用五步法种植栝楼根茎种。

杜立芝指导完毕,只见农户们两人一组,一人用脚一蹬铁铲,在下去土层10厘米的地方用力往旁边一撬,另一人则拿着一节栝楼根茎种,放入撬

开的缝隙中,然后抽出铁铲,踩实土壤,一棵种子就埋到了土壤中,等待秋后的丰收。

“去年我种的栝楼仅一茬每亩收入就达到了3000多元,比种玉米多了1000多元。”瑞鑫种植专业合作社种植户王俊美笑着说,去年是自己第一次种植栝楼,没想到收益还不错。

尝到甜头后,王俊美主动当起了义务宣传员,同党支部班子成员一起推广栝楼种植。

“我们村虽然土地肥沃,但是大家种植传统农作物的收益不高,产出值

少,为此我决定把村里的土地好好利用起来,让我们农民也能在土地上创出‘金疙瘩’。”邹阁村党支部书记林立军说。

说干就干。2021年,党支部领办的瑞鑫种植专业合作社成立,并流转28亩土地进行栝楼和小麦的间作种植,由合作社统一进行育种、栽培和技术指导。通过一年的试验种植,林立军给合作社算了一笔增收账:一亩地最少产1150余公斤栝楼果,收益在3500元左右;每五年收一次根,平均每年的收益在1000元左右;再加上一茬

小麦的收益也有1500多元,综合算下来,一亩地每年可收入6000元左右。

“今年合作社计划将种植面积增加到600亩,现如今已经完成了350亩的种植,目前合作社还在不断和种植户签订种植合同。”瑞鑫种植专业合作社秘书长李学文高兴地说。

“栝楼经过深加工后,产品附加值要翻好几倍。”林立军说,“我们准备以后流转周边更多的土地,形成更大规模后,购买一些专业的设备对栝楼进行深加工,打造出自己的品牌,带领乡亲们共同致富。”林立军说。

走进乡村看振兴

400万株君子兰迎“春”绽放

■ 张燕

3月30日,在冠县店子镇东化村盛发君子兰种植基地见到杨登坤时,一身花匠打扮的他正在温室大棚中“修理”君子兰。橘红色的兰花开得正旺,似乎要以最美的姿态拥抱春天。

“咱这君子兰种植繁育基地,现有种植面积1.2万平方米,建设8栋温室大棚,25万盆君子兰,年繁育种苗400万株。”杨登坤介绍起他的“家当”。

杨登坤是冠县崇文街道徐三里庄村人。大学毕业后,他进入父亲开办的冠县顺发汽车修理服务有限公司工作。在一次去长春与中国一汽洽谈业务时,杨登坤“认识”了君子兰。

“当时,许多一汽老职工的家

里养着君子兰,一盆君子兰的价格在2000元左右,培育一株君子兰每年的收益在60元至120元之间。”君子兰娇艳欲滴的花朵和可观的繁育利润,深深吸引了杨登坤。

1998年,随着汽修服务行业竞争日益激烈,杨登坤考虑将企业转型。当年,他投入40万元,在冠县顺发汽车修理服务有限公司内建设了一座占地400平方米的花窖,从长春引入400株君子兰。

君子兰适宜生长在15—25摄氏度环境中,并且每年更换一次盆土。种植君子兰的前3年,因盆土更换不及时,温度控制不严格,杨登坤投入的40万元几乎亏得“血本无归”。

但是,杨登坤并没有放弃。2001

年,他再次投入100万元,在徐三里庄村自家的老宅中,建设了一座占地600平方米的高标准花窖,引入君子兰2600株。

一次换土时,杨登坤偶然发现,本地的法桐树叶加工做盆土更适合君子兰生长。“此前一直使用长白山的橡树叶,更换一盆土成本要10元。用本地法桐落叶成本只要1元,君子兰比之前长得也快。”杨登坤说。

2015年,他投入680万元,在毗邻冠临路的东化村建设了一个占地1.2万平方米、拥有8栋温室大棚的君子兰种植基地。

经过6年繁育,到2021年,杨登坤的君子兰已增长至25万盆,年繁育种苗400万株。“种苗主要销往福建、潍坊

青州,去年卖了80万株,一株2元,除去成本能赚100万左右。”杨登坤说。

杨登坤在自己致富的同时,还带动了周围村庄23人实现就业。此外,他以每袋2元的价格,将基地更换君子兰盆土所需法桐落叶的收集工作交给环卫工人,每年累计补贴环卫工人10万余元。

目前,冠县已将盛发君子兰种植基地纳入乡村振兴项目库,并在2021年和今年下拨乡村振兴补助资金1280万元,启动盛发君子兰种植基地二期建设项目。

伴随着基地二期项目的启动,杨登坤由衷感慨,他将迎来自己创业以来的又一个春天。