

## 收官之年 看变化

编者按

自2020年6月中央全面深化改革委员会第十四次会议审议通过《国企改革三年行动方案(2020—2022年)》以来,我市国企改革三年行动全面发力、破局闯关,不断向纵深推进,取得明显成效。

今年是国企改革三年行动收官之年,面对复杂的国内外形势,我市市属国企如何确保“铃响”后交出高质量答卷?今日起,本报推出《收官之年看变化》系列报道,带您走进国企,一起感受风雨兼程的国企改革。敬请关注。

## 蓄源头活水 引人才逆流

——解读东元资产的用人之道

■ 刘小希

硬实力、软实力,归根到底要靠人才实力。当前,一二线城市“抢人争夺战”越演越烈,三四线城市人才难觅的问题突出。不过,聊城市东元资产经营有限公司却呈现出不一样的景象。

左路开,是该公司资产管理事业部的一名新人,在去年逆流返聊。

左路开是地地道道的聊城人。之前在山东财经大学读本科,随后到北京对外经贸大学读研,毕业后便留在北京,就职一家证券公司。

单就这段经历而言,左路开无疑是我市向外输出人才的典型例证。但就在去年,他辞掉了北京的高薪工作,作为国家“双一流”建设高校毕业生,通过人才引进来到东元公司。

为何选择回聊?左路开直言,这个问题已不少人问过,而他每次的回答都是一样的:事业是人才回归的最佳平台。

“这些年,聊城的发展速度非常快,就业环境持续优化。此外,公司所提供的就业机会和岗位,让我觉得家乡更有用武之地。”左路开说。

基于市场化用工机制,包括左路开在内,2021年,东元公司共引进14名专业人才,公开招聘率100%,其中“双一流”院校本科毕业生、硕士研究生占比超三分之一。

在东元公司,做好人才工作,引进是前提,管理是关键,用好是根本。

管理人才方面,东元公司蓄源头活水,结合集团公司及子公司情况制定《经理层成员任期制和契约化管理办法》,全面培育契约精神。此外,新成立的3家控股混合所有制公司全面推行职业经理人制度,并出台配套措施,努力实现“能者上,优者奖”。

用好人才方面,东元公司结合实际,采取以超额利润分享为核心的中长期激励方式,制定出台《子公司超额利润分享管理制度》,对3家子公司负责人进行超额利润分享激励,并选取其中1家市场化程度高的企业在更大范围内开展激励试点,以激发广大干部职工干事热情。

此外,思想上的引领也是一篇“大文章”。东元公司推出了“三六一”系统提升工程,围绕“学党史、悟思想、强党性——贯彻新发展理念,推动高质量发展”这一创新活动主线,着力解决“三个方面突出问题”,以员工“六个自问”、领导干部“六个自问”、组织“六个如何”为主要内容,将思想教育融入干部职工发展各个阶段、各个环节,实现“一个目标”,努力培育“忠诚干净担当、勤奋好学上进、团结坚韧奋进”的干部人才队伍,全力打造个人能力突出、团队能力均衡、组织能力强大,充满激情活力和

战斗力的组织。

这种在组织上、制度上、思想上的全方位革新,带动公司人才队伍呈现新的面貌:不作为的少了,能担当的多了;忙里偷闲的少了,脚踏实地的多了;越来越多人从原来的不敢想、不想想、不去想,变得敢想、敢做、敢当……“这种干事创业的氛围不比我在北京工作时差。”左路开说,“在东元,我时刻觉得有意义、有目标、有动力。”

人才在东元实现了自身价值,东元也由此步入发展快车道。当下,该公司51项改革任务已全部完成,并在全市国企改革三年行动重点任务半年评估中被评为A级。回顾改革过程,公司党委书记、工会主席常红卷感触颇深:“干部职工很少抱怨,而是充满了正向、积极的期待。市国资委也给予大力支持,在各项政策措施制定上因企制宜,让我们敢于放开手脚,持续推动人才发展体制机制改革深入推进。”

编者

## 搭好年轻人创新创业的舞台

■ 路子强

读完本文,笔者想起另外一件事。笔者曾经采访过开发区一家光电企业负责光电信号转换器研发的负责人。他老家在四川,曾在深圳就业,后来看到开发区这家企业能提供施展才华的舞台,于是又来到聊城工作。他工作非常出色,不到而立之年,已是部门负责人,下一步的目标是研发相关的芯片产品。公司像这样的外地人还有不少。

无论是返乡的聊城人,还是来聊工作的他乡人,他们看中的都是适合

自己发展的舞台。每个青年都有梦想,也准备为梦想而奋斗,成就无悔青春。作为地方政府,所能做的,就是要为这些有梦想的青年搭建好创新创业的舞台,创造一流营商环境。

市第十四次党代会提出建设“富强、创新、开放、美丽、幸福、奋进”新聊城的目标,这为广大青年投身聊城建设增添了信心。各级各部门要进一步完善创新体系,集聚创新要素,吸引更多人才奋斗在聊城,成就在聊城,幸福地生活在聊城。



4月6日,位于临清市的山东库铂轴承技术服务有限公司车间内,工作人员准备对轴承进行热处理。库铂轴承是享受创新券政策的研发检测服务企业,日前新上国际先进的轴承热处理生产线,年处理能力达7万吨。 ■ 本报记者 朱玉东

## 聊城携手25市 开展公共资源交易跨区域合作

本报讯(记者 林金彦)3月31日,聊城市公共资源交易中心携手山东省、四川省、湖北省、内蒙古自治区四省区25家地市级公共资源交易机构举行“四省区公共资源交易跨区域合作交流会暨签约仪式”。

会上,各地市公共资源交易机构深入交流探讨了CA数字证书跨平台跨区域互认、全流程电子化交易、公共资源交易移动端实践、交易服务机制创新、远程异地评标合作、在线监管应用、营商环境优化等方面内容,并共同

签署《四省区公共资源交易跨区域合作战略协议》。

聊城市公共资源交易中心在分会场参会。我市公共资源交易中心将以本次战略合作协议签订为契机,不断扩大公共资源交易“朋友圈”,携手25市公共资源交易机构以CA数字证书互认和远程异地评标为基础,促进区域合作和资源要素共享。届时,交易主体只需一个CA数字证书,即可在四省区26地市轻松完成招投标活动。

## 选派“科技副总”促进成果转化 我市深化产学研协同创新

本报讯(记者 夏旭光)山东理工大学8名博士、聊城大学55名博士被我市55家企业聘任为“科技副总”;全市认定“人才飞地”12家,新增外国专家61人,入选国家“高端外国专家引进计划”3人。在2021年产学研协同创新的基础上,今年我市将坚持借智借力,开展产学研精准对接,促成更多优质资源在聊城落地。

强化精准对接。我市聚焦企业创新需求,按照产业链条精心绘制“全市企业研发需求图谱”和“全国技术成果分布图谱”两张创新图谱,增强企业与高校、科研院所开展产学研合作的基础。截至目前,该图谱已累计向高新技术企业发放贷款6.4亿元,占企业贷款总量的60%以上。

高唐润能新能源有限公司是一家集太阳能光伏电站项目的开发、投资和经营管理及光伏发电技术咨询、服务等为一体的企业。在企业成立之初,农行高唐县支行就主动对接,跟踪服务,为企业授信2.05亿元。华电福新高唐新能源有限公司也是一家经营太阳能光伏发电及风力发电项目的企业,在创业之初便得到了农行高唐县支行1.1亿元的信贷支持。随后,该行持续为企业项目提供全方位服务,其

全市企业产学研合作和技术需求基数,系统梳理企业在高层次人才、检验检测、生产线、工艺等方面的技术难题和需求,开展产学研精准对接。

拓宽合作渠道。推进优势企业和高校院所实现强强联合,建立共同投入、利益共享、风险共担的合作机制。深化校地合作,用好聊城大学科技资源,发挥聊城大学600余名工科博士作用,扩大为企业选派“科技副总”的覆盖范围。

促进技术转移。推动聊城产业技术研究院围绕成果转化等功能更好发挥作用;大力发展技术市场,争创省级技术转移服务机构和科技成果转化中试示范基地;发展壮大技术经纪人队伍,带动全市创新要素优化配置。

## 临清线上评审助力项目建设

本报讯(通讯员 李杨)日前,临清市行政审批服务局首次召开远程视频专家评审会,让项目建设单位、编制单位、评审专家、行业主管部门工作人员实现了异地远程面对面交流。此举不但提高了参会效率,而且避免了人员流动、聚集带来的疫情防控风险。

在这次远程视频专家评审会上,项目建设单位通过远程会议平台对项

目水土流失防治范围、防治目标、预测、水土保持措施、监测方案等方面进行了汇报。评审专家通过会议平台与建设单位、评审专家、行业主管部门工作人员实现了异地远程面对面交流,对该项目水土保持方案编制情况进行了审查,现场与各部门参会人员交流后形成修改意见,确保方案编制科学、可行。经过两个多小时的交流、评审,此次项目评审工作高质量完成。



3月31日,在中通客车股份有限公司涂装车间,工作人员在用平移车调运涂装车辆。该公司使用自动喷涂机器人,实现了12.5米及以下主推车型喷涂轨迹覆盖率达到82.8%,人工操作时间可减少39%,有效提升了车辆涂装精细化管控能力。 ■ 本报记者 许金松

## 958户群众圆了绿色出行梦

——高唐农商银行创新产品支持新能源汽车消费

■ 尹腾波

四月春正浓,创业正当时。4月4日,天空湛蓝,阳光和煦,位于高唐县人和西路的瑞鹏新能源汽车销售公司里一派热闹景象。

前来看车、选车的顾客络绎不绝,公司负责人赵仁旺忙前忙后,为顾客介绍公司主营的车型和最新的优惠政策:“这款是奇瑞的冰淇淋系列车,配置及颜色比较丰富,性价比非常高,单车最低价格还不到3万元。我们还给您备好了丰厚的用车大礼包,如果资金不足还能在农商银行办理消费贷款,利息低、放款快,一般当天就能放款。那边还有我们代理的江铃和上汽荣威的新能源汽车,看看选选,喜欢哪个买哪个。”

听到赵仁旺的介绍,顾客李宾来了兴致,带着家人忙着看车型、选配置。考虑到自身实际,他准备从农商

银行办理贷款。在农商银行工作人员的协助下,当天,他便成功办理3万元消费贷款,半个小时资金便顺利到账。

“爱护环境人人有责。现在国家号召绿色出行,咱也得响应号召,换一辆新能源汽车,安全又安心。这次我选的是配置稍高的车型,总价近6万元,幸亏农商银行给我发放了3万元消费贷款,现在就等着提车了。”李宾开心地说。

送走李宾后,赵仁旺带着笔者走进办公室,指着墙上的销售进度表,骄傲地介绍起来:“你看,这两个月销量直线上升,马上就要突破200台了。多亏高唐农商银行主动靠前服务,在为客户解难题的同时,也保证了我们公司的流动资金充足,不然生意不会这么好。”

近年来,高唐农商银行围绕满足人民对美好生活的向往这一出发点,

发挥党建引领作用,积极创新服务模式,以党建共建、驻村服务、“四张清单”对接服务为切入点,不断推出符合市场需求的信贷产品,精准服务蔬菜种植、新能源汽车销售等产业。如今,该行以“汽车消费贷”“鲁担惠农贷”为代表的产品走进千家万户,累计发放汽车消费类贷款958户,金额6200万元。

“多年来,我们瑞鹏新能源汽车销售公司由小变大,产品不断丰富,客户群体也不断扩大。目前,高唐农商银行又提供了聚合支付收款码,客户的款项可以直接打到卡里,省时省力,还不定期有优惠活动。”回想起与高唐农商银行的合作,赵仁旺频频点赞:“有农商银行做坚强后盾,我们公司准备继续扩大规模,为咱老百姓绿色出行提供更多选择和更优质服务。”

## 农行高唐县支行 向新能源企业发放贷款6.4亿元

本报讯(尹腾波)农行高唐县支行顺应全省新旧动能转换大势,以信贷绿色转型为抓手助力地方经济转型升级,实现了社会效益和经济效益双提升。截至目前,该行累计向新能源企业发放贷款6.4亿元,占企业贷款总量的60%以上。

高唐润能新能源有限公司是一家集太阳能光伏电站项目的开发、投资

和经营管理及光伏发电技术咨询、服务等为一体的企业。在企业成立之初,农行高唐县支行就主动对接,跟踪服务,为企业授信2.05亿元。华电福新高唐新能源有限公司也是一家经营太阳能光伏发电及风力发电项目的企业,在创业之初便得到了农行高唐县支行1.1亿元的信贷支持。随后,该行持续为企业项目提供全方位服务,其

## 东阿农商银行 探索“智慧乡村+普惠金融”新模式

本报讯(尹腾波)“真是太方便了,不用出门,用手机扫一扫这个二维码,填一填基本信息,当天就收到了贷款。”4月2日,指着手机上东阿农商银行的信贷二维码,东阿县铜城街道南关村蔬菜种植户刘亚飞开心地说。

刘亚飞是村里小有名气的蔬菜大

中华电高唐项目银团授信达到5.7亿元。如今,在农行高唐县支行的资金支持下,两家新能源企业均已发展成为高唐县重点企业。

农行高唐县支行秉承“生态优先、绿色发展”的发展理念,以绿色信贷为主抓手,积极调整信贷结构,将有限的信贷资金优先支持当地绿色发展。该行在充分利用上级行各项信贷政策的同时,加强对当地企业的走访调研,大力推进金融创新,探索出一条具有针对性和个性化的绿色金融服务之路,真正让绿水青山变成金山银山、金山银山服务绿水青山。

后,该行随即行动,为其办理了“信e贷”,并成功发放了20万元的信用贷款。

面对乡村振兴的新形势、新要求,东阿农商银行以智慧营销系统应用为抓手,以党建共建活动为切入点,积极探索“智慧乡村+普惠金融”模式,通过“无感授信、有感反馈、便捷用信”模式,全面推进整村授信,真正把普惠金融送到千家万户,为乡村振兴注入新活力。