

# 老党员刁成全“听”盛会

■ 本报记者 王军豪

10月18日上午,天气晴好,冠县梁堂镇鑫闫村的老党员刁成全坐在院里晒太阳,身边的收音机里传来关于党的二十大报道,刁成全眯着眼睛静静听着,嘴角不时上扬。这几天,他最重要的事就是坐下来听党的二十大新闻。“咱国家越来越富强,人民的生活越来越好,听着新闻,我打心眼里高兴。”刁成全说。

刁成全今年91岁,思维清晰,身子骨还算硬朗,但听力不好。“别人说话,得用很大的声音我才能听见,跟吵架一样。”刁成全说。此外,刁成全还有

些眼花,无法阅读报刊,看电视也很吃力。“我虽然90多岁了,但脑子不糊涂,非常关心国家大事,就是耳朵和眼睛不中用了,想看看不清,想听也听不清,也不会用手机。”这有着近70年党龄的老党员说。不久前发生的一件事,让刁成全没了这些烦恼。

那是10月10日,冠县司法局驻鑫闫村第一书记刘鑫正在村里走访,遇到正在遛弯的刁成全,便停下来与他聊起了天,询问他有没有什么需要解决的困难。经过一场近乎“争吵”的对话,刘鑫终于明白了刁成全的这件难事——这两年耳背眼花得厉害,想要个助听器 and 一副老花镜,党的二十大

快开幕了,他想亲耳听到大会上的喜讯。

刘鑫将这件事放在了心上,他立即和村党支部书记张春高取得联系,商讨解决方案。冠县司法局驻村工作队经过两天的入户摸排,将全村老党员的身体情况摸了个透。当刘鑫向冠县司法局党组书记、局长刘建华反映这件事时,得到了刘建华的大力支持。刘建华建议,老年人有的耳背,有的眼花,使用智能手机也不方便,要针对每名老党员的情况制定不同的帮扶方案。

10月12日,根据老党员的不同需求,刘鑫将助听器、收音机和老花镜一

一送到他们手中,并挨个教会他们如何使用。

党的二十大开幕当天,刁成全早早吃完饭,叫上几个老伙伴一起在家里等待大会开幕。上午10时,戴上崭新的助听器,刁成全双手捧着收音机,听着从北京人民大会堂传来的声音,激动之情溢于言表:“没什么能比看到我们的生活越来越好更幸福了。”

看着大家高兴的表情,刘鑫说,为老党员“送”来党的好声音,是冠县司法局驻村工作队开展“我为群众办实事”实践活动的一次具体行动。今后,工作队将继续践行司法为民理念,为建设和谐美丽新农村贡献力量。

## 助力企业“走出去” 我市启动“‘一带一路’税之家”

本报讯(记者 岳耀军)10月13日,山东“‘一带一路’税之家”建设推进会召开,发布了税收服务“一带一路”十项承诺,标志着融合线下和线上服务功能的“‘一带一路’税之家”在全省全面推开。

我市启动“‘一带一路’税之家”后,税务、外事部门将加强横向互动,持续提升“‘一带一路’税之家”和“云帆护航”品牌公众关注度、吸引力和影响力,吸纳更多优质企业加入,形成品牌效应,擦亮我市涉外服务“金字招牌”。

近年来,为助力企业打开海外市场,我市创新打造了“云帆护航”特色品

牌,着力帮助我市涉外企业、人员解决在“请进来”“走出去”过程中面临的困难和问题,切实维护企业和人员的涉外安全和发展利益,已逐渐成为我市为企业服务的亮点品牌之一。

“‘一带一路’税之家”是山东省税务局倾力搭建的集“线上+线下”全方位服务、“数据+分析”全维度监管、“岗位+团队”全业务护航于一体的集成服务中心。通过实施高标准的承诺服务、高效率的线上服务、高质量的线下服务、高水平的对接服务,为“走出去”企业提供全时空、无障碍、零距离的国际税务服务。

## 临清“数智化”助推轴承产业发展

本报讯(记者 王培源)“直径仅7毫米、大小如豌豆粒,就是这么一个银色轴承让我们有了和进口同类产品同场竞技的底气。”10月17日,临清市唐园镇海滨轴承制造有限公司生产经理燕小彬充满自信地说。

2019年,海滨轴承与河南科技大学成功对接,建设了企业研发中心和球面滚子检测中心,对原有设备进行技术改造,按国内最高标准生产出高精度轴承配件球面滚子及非标准轴承。2021年,与济南大学、天津大学、洛阳轴承研究所、山东洛轴所等进行合作,研发了6款新产品。其中Ⅱ级推力球面滚子填补

国内空白;多弧线滚子可替代美国铁姆肯公司的产品,解决了此类产品依赖进口的问题;高速电梯轴承专用滚子解决了要求波纹度0.2‰以内的“卡脖子”技术难题。“仅这三种产品,一年就为公司增加产值近1100万元。”燕小彬说。

临清市积极推进轴承产业高端化、园区化、集约化发展,投资10.14亿元,打造占地360亩的烟店智造小镇轴承产业园项目。全部建成后,可容纳企业200家,生产总值超20亿元。截至目前,累计投资5.5亿元,入驻轴承企业103家,其中76家企业投产,减少用工60%,综合能耗下降20%。

## 高唐60余万亩农田乐享托管服务

本报讯(通讯员 张波 张巧)“依托科学化、精准化的托管服务,今年俺们村的秋粮又迎来大丰收。”10月18日,高唐县尹集镇刘王村党支部书记张新庆望着忙碌的秋收秋种现场,满心欢喜。

2020年秋收后,刘王村通过党支部引领创办了粮食种植专业合作社,把土地从农户手中流转出来,然后集中托管给山东高诚农业发展有限公司。该公司负责流转土地的管理,包括播种、施肥、打药、浇地、收割等全过程,实现了规模化、机械化、科学化种粮。土地托管后,村民既能得到土地入股分红,又可以到合作社打工赚钱。

高唐县坚持把“三农”工作作为重中之重,以实施项目为基础,以涉农资金统筹整合为支撑,安排农业生产社会

化服务资金3819万元,其中2022年度统筹整合涉农资金1229万元,专项用于支持开展农业生产社会化服务。通过强化项目预算绩效管理,从绩效目标设置、运行监控等环节入手,确保了项目实现既定目标和效益。今年,该县完成农业生产社会化服务项目面积60余万亩。

高唐县农业生产社会化服务以小麦、玉米、大豆等粮食作物为主,在尊重农户独立经营主体地位前提下,实行连片作业、整村推进,为农户提供耕、种、管、防、收全程化托管服务或“菜单式”托管服务。借助社会化服务组织的机械化装备和技术力量,实现小农户与现代农业有效衔接,使小农户在购置农具农资、病虫害防治等环节降低了成本,促进粮食增产、农民增收。

## 论·谈

### 念好乡村振兴“数字经”

■ 侯莎莎

“小茶益杯”品牌,由临清返乡青年李岩创设。这款杯泡茶产品,纸杯造型,内含茶叶,即沏即饮,可用于待客,方便快捷。值得一提的是,产品以上销售方式迅速打开国内市场。

面对数字技术带来的历史性机遇,找准数字经济和乡村振兴之间的契合点,对于实现数字经济与乡村振兴携手共进具有重要意义。笔者以为,对我市而言,找准契合点可以从以下几个方面发力。

契合点之一,品牌打造。深耕本地农特产,利用互联网平台,可提升本地农副产品的销量和口碑,形成优质品牌效益。在莘县,电商达人侯敏通过电商运营,打响了“王奉白玉山药”品牌,塑造了“南有铁棍、北有白玉”品牌形象。在临清市,李岩团队以短视频形式,向全国推介本地特产——刘垓子白仁,通过品牌打造,

赋予传统手工艺新的时代内涵。

契合点之二,文化创意。魏氏柳编传承人魏福庆在抖音平台上对非遗产品进行动态化、艺术化展示,给消费者带来强烈的视觉冲击。根据市场需求,把产品生产方向从器具、用具改为工艺品,材质上由柳条改为氧化铝丝,将传统技艺与现代材质相结合,生产有品位、有个性的工艺品。

契合点之三,全链条发展。发展电商经济,可带动农村经济社会全面发展。首先,订单增多,销量增加,生产扩容,有利于农民增收;其次,村集体通过发展农村电商,可推进农村基础设施建设;再次,进行农村电商队伍建设,有利于留住人才。

省第十二次党代会提出,积极融入数字文明新时代,提升全社会数字化素养和技能。在我市,紧跟直播经济新形势、新业态,以数字经济引领乡村振兴,期待更多人才加入,期待更多创新实践。



目击  
山东新闻专栏

10月16日,在东阿阿胶股份有限公司生产车间,工作人员在加工阿胶口服液产品。东阿阿胶综合运用5G、物联网、人工智能等技术,向智能化、高效化、自动化迈进,提升产品质量,促进产品升级换代,让“老字号”招牌更加熠熠生辉。

■ 吴建正

## 市四院杯 现场新闻大赛 我说这十年

### 我把“聊城手造”卖向全球

■ 口述人:刘先丽(茌平区洪官屯镇泊西产业园总经理)

我叫刘先丽,是一名地道的农家子弟。10年来,我将优质手工艺收纳产品,通过跨境电商等渠道销往美国、日本、欧洲等国家和地区。

现在,我在茌平区、临清市、东昌府区等地的村庄建设了7个加工点,共招聘300多名工人,年销售额1亿元左右,这是我奋斗的结晶,也是时代发展赋予我的红利。

1982年,我出生在茌平洪官屯镇洪官屯村,父母都是踏实本分的农民。2003年,我考上大连海事大学,毕业后进入一家海运公司做船员,主要跑上海到美国西部和大连到马来

西亚这两条航线。每次上船要连续工作6至8个月,很煎熬,但也增长了见识。

2011年农历二月初二,在老家休息的我遭遇一场严重车祸,左臂几乎断掉。这次事故改变了我的人生轨迹。

当年年底,我身体基本康复,由于左臂失去正常功能,船员是不能干了,就开始通过亚马逊平台做跨境电商,主要是从青岛采购布艺收纳盒销往美国、英国。

我是山东省较早早在亚马逊销售收纳产品的商家,销量和利润都不错,但当时最大的烦心事是,产品都是分散农户做出来的,质量不稳定,退货率比较高。因此每次进货后,我

都要先组织人筛选后再向海外发货。

到2015年,我的销售额已经达到4000多万元。当时就想,一定要建立自己的生产基地,这样才能占领更大市场。我吸取教训,没把产品分发到农户家去做,而是在不同的乡村建立统一的加工车间,这样生产出的产品质量可控,也能提高生产效率,还可以让更多村民在家门口就业。

2016年下半年,我在老家洪官屯村建立了第一个加工点,后来又陆续在茌平区冯官屯镇、杨屯镇、肖家庄镇,东昌府区梁水镇、斗虎屯镇,临清市魏湾镇等地建设了加工车间。

产品质量稳定了,销售额也不断攀升,到2018年达到7000多万元,2019年至2021年的年销售额稳定在

9000多万元,相应地生产基地的规模也不断扩大。最令我高兴的是,由于良好的业界口碑,世界零售业巨头沃尔玛在2021年下半年向我发出邀请,让我有了更广阔的线下销售平台。

今年3月,我在洪官屯镇张德一村成立的泊西产业园也投入使用,打通了上下游产业链,由原来的出口贸易转变为集生产加工、包装、仓储、销售于一体。

今后我会继续扎根聊城乡村这片沃土,跟国内外有丰富经验的设计团队合作,加强自主创新,提升品牌效应,把更多聊城手造产品卖向全球。

(本报记者 孙克锋 采访整理)



向孔繁森同志学习  
做人民满意的公务员

## 把最火热的青春献给工信事业

——记市工业和信息化局运行监测协调局局长高廷松

■ 本报记者 曹天伟

消瘦的脸庞,戴着一副近视镜,初见高廷松,给人一种文静的感觉。但他沉稳的外表下,藏着一颗滚烫的心。

高廷松虽然年轻,却有很强的全局观。自参加工作起,他就对自己严格要求,从最基础的政策文件开始学习,练就过硬的业务技能。上班第一年就被评为“全省技术创新先进个人”。担任市工业和信息化局科技科副科长期间,他负责泰山产业领军人才(传统产业创新类)的申报工作。时间紧,任务重,他认真研究申报政策,和申报单位人员一起修改完善申报材料、模拟现场答辩,电话沟通经常一打就是半个多小时。在他和申报单位共同努力下,全市先后有6名专家获评泰山产业领军

人才。

2020年7月起,高廷松担任市工业和信息化局运行监测协调局局长,负责工业运行、“亩产效益”评价改革等重点工作。运行监测协调局牵头负责多项省市高质量发展综合考核任务,几乎是市工信局考核任务最重的科室。他到任时,全市规模以上工业增加值增速处于全省末位。面对严峻的形势,他变压力为动力,快速学习统计知识,弄懂吃透考核指标,每月编写《聊城工业运行快报》,分析工业运行形势和问题,提出下步措施建议,为市委、市政府决策提供参考。在各级部门的支持下,他会同统计单位多措并举,推动工业经济企稳回升,全市规模以上工业增加值增速从2020年1—7月的-6.2%逐步回升,2020年全年增长

3.4%,摆脱了全省末位的被动局面。2021年,全市规模以上工业增加值增速一直高于全省平均水平,全年增长11.7%,创近6年最高增速。

工业运行监测千头万绪、十分繁琐,但对高廷松来说,越是有挑战的工作,越能激发自己的潜能。在与其他市的对比分析中,他发现近几年聊城工业增速不高的一个重要原因,就是第一梯队的龙头企业因能耗制约遇到发展“天花板”,同时缺乏成长性高、产业结构优良的第二梯队。经过认真调研思考,他提出了“实施新兴支柱企业培优工程,在全市精准遴选一批发展潜力大、产业结构优、创新能力强的新兴支柱企业,集中要素资源助力快速发展,培育新增长点”的建议,被纳入市委经济工作会议内容,并入选全市

改革试点成果,目前已进入实施阶段。在推动实施“亩产效益”评价改革过程中,针对差别化政策不完善的问题,他会同16个部门有关人员研究制定了《关于加强“亩产效益”评价结果运用的若干意见》,在省级差别化政策的基础上,提出了差别化排污管控、财政激励、人才培养、末档企业提质增效等政策措施,强化了评价结果运用,推进制造业企业资源要素优化配置。聊城市的“亩产效益”评价改革工作连续两年在省对市高质量发展综合考核中取得满分成绩。

作为一名普通的工信干部,高廷松并没有什么惊天动地的事迹。但他相信,持之以恒,坚持不懈,把最火热的青春献给钟爱的工信事业,就是一种平凡中的伟大。



10月14日,在东昌府区沙镇齐楼村,一台履带式无人驾驶大疆播种机在田间作业。该播种机集旋耕、播种、覆土、整平等功能于一体,每小时可播种1.5亩左右,效率是人工的60多倍。

■ 本报通讯员 张振祥