



高唐县 加快打造“3+2”产业布局

本报讯 (记者 夏旭光) 1月28日,在时风集团农用汽车产业园装车区,一排排崭新的三轮汽车就像整装待发的士兵。时风集团紧抓聊城市制造业强市三年攻坚突破行动重大历史机遇,相继建设了农用汽车、农业装备等六大产业园,培植了三轮汽车、商用汽车、拖拉机、发动机等核心产业,因企制宜发展锦纶化纤、新型脚手架等适度多元产业。2022年建设的“年产4.5万吨锦纶工业布智能化生产线项目”投产前,时风锦纶工业布年产能将达到20万吨。

除了时风集团年产4.5万吨锦纶工业布智能化生产线,奥博生物酶法年产5000吨阿洛酮糖等产业转型升级项目正在加快建设,中合装备制造产业园、济西智创产业园等镇街特色产业集聚区建设顺利推进。

高唐县按照“创新引领,产业兴县,制造业强县”的主攻方向,全力打造“3+2”的产业布局,产业转型持续提

速。3个传统产业,即以时风集团为龙头的高端装备制造产业,以新泉林集团为龙头的纸制品加工产业,以鲁发信德公司为龙头的食品加工产业;2个新兴产业,即新材料产业和以奥克特为代表的健康生物医药产业。

高唐县制定《制造业强县三年攻坚突破行动计划》,深入推进制造业强县和链长制工作。2022年,启动实施“百企技改、百企转型”三年行动,完成工业技改项目113个;新增国家级专精特新“小巨人”企业2家、省级8家;新增省级制造业单项冠军企业(产品)3家、瞪羚企业1家。越来越多的企业将创新当作提升企业竞争力、逐梦未来的驱动力量。5个项目入选省重大科技创新和科技型中小企业创新能力提升工程,16家企业被认定为高新技术企业,新授权发明专利24件,企业参与制修订国家标准6项、行业标准5项。

临清市 全力推进制造业三年倍增

本报讯 (记者 夏旭光) “因春节前接到美国客商1.5亿元订单,正月初六我们就开工了,加班生产,目前产品已分两个批次发往美国。”1月31日,山东中力汽车零部件制造有限公司车间内2条生产线正在高速运转,工人有条不紊地忙碌着,总经理陈青松表示,2023年轴承生产的订单足,市场需求大,发展态势良好。

实体经济是经济发展的根基,制造业是实体经济的命脉。2022年,临清市坚定实施制造业强市战略,以产值、效益、贡献“三年倍增”为目标,推动6条重点产业链和8家骨干企业提质升级。

培育优良产业生态。聚焦制造业三年倍增目标,临清市实施产业链链长制和“育苗扶壮”行动,引导三和纺织、奥博特、银河纸业等8家骨干企业上项目扩产能,打造“链主企业”;引导中小企业“人链”发展,推进“个转企”“小升规”,新增“四上”企业60家;加快壮大高新技术、“专精特新”企业规模,新增省级以上高成长企业30家。

激发科技创新活力。临清市加大

高新技术企业培育力度,实施“全生命周期”科技型企业培育机制,力争高新技术企业总数达到95家,入库科技型中小企业达到130家。引导企业加大研发投入,持续推动研发机构有效覆盖,力争全年研发投入增长超过15%。突出企业创新主体地位,支持骨干企业积极申报聊城市级以上科技创新平台。

加快数字赋能应用。充分发挥数据作为新型生产要素作用,推进数字产业化、产业数字化。开展新一轮企业智能化技改行动,搭建技改服务平台,推动100家以上中小企业开展数字化智能化改造,实施技改项目100个以上,完成规上企业技改供需对接全覆盖,以“百企技改”促“百企转型”。

2023年,临清市将以实体经济为本、坚持制造业当家,着力构建现代化产业体系,深入实施制造业提质升级三年攻坚行动,全面夯实产业基础,优化产业结构,提升产业能级,推进产业结构现代化、产业链条高端化,加快打造冀鲁豫交界的智能制造基地。

茌平区

提高市场主体准入退出便利度

本报讯 (通讯员 郑庆辉) 日前,在茌平区瞄准企业办理环节中的难点、痛点、堵点,在市场主体办理注销、歇业、迁移登记中推行系列便利化措施,破解困扰企业“入市容易退市难”“开业容易歇业难”“登记容易迁移难”等难题,给企业“充分松绑”,让企业“自由进出”。

针对市场主体已注销导致其分支机构或者其出资的市场主体无法正常办理注销等相关登记的情况,该区推行“代位注销”模式,明确可以由已经注销市场主体的继受主体、投资人或清算组代为办理,真正解决了企业“准入容易退出难”的问题。2022年,共有717家企业通过简易注销渠道、10余家

企业通过“代位注销”模式顺利完成注销。

针对部分因疫情原因暂时面临经营困难但无注销意愿的企业,推出歇业备案制度,为其开辟出一条合法合规的停业路径。山东省比格宠物食品有限公司成为在茌平区首家申请全流程歇业备案的企业,通过进入“休眠”的方式大大降低了运营成本。

取消企业在迁入迁出机关往返提档环节,相关材料档案在迁入迁出地登记机关内部流转,企业迁移提档“最多跑一次”,提升了办事企业的便利度。2022年,聊城景运新型建材有限公司等99余家企业享受到企业迁移“最多跑一次”的改革红利。

农行莘县支行

“金穗农担贷”缓解企业融资难题

本报讯 (尹腾淑) “没想到300万元的贷款,那么快就到账了,这多亏了农行的好政策啊。”1月30日,莘县申阳食品有限公司负责人赵申阳说。

莘县申阳食品有限公司是当地一家食品生产企业,去年底,赵申阳拟扩大经营规模,但流动资金有部分缺口。这时,赵申阳想起农行产品宣讲会上提过的贷款产品,便和农行客户经理进行了联系。农行客户经理了解赵申阳的

情况后,第一时间向他推荐了“金穗农担贷”产品,由农行和农担公司联合为该企业提供信贷业务。

“金穗农担贷”是山东农行与山东省农担公司针对农业经营主体常规抵质押物不足、风险承受能力弱、资金需求急的特点推出的信贷产品。目前,已累计投放惠农贷款3.18亿元,惠及500余家制造主体、300余家个体户。

聊城农商银行

线上线下联动宣传反洗钱

本报讯 (尹腾淑) 1月28日以来,聊城农商银行积极开展线上线下宣传活动,普及反洗钱知识,进一步提高全社会对反洗钱工作的认识。

该行把反洗钱宣传折页放置在柜台前,方便客户了解反洗钱知识,循环

带着“开工礼包”去拜年

开局即奔跑 实干争春早

■ 本报记者 苑莘

1月31日上午,在红对联、红灯笼等春节元素的映衬下,位于嘉明经济开发区的山东天工岩土工程设备有限公司厂区喜气洋洋。职工们穿着整齐的制服,聚在一起,准备举办新年开工仪式。

举办仪式少不了前来道贺的宾客,嘉明经济开发区党工委副书记郭瑜率队带着“开工礼包”来了。他们参加完收心鼓劲的开工仪式后,直奔车间厂房,了解企业的生产情况。“和郭书记一起的是管委会经济

发展保障部的干部,主要是想了解企业开工的所需所盼,帮助企业解决实际困难。”管委会干部任家川介绍,“开工礼包”中除了政策宣传、安全生产辅导、意见收集外,还将为企业引荐一批即将毕业的大学生。

天工岩土是一家为地铁桥路隧施工、煤矿矿挖掘提供优质刀具和全面技术服务的企业,产品畅销全国,远销澳大利亚、日本等20多个国家和地区,产销规模行业领先。这是一家技术驱动型的先进制造业企业,有较大的人才需求。当天,在管委会和团区委等有关部门组织下,

一批相关专业的大学生来到天工岩土,参观企业生产流程,了解企业发展状况。“这批学生是区里的‘青鸟计划’人才,大家参观后自发组建了应聘意向群。我和天工人事部对接了人才引进和用工需求事宜,此外还向他们介绍了嘉明数字平台大数据等情况。”任家川介绍。

带着“开工礼包”去拜年,是嘉明经济开发区新春的新作为。今年,嘉明经济开发区将全力推进上海国创医药中草药生产基地、鲁商集团福瑞达医药产业园等9个项目落地建设。同时,加快15个在建项

目进度,推进低效用地再利用和工业用地储备,尽量缩短项目落地周期。

新春伊始,万象更新。嘉明经济开发区将围绕做大企业、做强产业、做优园区三篇文章,坚持有解思维,用“敢解”的信心、“善解”的能力、“必解”的攻坚,促进工作作风、境界标准、方式方法全方位转变提升。嘉明经济开发区管委会干部职工的作风也鼓舞了辖区企业。“我们将以饱满的精神状态积极投身到新一年工作中来,为实现全年目标开好头、起好步。”天工岩土董事长刘学锦表示。



铆劲赶订单

1月30日,聊城市欣苒工艺品有限公司,工作人员正在加工出口欧美的毛绒玩具。聊城市欣苒工艺品有限公司是一家生产加工毛绒工艺品为主的企业,产品大多销往意大利、德国、法国等国家。春节假期过后,我市各地企业积极复工复产,开足马力,抢工期、抓进度,加速赶制出口订单产品,确保实现“开门红”。

■ 本报记者 朱玉东

好政策助企冲刺“开门红”

■ 本报记者 林晨

“您好,这里是好友爱家政……”1月28日,新春开工第一天,聊城好友爱家政服务有限公司经理高武霞的电话便响个不停。相比去年同期,家政市场行情明显回暖,这让高武霞对公司一季度经营取得“开门红”充满信心,而来自政府多个部门的新春“政策礼包”,则让这份信心再添了一份底气。

作为我市家政行业的佼佼者,好友爱家政一直以良好的服务受到客户认可。但在2022年,受疫情影响,该企业经营出现了一定困难。了解到这一情况后,我市各部门相继送出政策礼包:市发改委、市妇联等部门为全市家政行业提供培训学习机会,帮助企业开阔经营眼界,拓宽市场空间;2022年底,在市人社局等部门的指导下,公司推出的导乐陪产项目参加山东省人社局组织的

创业大赛,荣获特等奖,并获得5万元奖金;春节前夕,市人社局等部门还为公司发放了近3万元的一次性留工补贴。

“这不仅在一定程度上解决了公司的经营困难,更为我们恢复元气带来了新希望。”1月30日,谈起公司获得的一系列“政策礼包”,高武霞满脸幸福。

企业连着千家万户,在稳增长、扩就业等方面有着重要作用。去年

底至今年初,我市聚焦企业急难愁盼问题,统筹运用政府性融资担保、社保费缓缴、援企稳岗、税收优惠、贷款贴息支持等政策,为企业纾困,助企恢复活力。同时,积极推动降低房屋租金、用水用电用气等成本,多项举措精准发力,助企高质量发展,为全市一季度经济“开门红”打下良好基础。

惠农贷让种粮大户底气足

——高唐农商银行优化信贷服务助力乡村振兴

■ 尹腾淑

近两年,家住高唐县尹集镇徐官屯村的潘瑞超“爱”上了种植。同村年轻人大多选择外出务工、开店做个小买卖,他却对粮食种植“情有独钟”。

“眼看就要到春耕备播季节了,又要投入资金购买化肥等农资。这回和之前不同了,有农商银行做后盾,我再也不用为资金不足发愁。”1月31日,站在新承包的200余亩田地间,潘瑞超的言语中透露出十足的自信与底气。

去年下半年,原本拥有200亩种植规模的潘瑞超有了一个更加大胆的想法,再承包200亩地,“我得趁着年轻多下点力,多赚点钱”。有了想法便付诸行动,他开始物色土地、与村民商量承包事宜。起初因为特殊原因,村民犹犹豫豫没有同意,收割玉米后,村民又

种上了小麦。后来,在潘瑞超的多番努力下,村民终于点头同意,但土地承包费、青苗费及后期的灌溉、施肥等费用让他作了难:算了算手头的钱,还有30万元的资金缺口,这可怎么办?

正在潘瑞超一筹莫展之际,高唐农商银行尹集支行驻点客户经理张现坤在对村内重点客户上门走访时,来到潘瑞超家中。

虽说不上熟络,但潘瑞超与张现坤见过多次,便邀请他坐下,愉快地聊起来。

“现在种植粮食不像我们小时候那么累了。那时耘地,拖拉机在前,人在耙上站着,最起码得两个人。浇水、施肥、打药也很麻烦。现在不一样了,光旋耕犁我就有两台,还有小麦收割机、玉米联合收割机,打药也是飞机打药,机械化种植、管理、收割让种地方

便得很。在家搞种植,顾家又赚钱,这么好的活儿去哪儿找?”说起自己从事规模种植的原因,潘瑞超打开了话匣子,“现在粮食价格高,一年的收益还算可以,不过最近我确实遇到了资金难题……”潘瑞超将打算再承包200亩地的想法及相关情况告诉张现坤。

了解事情原委后,张现坤随即向其介绍了“创业担保贷款”。得知贷款利率低,还享受财政贴息后,潘瑞超随即表示出强烈的办贷意愿。

张现坤马上和同事开展初步调查,并将所需材料告知潘瑞超。第二天,经人社部门审批通过、银行审查审批同意,潘瑞超与银行完成了贷款合同签订工作,30万元贷款很快到账。潘瑞超难掩激动之情:“我以为得好几天呢,没想到这么快就办完了手续。现在贷款也不用去柜台了,通过手机

银行可以自己操作,真是方便。这么低的利率,为我节省了不少利息,你们真是帮了我的大忙!”

在广袤、平坦的高唐大地上,还有很多像潘瑞超一样辛勤、质朴的创业者,他们用勤劳的双手描绘着自己的人生,用脚踏实地在致富的路上留下清晰脚印。近年来,高唐农商银行坚定“服务‘三农’、服务小微企业、服务社区居民”的市场定位,大力推广“创业担保贷”“退役军人创业贷”等支持居民、小微企业发展的政策性信贷产品,缓解客户融资贵、担保难的问题,为更多创新创业者注入资金活水,激活地方经济。2022年以来,高唐农商银行累计发放“创业担保贷”178户4466万元。