

创新达人的聊城故事

■ 本报记者 苑莘

10月27日,马新强荣获山东省企业“创新达人”荣誉称号的消息传回聊城,强远激光的科技工作者无不振奋。

2021年在聊城注册公司,2022年拿下聊城青年人才创新创业大赛一等奖,2023年获评“水城优秀科技工作者”,企业拿到行业最高奖项,这三年时间是马新强的聊城“变形记”。三年前,马新强博士还是省城科研院所的中坚力量,如今他已经成为山东产研强远激光科技有限公司总经理。

到聊城创办企业、实现技术的社会价值,是马新强和其团队成员选择聊城的共同心愿。作为团队核心,马新强深耕激光先进制造技术方向基础与应用技术研究多年,带领团队突破大能量、高重频脉冲激光清洗系列

关键技术,解决多个行业难题,开发设备指标、性能达到国内优秀水平,多项重大研究成果填补国内空白。他们研发的无损精密清洗产品在汽车青岛四方机车、中车山东机车、中国航发、首都航天等企业均获得应用。

受限于资金和场地,其产品一直无法满足市场的需求,创办一家科创企业迫在眉睫。此时,他们接到了聊城产业技术研究院抛出的“橄榄枝”。“当时,聊城产研院、高新区为我们提供了股权投资、办公场所、人才公寓等,为我们开办企业提供了很好的环境,所以大家拎着包就来到了聊城,创办了强远激光。”马新强介绍。

带着团队成员离岗创业,第一次直面市场的马新强心中有些忐忑,但聊城良好的营商环境打消了他的顾虑。针对初创企业容易碰到的问题,

聊城产研院这个“暖箱”提供了全方位的服务。聊城产研院邀请专家、律师,开设了一堂又一堂辅导课,内容从股权设计、财税管理到人资管理,不一而足。他们还帮助企业参与到各类市场开拓活动中,帮助初创企业展示成果、打开市场。

有了股权投资作为启动资金,搞懂了现代企业运行规则,新生的强远激光轻装上阵。马新强和团队成员加快创新步伐,仅用1年时间就获批为国家级高新技术企业、国家科技型中小企业、山东省创新型中小企业。2022年,公司牵头建设聊城市先进激光技术创新中心、新型研发机构、激光先进制造技术重点实验室、“一企一技术”研发中心。

强远激光持续推进技术成果转化,产品拓展到了文物清洗、钛合金焊接等众多应用场景,潜力得到了行

业和市场的认可。工信部第七届“创客中国”中小企业创新创业大赛500强、中国双创大赛山东赛区50强、揭榜西安技术攻关重大项目……目前,强远激光正以极强的成长性受到国内行业的高度关注。

“感谢聊城产研院为我们这些科研技术人员提供的创业舞台,让我们有幸目睹自己的技术成果投入应用。”强远激光职工王靖雯说。现在,强远激光的团队成员已经扎根聊城,“我们将竭尽全力,让更多的激光技术产业化成果打上聊城的烙印,推动聊城激光产业快速升级。”马新强说,他还受聘成为聊城大学大学生就业创新导师,为学生提供教育引导和指导帮扶,带动大学生的创新创业能力与就业能力提升。“来到聊城,扎根聊城,我们都是新聊城人。”马新强说。



10月26日,在广诺(阳谷)电子科技有限公司,工人正在进行智能水表的生产作业。该公司自主研发的物联网水表,便于远程抄表及控制,实现了传统的水表生产向智能水表业务转型升级。

近年来,我市突出创新驱动,助力企业通过自主科技创新,加快实现转型升级。

■ 本报记者 许金松

“个转企”1082户 同比增长3178.79% 我市高效推进“个转企”

本报讯(记者 王培源)“没想到这么快就拿到了营业执照,从个体工商户变成了企业,少走了很多弯路。咱们办事人员很有耐心,工作效率也很高。”10月27日,说起自己办理“个转企”登记的经过,冠县宝和文玩店经营者曹银全满怀感激。

“个转企”即个体工商户转型升级为企业,是培育经营主体、提升经营主体发展质量的重要方式。一直以来,个体工商户由于规模有限,拓展成长空间存在明显困难,经营一段时间后常常出现主体身份无法满足经营需求的问题。我市通过实施精准培育、设置“绿色通道”,加强知识产权保护、精简程序材料等举措,提升“个转企”服务效能;联合金融部门开展支持个体户发展三年提升行动,加大信贷支持,破解融资难题,鼓励银行为“个转企”同时办理账户注销、变更和开立等业务。今年以来,全市“个转企”1082户,同比增长3178.79%。

冠县人民政府出台了《关于开展

“个转企、产转法、小升规”工作实施方案》以及《关于进一步加快“个转企”“小升规”工作的激励措施》等文件,加大对“个转企”的扶持力度。冠县行政审批服务局联合县市场监督管理局、县发展改革委等13部门印发《关于支持个体工商户发展的若干措施》,推动《促进个体工商户发展条例》实施,促进个体经济健康持续发展。设置“个转企”绿色通道,为群众提供“个转企”一站式、一条龙服务,将市场主体“个转企”全部申请政务服务事项整合为“一件事”,实现“个转企”业务“一站式”办理。

为优化市场主体结构,提高经营主体活力和竞争力,促进民营经济高质量发展,东阿县由工商联牵头,审批、税务等部门联合推进“个转企”工作,引导、鼓励、推动发展态势好的个体工商户提档升级,推动经营主体多起来、活起来、强起来。目前,全县已有40余家具备条件的个体工商户转型升级为民营企业,从源头上为民营经济发展增添了活力。

助企专员张俊勇： 当好企业的参谋助手

■ 本报记者 岳耀军

“多亏了助企专员张俊勇,让我们享受到了用电优惠政策,一年可节省电费90万元,为我们企业带来了实实在在的好处。”10月28日,山东冠华蛋白肠衣有限公司人事主管康燕华说。

山东冠华蛋白肠衣有限公司是一家从事动物胶原蛋白、蛋白肠衣、肠衣专用胶生产销售等业务的公司,是《食品安全国家标准 胶原蛋白肠衣》的修订起草单位之一。今年4月份,聊城鲁西经济开发区管委会工作人员张俊勇作为助企远航服务专员,被选派到该公司进行助企服务。

在服务企业过程中,了解到该企业党员人数较少,成立党支部有困难时,张俊勇积极协助企业同莘县昌隆橡塑新能源、莘县中科飞特科技、莘县大地饲料等有限公司合并申报成立了莘县莘亭街道企业联合党支部。非公企业

联合党支部的成立,为相关企业高质量发展注入强大精神动力。

当得知冠华肠衣公司正在组织技术人员进行设备、工艺、配方等方面的攻关,力争突破行业壁垒,提高智能制造水平时,张俊勇一方面积极协助企业相继与山东大学、河南大学签订产学研合作协议,另一方面积极引导企业深入挖掘政策支持,特别是工信、发改、科技等部门的一些惠企政策。今年6月,他协助冠华肠衣公司成功申报了“一种胶原蛋白肠衣及其制备方法”的发明专利。

6月24日,张俊勇参加市镇长办组织的第四期用电政策宣讲活动后,针对冠华肠衣公司用电量较大、用电成本高等现状,他同企业一起研究政策,并到县发展改革委和国网莘县供电公司帮助企业进行用电政策申报。最终,冠华肠衣公司享受到了这项用电优惠政策“红包”——同比每度电价降低0.039元,每年可节省电费90万元。

聊城红色物业“三点发力”提升服务水平

本报讯(记者 刘亚杰 通讯员 张迪)小物业,大民生。近年来,我市深化运用“红色物业”建设成果,持续开展“红色物业 聊来温暖”主题攻坚行动,制定党建引领物业服务的具体措施,将党建引领贯穿物业管理全过程,深化社区物业党建联建,用高质量党建工作引领老旧小区治理高质量发展。

精准发力破除“空白盲点”。开展全市未实现专业化物业服务覆盖的小区集中整治,立足实际、分类施策,采取社区兜底托管、零散小区整合等办法,先后引入公益性物业企业、国有物业企业和公益性组织18家,提升物业服务覆盖率。目前,全市2383个小区实现物业服务覆盖,覆盖率达到99.96%,解决了339个小区的脱管失管难题,基本实现了物业服务全覆盖。

持续用力打通“堵点痛点”。我市出台《业主大会和业主委员会指导规则》,指导2079个小区组建业委会,业委会组建率达到87.21%,2048个业委会成立党组织,6291名党员共同参与小区治理,党员业主模范带头作用进一步彰显。指导353家物业企业成立党组织,实现物业企业党的组

织和工作全覆盖,把物业企业打造成为党密切联系群众的重要力量。聚焦群众投诉多、反映问题集中的小区重点突破,选取127个小区试点开展物业企业合同履约、业委会履职尽责和物业服务质量评价结果“三公告”,有效解决物业服务信息不对称、收费不公开、质价不相符等突出问题,搭建“居民—社区—物业”信任链。

激发动力打造“特色亮点”。建立物业服务末位淘汰工作机制,印发《聊城市物业管理规范提升行动方案》和《2023年全市住宅小区物业服务质量综合评价实施方案》,对1777

个小区进行业主满意度评价,10%的小区进入红榜,2%的小区进入黑榜,实行末位淘汰,进入黑榜的物业小区组织业主大会表决重新选聘物业服务企业。探索信托制物业服务模式,确定13个收费率不高、群众满意度低、投诉高的物业小区作为全市物业服务费信托制模式首批试点小区,让物业回归“管家”,业主做回“主人”。目前,全市828个住宅小区已开展了物业服务质量综合评价,确定了73个红榜小区、17个黑榜小区,有效提升了群众满意度。

个小区进行业主满意度评价,10%的小区进入红榜,2%的小区进入黑榜,实行末位淘汰,进入黑榜的物业小区组织业主大会表决重新选聘物业服务企业。探索信托制物业服务模式,确定13个收费率不高、群众满意度低、投诉高的物业小区作为全市物业服务费信托制模式首批试点小区,让物业回归“管家”,业主做回“主人”。目前,全市828个住宅小区已开展了物业服务质量综合评价,确定了73个红榜小区、17个黑榜小区,有效提升了群众满意度。

我市强化工程勘察质量信息化监管

本报讯(记者 刘亚杰 通讯员 张迪)10月26日,记者从市住房和城乡建设局获悉,我市以创建山东省“工程勘察质量信息化监管”试点城市为契机,积极推进工程勘察质量信息化监管工作,取得明显成效。截至目前,聊城市勘察质量信息化监管系统已完成51家勘察企业、300余名勘察单位人员、15个土工试验室759个项目的信息备案,勘察项目实现了全流程、全区域的备案监管。

我市以工程勘察质量信息化监管为核心,以制度创新、流程再造为重点,打破“部门、区域”限制,重构工程勘察监管链条,将互联网、GPS、大数据等先进技术融入传统勘察业务,结合省“工程勘

察监管云平台”,在原有功能的基础上,增加勘察监管项目,创新实行企业、项目信息“双备案”制度,利用平台“互联网+备案+审查”模式,通过影像留存、人员设备定位、数据实时上传等信息化监管手段,实现了勘察作业、土方施工、材料收集、责任落实等工程勘察的全周期、可视化监管。

此外,我市将原始信息、工作影像、勘察报告、图审成果等数据实时存储、共享,做到资料可查询、过程可留痕、责任可追溯,推动工程勘察行业质量管理信息化、数字化、网络化,切实破解行业监管困难、企业数据造假等“老大难”问题。

稻蛙共生 生态富民

——高唐农商银行倾力支持农村特色产业发展

■ 尹腾淑

深秋时节,一派丰收景象。10月26日,走进高唐县姜店镇廖王村黑斑蛙养殖基地,38个养殖棚舍整齐排列。

相比传统的牛羊养殖场所,刘佳涛的养殖园区更像一个小型生态园。每个蛙池的中间都有一畦旱稻,可以利用黑斑蛙排泄物滋养水稻成长;厂区还有两头牛,园里的青草当其饲料;每10亩地还养了80只大鹅,大鹅在田间“巡逻”的过程中,可以防止黄鼠狼和老鼠等捕杀黑斑蛙……这个养殖园区形成了生态环保的良性循环。

“我们养殖的是北方常见的黑斑蛙,现在有的已经开始冬眠了。它们出栏后,肉可以食用,内脏可以用来当饲料,也可以提炼蛙油,用处多着呢。”看到高唐农商银行客户经理到来,刘佳涛有聊不完的话。

今年30多岁的刘佳涛,皮肤黝黑、目光炯炯。早些年,他曾在黑龙

江省的一家造纸厂销售部门工作过,后来,随着乡村振兴战略的深入推进,回到家乡创业的意愿越来越强烈。两年后,经过同学推荐,他最终选定了黑斑蛙养殖这个颇具技术含量又相对新兴的“朝阳产业”。

说干就干,每年的4月初是蝌蚪孵化的时节,刘佳涛专门跑到济宁的黑斑蛙饲养基地,引进当地优质的黑斑蛙幼苗。

“由于是刚开始干,育苗技术不成熟,我们只能通过购买幼苗来饲养。通过和技术员沟通,下一步我们会尝试自己育苗,从而进一步降低养殖成本。”刘佳涛说。

虽然先期的育苗问题解决了,但是饲料以及相关配套措施的资金却出现了问题。正在刘佳涛为此发愁之际,高唐农商银行客户经理在对辖内特色产业进行走访调研时,了解到其存在的资金需求,经过调查核实,当即达成授信意向,短短两天时间,便为其发放了55万元信贷资金。

近年来,围绕支持县域经济发展

和乡村振兴战略高效推进,高唐农商银行持续加大信贷供给,提升对“三农”群体支持力度,针对县域内的“康养食品”“锦鲤产业”“大田托管”“高效种植”四类产业客群,建立重点行业客户走访台账,做好特色产业客群专项营销。同时,针对上下游客户资金周转规律,匹配特色信贷产品,开展上门营销,促进行业客户信贷投放。目前已累计完成县域内378户食品加工企业、27户锦鲤养殖企业、251户党支部领办合作社的逐户走访对接,“鲁担惠农贷”用信余额5678万元,“乡村好青年”用信余额3586万元。

“有了咱们农商银行做坚强的后盾,我满怀信心。”提及今后的发展,刘佳涛开心地说,“现在,政府主动帮我们协调了上百亩土地,另外,也有不少村民主动申请加入黑斑蛙养殖队伍。未来,我们要带领更多村民致富,与农商银行建立更多业务联系,希望在金融助力下,把产业做大做强。”

本报讯(尹腾淑)10月27日,笔者从工商银行聊城分行获悉,工商银行聊城分行为聊城莘县观城101MW/204MWh电化学储能项目发放首笔项目贷款8870万元,这也是山东省首笔民营示范独立储能电站项目贷款。

随着山东省产业结构调整,第三产业和居民生活用电迅速增长,使得电网峰谷差不断增大,日负荷率持续下降,电网调峰手段不足的矛盾日益

突出,山东省先后出台多项政策积极推动储能发展,建立独立储能共享和储能优先参与调峰调度机制。聊城莘县观城电化学储能项目为山东省2022年示范储能项目,储能系统具有能量存储、快速响应、精确功率跟踪等特性,项目的建设可有效解决山东省电网调峰手段不足的问题,提高山东电网风电、光伏等新能源发电消纳能力。

工商银行聊城分行 发放全省首笔民营示范独立储能电站项目贷款

突出,山东省先后出台多项政策积极推动储能发展,建立独立储能共享和储能优先参与调峰调度机制。聊城莘县观城电化学储能项目为山东省2022年示范储能项目,储能系统具有能量存储、快速响应、精确功率跟踪等特性,项目的建设可有效解决山东省电网调峰手段不足的问题,提高山东电网风电、光伏等新能源发电消纳能力。

聊城农商银行 立足小微外贸企业助力跨境人民币业务稳步增长

立足小微,服务制胜。近年来,该行国际业务部立足小微外贸企业群体,贯彻“客户需求就是我们的责任”原则,以优质服务提升企业黏性。良好的服务态度和高效的业务处理速度,在辖内小微外贸企业中口口相传,在当地塑造了农商行服务口碑。今年以来,该行新增小微外贸企业国际结算账户25户,

为辖内近200户小微外贸企业提供优质的国际结算服务。精准营销,解决痛点。该行积极引导企业使用跨境人民币作为结算途径的方式规避汇率风险。通过上下联动、柜台宣传等方式精准解决小微外贸企业痛点,推动了跨境人民币业务的稳步增长。