

乘高铁赴两河之约 谋发展赢精彩未来

编者按 济郑高铁全线开通运营、雄商高铁加快建设,带动我市大踏步迈入高铁时代,而高铁时代的来临,为聊城的发展带来无限可能。2月22日,“乘高铁赴两河之约 谋发展赢精彩未来”——高铁沿线知名企业聊城行活动正式启动。各地商协会、重点企业嘉宾齐聚一堂、共商合作,围绕聊城高质量发展建言献策。现将他们的发言摘录如下。

把握新机遇 共谋新发展

■ 南京市聊城商会会长 王光祖



聊城市作为山东的西大门,是开拓全国中西部广阔市场的前沿阵地,尤其是济郑高铁山东段的正式开通,让聊城迎来了更大的发展机遇。2月18日,山东省在节后第一个工作日召开全省高水平开放暨高质量招商引资大会,在齐鲁大地奏响深化大开放、拓展大招商的“奋进曲”。今天,家乡聊城以高铁为题举办交流推介活动,第一时间贯彻落实全省高水平开放暨高质量招商引资大会精神,意义十分重大,对于我们全国异地聊城商会和广大在外聊商来说,更是备受鼓舞、倍感振奋。

聊城高铁的开通,不仅改变了城市的交通格局,更引领了经济发展的新潮流。作为异地聊城商会代表,在这个变化中,我们看到了无限的可能性和商机。下一步,我们将积极响应市委、市政府号召,充分把握家乡高

铁开通这一新优势、新机遇,全力加强与本地商协会组织以及各类企业的联系对接,打造合作交流升级版,助力聊城经济社会发展实现新跃升。

围绕异地聊城商会如何发挥资源优势,助力家乡高质量发展,我具体有两点感想。

一方面,依托异地聊城商会信息渠道畅通、人脉资源深厚、对外联系广泛的平台优势,对内积极为家乡发展建言献策,及时把外地先进理念、创新做法带回来,使聊城经济发展环境“软实力”更快提升;对外积极推介聊城的发展思路、招商引资优惠政策和资源优势,围绕产业链招商、以商招商、亲情招商,切实发挥商会影响力、感召力,真正地讲好聊城故事,发好聊城声音,为家乡的招商引资、招才引智工作穿针引线、牵线搭桥,共同谱写新时代聊城发展新篇章。

另一方面,进一步关心关注家乡党委政府出台的政策文件,深入了解本市政导向和扶持方向,准确把握当地生产力布局和重点产业情况,大力鼓励引导会员企业积极参加家乡组织的产业对接会、返乡实地考察等交流活动,并根据自身行业性质、企业特点、发展需求与聊城上下游企业建立合作关系,为实现两地聊籍企业的供需对接、资源联动奠定基础,真正打通全国聊商“内循环”。

虽为游子,不忘家乡。新的一年,我们将不负归乡、建乡、惠乡的初心,把思乡之情化作助乡之力,以更高热情、更强合力、更实举措来参与支持家乡发展,争取为家乡建设更多地牵一根线,搭一座桥,出一份力,献一条计,同心同德、携手共进,为建设“六个新聊城”和山东绿色低碳高质量发展的“两河明珠”城市努力奋斗!

为“两河明珠”城市贡献力量

■ 聊城市聊商联盟会长 贾振忠



冬去春来,万象更新,很多事物都随着春天的到来焕发出勃勃生机,伴随济郑高铁山东段的正式开通运营,聊城市的经济也翻开崭新的一页,作为一名地道的聊城人以及致力于服务天下聊商的社团组织负责人,我深受鼓舞、倍感自豪。

在市委、市政府的正确领导下,在市委统战部、市工商联的有力指导下,在社会各界关心支持下,聊城市聊商联盟会于2023年3月29日正式成立。经过近一年的发展,目前已吸引24家全国异地聊城商会、5家异地山东商会、9家聊城各县(市、区)代表企业正式加入,辐射全国各地聊城籍会员企业6000余家。我们相信,济郑高铁的全线通车必将有力促进全国各地会员企业的交流互动和充分融合,助力聊商联盟会的进一步发展壮大。

聊商联盟会自成立伊始,始终秉持着“汇聚力量、合作发展、连接两地、回报家乡”的宗旨,引导各地聊城商会在强大自身的同时,积极宣传和推广家乡聊城,大力鼓励广大会员企业充分发挥自有优势,把在外地学到的先进经验、创新做法以及优质资本、优秀人才带回家乡,支持和参与聊城的建设和发展。同时,聊商联盟会也充分发挥覆盖全国、人脉广泛的外联优势,带动更多有实力、有影响力的企业家走进聊城、了解聊城。聊商联盟会成立至今,已在全国各地组织交流推介活动20余场,接待外地来聊考察参观、商务交流企业百余家。

新的一年,联盟会将主要从以下两个方面加强工作:一方面,打造聊商平台升级版。我们将在市委统战部、市工商联的指导下,重点关注、积极助力全国异地聊城商会的发展壮大,进一步集聚天南海北聊商力量,宣扬聊商文化,成就聊商事业。与此同时,我们还将按照行业类别、企业规模、竞争优势、企业需求等要素对聊商联盟会广大会员企业进行全面梳理和系统归纳,成立相关行业发展专委会,旨在搭建全国聊商供需大平台,构建联动生态圈,拉满“内循环”驱动力;另一方面,成立由专人负责“双招双引”服务中心,借助覆盖全国的聊商资源网络,及时对接本地党委政府“双招双引”思路方向,充分了解挖掘会员企业需求,当好联络员和推荐官,为家乡招商引资和招才引智工作提供有力支持和高效配合。

大鹏一日同风起,扶摇直上九万里。聊城市聊商联盟会在市委、市政府的坚强领导下,必将乘着高铁开通的东风驶入发展快车道,为建设“六个新聊城”和山东绿色低碳高质量发展的“两河明珠”城市贡献商会智慧和力量。

打造共赢发展新样板

■ 中国石油天然气销售山东公司执行董事、党委书记、总经理 刘庆松



中国石油是国有重要骨干企业,是中国主要的油气生产者和供应商之一,天然气资源占国内60%以上。中国石油天然气销售山东分公司是中国石油在山东省开拓国内天然气批发、零售市场,构建天然气终端业务的唯一平台,主要承担着天然气资源配置及销售、市场开发、支线建设、终端项目投资、项目管理等职能,享有中国石油强大的资源支持和政策支持,在天然气产业发展上具有国内领先的资源、技术、管理及资金优势。公司成立以

来,为山东供天然气超过1000亿立方米,大力支持了山东省的经济发展。近年来,在聊城先后投资近8亿元,铺设2000余公里天然气管道,服务各类用户10万余户,累计投放天然气资源44.43亿立方米,占据全市资源总量的48%左右,尤其是2023年入冬前,组织3000万立方米增量天然气资源强化民生保障,提升“村村通”用气保障能力。“十四五”期间,山东公司在聊企业深度参与聊城市重点管网建设布局,先后规划建设了鲁西专线、中俄东线齐河—广平支线、中开线—莘县支线等多点位管线布局,为聊城市重点企业能源转型、民生用气保障提供了强有力支撑。

在双碳战略背景下,中石油将绿色低碳纳入公司发展战略,集中优势力量向绿色低碳领域进军,实现新能源与油气并举。党的二十大报告提出,要积极稳妥推进碳达峰碳中和,深入推进能源革命,加快规划建设新型能源体系,加强能源产供储销体系建设,确保能源安全。在新发展理念引领下,山东分公司坚决把政治责任摆在首位,践行国家新能源发展战略,以集团公司“清洁替代、战略接替、绿色转型”三步走总体发展战略为方向,2023年8月,成功竞配中标聊城莘县风电项目,项目规划装机容量393.75MW,预计在聊城投资近26亿元,此次“政企合作”“强强联合”标志着中国石油在山东省的新能源事业翻开

了崭新的篇章,对于推动山东省能源结构调整,助力能源绿色低碳转型具有里程碑意义。未来我们还将发挥自身优势,以莘县风电项目为切入点,在天然气供应、管道输送、城市燃气、新能源等领域与聊城市政府及地方企业开展深度合作,积极服务当地生态环境改善和经济社会发展。

聊城市地处鲁西平原,是山东省的西大门,战略地位突出,发展潜力巨大。近年来,在市委、市政府的坚强领导下,创新驱动活力四射、生态环境持续改善,高质量发展成果令人钦佩。2023年12月8日,济郑高铁正式开通运营,聊城正式迈入高铁时代。作为高铁沿线企业,我们不仅感受到了高铁交通带来的便利,还看到了聊城高质量发展的锦绣画卷在高铁沿途的风景中越发清晰壮美!这一条沿黄高铁大通道雏形初现,不仅进一步拉近了聊城与世界的距离,也为聊城高质量发展注入了无限可能。

我们坚信,在聊城市委、市政府的大力支持下,我们定能不负信任、不负重托,充分发挥中国石油在资源、资金、人才、技术及上下游一体化等方面的核心优势,集中精力抓实、抓好项目各项工作,努力将合作项目打造成共赢发展的样板,为助推聊城市经济效益提高、社会进步和民生改善作出应有努力和积极贡献。



2020年4月4日,我从浙江杭州坐高铁到了济南,然后又到了聊城,从此,我在聊城的投资故事开始了。时间未到4年,今天能乘着高铁直达聊城,这是个进步。目前,聊城各县(市、区),我们团队基本都走遍了。我们在聊城已积累了4个项目,第1个在东昌府区,其余3个分别在高唐县、冠县、茌平区。

为了开好这次大会,大年初六,我们团队就开始在聊城调研。我是杭州宁波商会会长,还是杭州市工商联副主席。我们最近在做两件事情,第一件事情是建立长三角飞地产业平台,帮助山东、帮助聊城做大做强招商引资,做好企业家考察,分别与浙大长三角学院、中国科学院深圳先进技术研究院合作建立相关平台,为聊城提供全方位的服务。第二件事,颐高总部在杭州一直做创新产业的运营和投资,我们在周边几个省做得还不错。京东是物流行业、电商行业的头部企业,我们希望用数字贸易的方式把京东物流园区引进聊城,在聊城生根开花。

我们研究了今年聊城政府工作报告,可以用数据和AI模型挖掘大量项目,民营企业都可以一起去做。聊城政府营造了良好的发展环境,我们在聊城的这4年感觉特别好,也积累了很多好朋友,所以想从聊城开始发展,然后拓展到全省全国。新中国成立之前,山东干部南下浙江,一起建设浙江,现在浙江有1万多名山东籍企业家,他们做得特别优秀,我们也期望在山东交朋友、做生意、谋发展。

在山东交朋友、做生意、谋发展

■ 浙江颐高集团董事长 翁南道

志合者不以山海为远

■ 厦门建发有色资源有限公司副总经理 马可飞



厦门建发集团是厦门市属国有企业,在2023年《财富》世界500强排行榜中位居第69位,主要业务涵盖供应链运营、城市建设与运营、旅游会展、医疗健康以及新兴产业投资等领域。旗下拥有2家A股上市公司及3家H股上市公司,并投资控股或参股多家国内知名企业,如红星美凯龙、君龙人寿、厦门航空等等。

近年来,集团一直在积极部署铜冶炼产业的投资布局,为了更好地开展铜产业的供应链运营业务,公司于2022年4月在聊城市阳谷县成立子公司阳谷建发铜业有限公司,并在聊城市委、市政府及阳谷县委、县政府的推动下,阳谷建发铜业实施了为期一年半的托管经营。目前,阳谷建发的托管经营即将画上圆满的句号,建发将以新投资人的身份对阳谷祥光铜业实施全面接管,各项交接工作也在稳步推进当中。

建发与祥光的融合,离不开聊城市委、市政府及阳谷县委、县政府的支持与帮助。志合者不以山海为远,虽然建发集团来自千里之外的厦门,但是我们仍然能真真切切地感受到这份浓情与厚爱。

下一步,我们将继续坚持高质量绿色发展,以稳生产、提产能为首要任务,充分利用自身供应链业务方面的优势,积极发挥铜冶炼行业链主企业的带头作用,加快与嘉能可等海外大型矿产企业的合作步伐,加快对铜冶炼行业实施全方位的投资与布局。同时,在聊城产业优势和营商环境的双重加持下,建发集团将以铜产业为起手,持续推动集团内其他行业板块落地聊城,共谋发展。我们也将继续做好对聊城产业优势和营商环境的宣传推介,引导供应链业务上下游企业和友商到聊城实地考察、投资兴业,继续为聊城外贸发展和招商引资作出应有贡献。