

普惠微光

科技金融强健实体经济“筋骨”

——农行聊城分行赋能科技企业发展

■ 尹腾淑 段文立

8月4日,聊城市乐华钢管有限公司(以下简称乐华钢管)的生产车间里,一根根精密钢管正通过自动化生产线完成加工,准备发往全国各地的建材市场。

“多亏了农业银行的贷款,我们不仅顺利扩产,还赶在旺季前备足了原材料,今年的经营额预计能实现新突破。”乐华钢管负责人张新新看着实时更新的订单系统,难掩喜悦。这场由农行聊城分行科技金融带来的“及时雨”,不仅让企业焕发新活力,更通过产业链传导,为消费市场注入了强劲动力。

近期,乐华钢管计划扩大仓储规模以应对消费市场回暖,但流动资金暂时周转

不开。作为当地钢材贸易的老牌企业,乐华钢管的客户名单里既有大型建筑集团,也有中小型家电、家具厂商,这些下游企业的订单量直接关联着终端消费市场的热度。传统贷款流程烦琐、审批周期长,让张新新一度犯了难。

了解到企业需求后,农行聊城分行客户经理迅速上门,了解客户需求,并为其匹配了中国农业银行App中的“微捷贷”产品。张新新说:“没想到农行服务这么便捷,放款速度很快,及时解决了我们的问题。”

农业银行“微捷贷”产品是依托大数据技术的线上融资产品,通过线下办理,最高可贷300万元,与同业其他品类贷款相比,年化利率较低,可有效降低企业融资成

本。该产品还款灵活,企业可根据实际资金使用情况灵活安排还款,提高资金使用效率;无须抵押物,主要依据企业的金融资产、纳税等数据进行综合授信,大大降低了小微企业的贷款门槛,实现了“线上申请、智能审批、秒级放款”。

张新新在中国农业银行App提交申请后,系统借助金融科技手段实现自动化审批,最大限度缩短了放款时间,满足了该企业“短、频、急”的融资需求。获得资金支持后,这笔科技金融支持迅速转化为实实在在的生产力,乐华钢管用贷款扩建了仓储车间,新增了两条高精度钢管加工线,库存周转效率大幅提高,不仅保障了下游建材商的供货需求,还带动了本地小型加工企业的订单量增长。张新新说:“以前旺季常

因缺货丢订单,现在库存充足,客户下单后24小时就能发货。”

在创新驱动发展的时代浪潮中,科技型企业已成为经济增长的新引擎。然而,融资难题却如同一座大山,横亘在这些企业前行的道路上。农行聊城分行敏锐洞察企业痛点,以金融之力为企业发展赋能,助力企业在创新之路上加速奔跑。该行将持续深化科技金融服务,加大产品创新力度,优化服务流程,加强与政府、企业的合作,聚焦专精特新、“小巨人”企业需求,为科技企业搭建从“幼苗”到“大树”的成长桥梁,让金融活水持续润泽创新沃土,为区域经济高质量发展贡献更多力量。

金融播报

人民银行聊城市分行 做好金融“五篇大文章”

本报讯(柳艳 滕召建)8月5日,笔者从人民银行聊城市分行获悉,该分行立足本地,紧扣产业特色精准施策,推动五大领域协同发力、深度融合,推动科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”落地生根。

科技金融破局攻坚,点燃创新引擎。通过深化产业链金融链长服务模式,精准运用科技创新和技术改造再贷款政策工具,引导金融活水持续流向科技型企业。绿色金融聚力赋能,助推低碳转型。强化绿色金融政策导向,搭建“项目清单+融资对接+政策激励”闭环服务模式,组织银行业金融机构与环保项目精准对接、深度合作。普惠金融下沉深耕,厚植民生根基。深化整县域金融服务乡村振兴模式,推动金融机构重心下移、服务前移。养老金融提质扩面,赋能养老服务。建立养老领域融资需求库,通过“计划制定、主体推介、专题调研”一体化举措,畅通银企对接渠道。数字金融加速迭代,激活产业潜能。持续推广“冠之链”供应链金融服务平台,引导银行机构创新数字金融产品与服务模式。

人民银行聊城市分行将持续深化金融供给侧结构性改革,聚焦“五篇大文章”重点领域深耕细作,不断完善政策引导机制、金融服务体系和风险防控机制,推动金融与实体经济同频共振、深度融合。

在平金融监管支局 推动小微融资机制落实落地

本报讯(贺亚军)7月30日,聊城金融监管分局与茌平区委、区政府联合举办“市级银行高管在平行·特色产业集群政银企对接会”,通过搭建政府、银行、企业三方沟通平台,有效破解信息壁垒,促进金融资源更好服务实体经济,有效推动区域经济发展、破解企业融资难题。

此次对接会是在平金融监管支局推动小微企业融资协调机制在辖区落实落地,进一步降低企业融资成本,全面助力辖区小微企业发展的实际行动之一。对接会现场,农行、齐鲁银行、茌平农商银行等6家银行机构业务骨干组成金融宣讲团,围绕特色信贷产品、贷款审批流程、普惠金融政策进行宣讲,将金融政策及产品推介“直达企业”。同时,编印了《茌平区银行机构信贷产品手册》,将手册内容制作为二维码,供参会企业扫码查看,极大提高了对接效果。此外,持续开展“深耕”行动,扩大惠企覆盖范围。制定工作方案,联合区金融运行监测中心,深入挖掘乡镇、街道潜在客户,将金融惠企政策带给基层企业。

邮储银行东阿县支行 金融助力守好“粮袋子”

本报讯(尹腾淑)“多亏了邮储银行的贷款支持,解决了收粮资金周转问题!”8月1日,东阿县刘集镇粮食收购商赵兴亚拿到邮储银行东阿县支行发放的490万元贷款后,激动之情溢于言表。

夏粮收购环节中,“概不赊账”的行业特性让赵兴亚面临双重压力:既要向农户支付现金收粮,又因囤积粮食占用大量周转资金。正当他为资金焦头烂额之际,邮储银行东阿县支行客户经理主动上门走访带来了转机。

经过实地调查,该行客户经理依据其稳定经营历史及良好信用记录,精准匹配“产业链经营贷款”产品。从申请提交到490万元信贷资金落地,仅用3个工作日,高效破解了夏粮收购的“短、频、急”融资难题。“以前丰收季,白天忙着收粮,晚上就愁资金。现在有了邮储银行的贷款,心里踏实多了,就想着怎么多收好粮,把粮仓装满!”资金压力解除,赵兴亚增收致富的干劲儿更足了。

据悉,为全力保障“三夏”生产资金需求,邮储银行东阿县支行组织客户经理深入田间地头、乡镇农户,主动对接收粮主体融资需求。截至目前,该支行已累计投放涉农贷款5.49亿元,以金融力量为夏粮丰产丰收筑牢根基。

工商银行聊城分行 筑牢汛期金融服务安全网

本报讯(贺东梅)8月4日,在工商银行聊城分行开发区支行营业厅内,市民正在各个自助设备前办理业务,秩序井然。为有效防范自然灾害影响,工商银行聊城分行严格落实总省行工作部署,聚焦全辖107台自助设备安全运营,通过全面排查、强化防控等举措,确保设备高效规范运行。

该行近日专门召开汛期自助设备管理工作会,严格对照总省行要求细化部署方案,提前制定突发情况应急预案,明确响应流程和处置标准。安排专人实时监测设备运行状态及系统预警信息,建立“发现一上报一处置”闭环机制,确保问题第一时间解决。组织全辖支行及营业网点利用晨夕会开展防汛、防雷电、防内涝专项培训,确保员工熟知“断电源、移设备、保数据”等关键步骤。实行节假日专人值班制度,要求值班人员保持手机7×24小时通讯畅通,提前梳理吞卡、卡钞等常见问题的应急处理流程,备好设备备用钥匙、应急服务联系卡等工具,确保接到客户求助或故障报告后,能在30分钟内响应、2小时内到场处置。同时,建立“支行—分行—厂家”三级联动机制,遇重大故障时第一时间协调技术支援,全力保障汛期客户用卡顺畅。

农行聊城茌平支行

“助业快e贷”解企业融资难题

本报讯(刘涉)“物流行业讲究‘兵马未动,粮草先行’,随着货运量的增长,支出成本有时会压得我们喘不过气。”8月6日,位于茌平区的聊城市智远物流有限公司的负责人道出自己的困境,“多亏农行150万元贷款及时到账,保证了公司的正常运转。”

传统金融模式下,小微物流物流企业由于缺乏抵押物、担保物,面临着担保难、融资难等实际困难。成立于2020年的聊城市智远物流有限公司,是当地颇具规模的综合性物流企业,拥有20余辆货运车辆,业务覆盖省内干线运输及周边省市短途配送。近年来,随着业务量不断增长,企业在运输成本垫付方面的资金压力逐渐显现。面对物流行业痛点,农行聊城茌平支行客户经理主动上门为其推荐了“助业快e贷”,3个工作日内就发放贷款150万元,缓解了企业资金困境。

“助业快e贷”是农行面向小微企业主和个体工商户推出的一款线上信贷产品,有免担保、灵活用、随心还、低成本等产品优势,一经推广就受到广大客户的欢迎。今年上半年,该行累计发放此类贷款6500万元,帮助近百户客户解了燃眉之急。



从没钱买料到产销两旺

——高唐农商银行助力有机肥企业逆袭

■ 于延飞

“这600万元贷款真是解了我们的燃眉之急!”8月1日,在高唐县金余肥业公司的生产车间里,负责人一边看着自动化生产线源源不断产出有机肥,一边向高唐农商银行客户经理感慨。谁能想到,如今产销两旺的企业,不久前因资金问题而险些停产。

走进厂区,发酵车间里蒸腾的热气裹挟着淡淡草木香,运输车辆往来穿梭,一片繁忙景象。这家扎根高唐多年的有机肥企业,是当地农业绿色转型的“明星企业”。创业初期,负责人带领公司员工,将不起眼的废料变成了抢手的“黑金”。凭借“用良

心做肥料”的坚持,企业不仅在周边县市打开了市场,还与多家大型农业合作社建立了长期合作。

但市场风云突变,原材料价格突然“狂飙”,“那段时间,我每天接的电话不是催款就是催货。”公司负责人回忆,“合作商说,再拿不出货,这季度订单只能另找供应商了。”为了筹集资金,他整天东奔西走找资金,却屡屡碰壁。

转机出现在与高唐农商银行的相遇。当日,企业负责人在工业园区看到了高唐农商银行的宣传队伍。“我们的‘小微企业主贷款’不单纯看抵押物,更看重企业的经营潜力和信用。”高唐农商银行工作人员的话,让他心中燃起一丝希望。

第二天,高唐农商银行的客户经理就早早来到厂区。在生产现场,他们踩着有机肥原料,仔细记录每台设备的生产参数。“老板,订单合同和与合作社的长期协议,就是最好的‘抵押物’。”客户经理的话,让他悬着的心落了地。

更让他感动的是农商行的办事效率。客户经理加班整理材料、撰写报告,仅仅5天,600万元贷款就完成了授信。拿到钱的当晚,他就开车前往原料市场购买了一批优质原材料。此后,厂区门口货车川流不息,生产线上的有机肥像黑色瀑布倾泻而下。

资金问题解决后,金余肥业不仅按时完成了积压订单,还迎来了新的发展机遇。如今,企业办公桌上,新签订的合

议堆成了小山。

“这笔贷款不仅救活了我们,还保住了很多家庭的生计。”企业负责人指着车间里忙碌的工人对高唐农商银行客户经理说。

金余肥业的蜕变,正是高唐农商银行助力县域小微企业发展的生动缩影。近年来,该行创新推出“一企一策”服务,不仅解决企业资金难题,还深入田间地头,帮助企业对接原料供应商、拓展销售渠道;建立“金融服务白名单”,让优质企业享受“随用随贷、秒批秒放”的便捷;定期举办“银企对接会”,为企业搭建资源共享平台。截至目前,该行小微企业主贷款余额达1.75亿元,让更多企业在金融“活水”的浇灌下,茁壮成长。

一湾金融水 润泽百业兴

——临清农商银行助力轴承产业腾飞

■ 尹腾淑 刘凤鑫

在临清,沿着S323省道一直向西南方向行驶大约20公里,便来到了“中国轴承之乡”、经济百亿元大镇临清市烟店镇。

经过近50年的发展与积淀,临清市烟店镇已发展成为一个轴承产业集聚区,该区域拥有全国最完备的产业链条,汇聚了5100余家轴承制造企业,有北方最大的轴承交易市场。烟店轴承人的艰苦创业为这片热土注入了活力,而谈起与轴承产业联系密切的行业,必然会提及临清农商银行。

让知识产权变成真金白银

走进山东航行万里轴承有限公司,新车间正在紧锣密鼓地改建中,这里是该企业年产300万套轴承及数字化车间改造项

目所在地。

“现在已将原来的设备调整到1号车间,扩建项目在厂区2、3号车间,再购置些设备,这样,轴承钢管的装配生产就完整了,按时髦的话说就是‘全供应链’,这个‘全供应链’的建设离不开农商银行。”公司总经理王凤海边介绍边夸赞农商银行。

原来,经过多年发展,公司的订单逐渐增多,但随之而来的是精度以及各类硬指标要求的提高,无论是人员还是设备都成了王凤海扩大产能的绊脚石。

王凤海聘请了一批研发人员,从工艺改进到产品质检进行了多处创新,先后获得9项国家专利。技术瓶颈解决了,但资金也见了底,扩建厂房、购置设备的资金需求让王凤海犯了难。这时,临清农商银行烟店支行通过临清轴承商会了解到了王凤海的资金困难,便主动上门对接,向其推荐

了“知识产权质押”贷款,真正让专利变现。就这样,仅用一周时间,480万元的信贷资金就到达王凤海账户。

“这笔钱用于购置磨床、超精机、清洗机、合套仪这些专用设备,建成后全厂轴承加工能力可以达到450万套/年。”聊起未来计划,王凤海更加坚定了走自研自产的道路。

资金助力企业“拓”宽市场

和山东航行万里轴承有限公司一样得到农商行坚定支持的,还有聊城拓必拓轴承有限公司。

聊到公司的发展,总经理柴书堂说,产销一体化让公司实现了规模的快速增长,但在快速增长过程中,设备更新、厂房建设、原材料价格走高等制造业发展长期存在的堵点难点也成为了企业扩大规模的诸多障碍之一,而这些障碍需要大量资金来解决。这对于资金捉襟见肘的柴书堂来说是一个不小的挑战。

抱着试一试的态度,柴书堂走进了临清农商银行营业厅。第二天,该行客户经理便深入企业,了解其生产经营情况后,推荐其办理“轴承赋能贷”,无须抵押,三天时间,190万元贷款资金全部到位,解决了其后顾之忧。

无论是提升新质生产力,还是融入当地特色产业,临清农商银行始终紧跟政策导向,发挥金融主力军作用,用金融活水润泽当地百业。临清农商银行将继续紧密结合产业发展特点,增强金融供给,不断优化金融服务,真正将金融资源转化为产业发展的动力,助力产业实现转型升级,让轴承产业在金融加持下实现高质量腾飞。