

普惠微光

金融播报

为学前教育资金上好安全锁

——人民银行聊城市分行推动“聊安付”覆盖250家幼儿园

■ 于杰 杨远航

“用这个小程序缴费方便又安全,我们放心多了!”8月19日,聊城东方英才幼儿园的孩子家长赵倩高兴地说。今年以来,人民银行聊城市分行聚焦预付资金风险痛点,指导银联商务聊城分公司创新打造“单用途预付消费卡协同服务平台”(简称“聊安付”),着力推进“聊安付”在学前教育领域应用,为孩子们的健康成长筑起一道坚实的“资金防护墙”。

锚定民生痛点 普惠金融精准发力

学前教育事关千家万户的切身利益,预缴保教费是行业普遍模式,但“退费难”

“卷款跑路”“资金挪用”等问题却成为困扰家长的烦心事、揪心事。

在加强账户监管、防范资金风险、保护消费者权益的政策推动下,人民银行聊城市分行指导银联商务聊城分公司搭建“聊安付”平台,创新普惠性的预付资金安全保障机制,精准破解学前教育消费“痛点”。自“聊安付”上线以来,通过分级推广,目前已将聊城市8个县(市、区)的250家民办幼儿园纳入统一监管,累计守护家长预缴资金超260万元。

双保险机制护航 筑牢资金安全底线

“聊安付”通过“账户隔离+信托监管”的双重保障模式,实现预付金全流程安全

管控。家长通过“聊安付”微信小程序缴纳的保教费全额直达银行开设的独立监管账户,实现预付资金与幼儿园自有资金的物理隔离,从源头上杜绝挪用、混用。同时,“聊安付”创新引入“信托式”监管,即使幼儿园因经营问题陷入纠纷或面临财产执行,监管账户内的预收资金也能依法获得“财产隔离”保护,不被强制执行,为预付资金加了一把“法律安全锁”。

科技赋能监管 普惠服务透明可及

依托金融科技,“聊安付”让普惠服务更透明、监管更高效。家长通过“聊安付”微信小程序即可完成缴费,资金流向清晰可查,查询和缴费更加便捷。根据孩子实

际入园情况,每月28日定期将资金释放至园方账户,确保“钱随课走”,平衡家长与机构权益,资金释放科学合理。平台分别为教育、金融、市场监管三部门开设监管端口,对幼儿园预收资金规模、流向及账户状态进行实时穿透式监管,实现多部门“监管协同”。

“聊安付”这一普惠金融实践,有效化解了学前教育预付消费的纠纷风险,增强了广大家庭对学前教育预付消费的安全感和信任度,切实提升了人民群众的获得感、幸福感、安全感。人民银行聊城市分行将围绕推进普惠金融高质量发展,持续聚焦人民群众急难愁盼问题,将更多金融资源配置到民生领域,让老百姓的每一分钱都花得安心、存得放心。

农行高唐县支行 绿色金融赋能项目建设

本报讯(尹腾淑 邱丽丽)8月15日,笔者从农行高唐县支行获悉,该行成功为高唐县200MW“渔(农)光一体”生态立体开发田园综合体项目发放银团贷款2000万元。至此,该项目累计获得农行贷款资金支持达2.2亿元,为区域经济转型升级与“双碳”目标实现注入了强劲的绿色动能。

据悉,该项目通过立体开发模式,显著节约土地资源,同时积极拓展产业链条,将清洁能源生产、生态渔业养殖、休闲观光旅游、科普教育以及农产品加工等业态有机整合,着力打造集高效生产、优美生态与美好生活于一体的田园综合体,为当地探索出一条经济、社会与生态效益协同并进的可持续发展新路径。

作为省级重点招商项目,其顺利推进离不开金融活水精准滴灌。自该项目启动伊始,农行高唐县支行便主动靠前服务,联合其他银团参加组建专班,密切跟踪建设进展。通过开辟绿色通道,优化流程,提升效率,确保信贷资金及时足额到位,助推项目建设“加速度”。

信贷资金的持续注入,不仅是对项目的扶持,更是农业银行深耕绿色金融、守护绿水青山的坚定承诺。该行将持续聚焦“五篇大文章”重点领域,深入践行绿色金融发展理念,为地方经济社会的绿色低碳循环发展贡献更多力量。

浦发银行聊城分行 多维联动织密反诈防范网

本报讯(于杰)8月19日,浦发银行聊城分行营业厅内,多媒体互动屏滚动播放着由真实案例改编的系列反诈短视频,吸引了众多市民的目光。

银行作为资金流转的关键节点,既是防范诈骗的“前沿阵地”,也是宣传教育的“重要窗口”。面对这一挑战,浦发银行聊城分行以技术为翼、场景为基、精准为矢、协同为网,打造反诈工作新生态,将资金安全理念融入群众日常。

智慧阵地,让网点成为“防骗前哨”。在营业厅等候区一角,厅堂人员主动递上反诈折页,提醒转账客户谨防诈骗;运营人员在业务间隙“见缝插针”,结合近期高发的“AI换脸诈骗”等陷阱,用鲜活方言现场剖析诈骗套路,让风险防范意识在轻松氛围中入脑入心,让“不点击、不泄露、不汇款”的“三不”原则变得可感可触。精准滴灌,让知识穿透“圈层壁垒”。与周边社区共创“金融安全小组”,“银行工作人员+物业人员”成为反诈主力,通过社区喇叭和条幅宣传等方式在潜移默化中增强群众的风险意识。走进企业工厂,结合工资发放场景讲解安全用卡常识,让金融知识随“薪”而动。与当地公安反诈部门协作,实现高风险账户线索秒级共享,通过强化柜面异常开卡、转账审核,精准锁定并移交可疑人员线索。

高唐农商银行 破解小微企业融资难题

本报讯(尹腾淑)8月20日,恒泰金瑞建材公司的厂区内,机器轰鸣,一块块崭新的护坡砖整齐码放,运输货车往来穿梭。

谁能想到,几个月前,这家扎根行业20余年的企业,因资金短缺陷入困境。高唐农商银行客户经理实地考察后发现,这家企业经营稳健、信用良好,且项目社会效益显著,符合贷款条件。高唐农商银行迅速行动,开启绿色审批通道。当天完成企业经营状况核查、项目可行性评估,第二天便与该企业签订授信协议,290万元贷款资金顺利到达企业账户。

小微活,就业稳,经济兴。为响应国家支持中小微企业发展的号召,切实解决企业融资难题,高唐农商银行积极开展“千企万户大走访”活动,依托“客户清单、需求清单、产品清单、责任清单”四张清单精准对接,深入企业一线,主动摸排企业需求,为不同企业量身定制“知识产权质押”等特色产品,将服务从“企业找资金”转变为“资金找企业”,用金融活水浇灌小微企业成长,为县域经济发展注入强劲动力。

临清农商银行 量体裁衣助企“加速跑”

本报讯(彭莹)“临清农商银行这笔资金到账后,企业加大研发投入,成功攻克了多项技术难题,研发的新型轴承产品远销多个国家和地区,销售额实现大幅增长。”8月18日,山东泰扬精密轴承制造有限公司负责人说。

一直专注于高端轴承研发的山东泰扬精密轴承制造有限公司曾因资金短缺限制了研发进度。临清农商银行得知企业资金困难后,深入企业车间详细考察生产流程、设备状况以及订单情况,为企业量身定制了金融服务方案。很快,一笔450万元的“知识产权质押”发放到企业账户,解了企业燃眉之急。

随着市场竞争日益激烈,技术创新成为轴承企业保持竞争力的关键。但技术研发需要大量资金投入,这让不少企业望而却步。临清农商银行主动出击,量体裁衣创新推出“知识产权质押”,重点支持轴承企业的技术创新与研发。

临清农商银行将继续秉持服务实体经济的初心,不断优化金融服务,助力轴承行业以更强劲的动力、更稳定的姿态,向着更高的目标腾飞。

建设银行东阿支行 提升普惠金融服务质效

本报讯(秦晓露)8月18日,建设银行东阿支行工作人员走进东阿县铜城街道办事处,开展“千企万户大走访”宣讲活动,服务百姓,助力小微企业成长。

活动中,该行工作人员针对当前经济形势、贷款政策及贷款产品进行了细致的宣讲,让100余名企业主对建行贷款产品有了更深层次的认识,同时,工作人员更加深入地了解企业金融需求,对有存贷意向的小微企业主、个体工商户进行跟踪服务,真正让惠民政策和金融知识走进千家万户,切实打通普惠金融惠民“最后一公里”。

建设银行东阿支行将持续提升普惠金融服务质效,厚植普惠金融发展沃土,将金融活水浇灌至千企万户,为东阿县经济发展注入强劲动力。



8月20日,临清农商银行金融服务团队深入辖区一家乐器制作企业,开展实地走访调研,详细了解企业经营状况及融资需求。

近年来,临清农商银行全力支持实体经济,扎实开展“大调研、大走访、大营销”活动,不断创新服务方式,丰富产品品类,将金融工具与当地市场需求紧密结合,全面提升服务小微企业水平。

■ 张安远

一户一策 资金直达

临清金融专员护航实体经济

本报讯(尹腾淑 刘伟红)“多亏了镇里金融专员的及时帮扶,160万元贷款很快就批下来了,这下地瓜、甜瓜的收购资金有了着落,今年的丰收总算能安心大干一场了。”8月18日,临清市八岔路镇电商创业者董庆威看着账户里的贷款资金,难掩激动之情。

董庆威是土生土长的八岔路镇人,2022年敏锐捕捉到农产品电商发展机遇,在家乡成立了电商公司,专注于本地

特色农产品的线上销售。经过两年多的用心经营,公司已建立稳定的线上销售渠道,产品深受消费者青睐。今年7月,正值地瓜、甜瓜等本地特色农产品集中上市的关键时期,为抢抓收购时机、扩大经营规模,董庆威急需一笔资金用于原材料采购,但160万元的资金缺口让他犯了难。

了解到情况后,临清市八岔路镇挂职金融专员第一时间与董庆威联系,进行实

地走访,详细了解公司的经营模式、团队架构、销售渠道等信息,同时对企业近段时间的营收数据、订单量、资金流转等经营状况进行了细致核查。在掌握一手资料后,金融专员结合电商行业特点和企业实际需求,最终通过临清农商银行帮其办理160万元授信,其中包含30万元创业贷款和130万元保证类贷款。

该方案不仅有效填补了企业的资金缺口,还充分利用了创业贷款的优惠政策,降

低了企业融资成本。从需求对接、资料审核到贷款审批放款,整个过程高效顺畅,切实为企业解了燃眉之急。

此次精准助企行动,是临清市优化营商环境、助力乡村振兴的生动实践。临清市将持续发挥金融专员的桥梁纽带作用,深化政银企合作,及时为辖区内企业解决融资难题,让金融活水更好地滋养实体经济,为当地经济高质量发展注入强劲动力。

平菇变“金菇” 金融润富路

——农行莘县支行坚守主责主业服务“三农”发展

■ 尹腾淑 冀志强

8月15日,莘县王奉镇邢疃村菌菇大棚里生机盎然,一排排菌棒整齐排列,鲜嫩的平菇如朵朵白云挂满菌棒,村民们正有条不紊地采摘、分装、发货。

“多亏了咱们农业银行的‘大棚贷’,开启了邢疃村村民菌菇种植的致富密码。”村党支部书记陈书光感慨道。曾经的邢疃村,村民们守着贫瘠的土地,生活拮据。如今,该村凭借平菇种植焕发新生,在乡村振兴的道路上阔步前行。这背后,离不开农行莘县支行持续的金融滋养,让平菇变“金菇”,释放出强劲的致富“蘑”力。

近年来,陈书光带领勤劳朴实的村民积极探索致富路,他发现,平菇种植周期短、效益好,适合村民种植,可仅建一座简易的大棚就需要10余万元,这让心满志满的陈书光一度感到有心无力。

一次,陈书光去镇上参加农行莘县支行“大棚贷”产品宣讲会,正是这次机会破解了当时的难题。农行莘县支行秉承服务“三农”的宗旨,因地制宜创新金融产品和服务,围绕“中国蔬菜第一县”的产业特色,面向广大蔬菜种植农户,与莘县农业农村局合作推出“大棚贷”新产品。该行还组建了外拓服务团队,逐个乡镇开展产品宣讲,对有需求的农户上门建档立卡。通过审查后,客户无需抵押担保,最高可获得30万元授信额度,产品全程线上操作,最快1天放款,支持自助放款、还贷,使用灵活便利。

在这次“大棚贷”产品宣讲会上,陈书光第一时间与该行工作人员取得联系,并获得该村首笔10万元“大棚贷”贷款。

近年来,随着平菇种植产业的不断发展,邢疃村村民逐渐摸索出了自研自培的方法,平菇品质得到极大提升。口感肥润多汁,营养丰富,这些优势让邢疃村的平菇

在市场上崭露头角。村民陈东彬就是其中的获益者,如今,他种植平菇8年,拥有5座菌菇大棚,每棚年产量稳定在20万斤以上。

“我们的原材料都是自己发酵自己装袋,能够从源头上把控蘑菇的品质和产量,还能降低成本,在市场上形成独特优势。”陈东彬自豪地说,“这背后离不开农业银行的支持,当初要不是30万元‘大棚贷’及时到位,解我燃眉之急,这一切都无从谈起。”

为了帮助像陈东彬这样的种植户扩大规模、提升品质,农行莘县支行进一步优化金融服务,不仅提供了用于大棚扩建、设备更新的信贷支持,还助力村里完善冷链物流设施,确保“当天采摘,当天发货”,保障了平菇的新鲜品质,拓宽了销售渠道。如今,邢疃村的平菇销售火爆,深受消费者青睐。

平菇产业的蓬勃发展,不仅让邢疃村的种植户尝到甜头,还为村民提供了

再就业的机会。60岁的辛振元便是其中之一,他在种植户的大棚内负责蘑菇出库的质检工作,每天有200多元的收入。“离家近,工作轻松,我的晚年生活有尊严,真幸福!”辛振元的话语里满是喜悦和满足。

在农行的金融助力下,邢疃村通过发展平菇种植,盘活了人、地、物等资源,不仅让平菇产业成为村里的支柱产业,还带动了相关产业的发展,为村民们创造了更多的就业岗位和增收渠道。邢疃村从最初的14座大棚发展到如今460余座大棚,食用菌种植面积超1500亩,农行莘县支行前后为该村200余户村民累计投放贷款7000余万元。

因农而生、因农而兴的农行莘县支行将继续聚焦“金融为民”的主责主业,坚守服务“三农”的初心使命,继续为邢疃村及周边地区的特色农业发展注入金融活水,助力乡村振兴,实现农业强、农村美、农民富。