

普惠微光

金融播报

金融赋能强筋骨 激活发展新动能

——农行莘县支行多措并举支持实体经济

■ 尹腾淑 窦志强

“真没想到农业银行的贷款能如此及时,这真是解了我们的燃眉之急!我们企业能够高质量转型,农行功不可没!”9月18日,莘县鲁强石磨源农副产品有限公司(以下简称“鲁强石磨源”)总经理苏义强紧握着农行莘县支行信贷部主任杨洋的手,激动地表达着他的感激之情。

自2024年起,全国农副产品销售市场的竞争愈发激烈,传统经营模式遭遇了前所未有的挑战。为了在市场中稳固立足,鲁强石磨源毅然决定向智能化、协同化转型,并加大了对电商平台的资金投入。然而,资金周转的问题让苏义强陷入了困境,“转型需要购置智能加工设备、建立数字化管理平台,初期投资巨大,现有的资金远远不够”。

得知这一情况后,农行莘县支行高度

重视,立即组织了由信贷部主任领衔的考察团队,深入企业种植基地和生产车间进行实地考察,全面了解企业的转型规划和资金需求。经过深入的沟通和严格的评估,鲁强石磨源向农行莘县支行申请了“科技e贷”。该企业作为莘县优质的电商企业,手续齐全,资质符合科技型小微企业标准,很快便获批300万元的贷款,从申请到放款仅用了短短3天时间。获得贷款后,鲁强石磨源迅速启动了转型建设,不仅引进了智能筛选、包装设备,还建立了产品溯源管理系统,生产效率和产品附加值得到了显著提升。

随后,企业还在农业银行乡村振兴“兴农商城”完成了商户注册,利用该平台进一步拓宽了销售渠道。“科技e贷”不仅放款迅速,贷款利率也低,贷款期限长达1年,这让我们小微企业能够安心进行转型,没有了后顾之忧。”苏义强感慨地说。

近年来,农行莘县支行不断优化实体经济金融服务,针对优质科技型小微企业推出的“科技e贷”凭借高效便捷、融资成本低的特点,在信贷市场中迅速脱颖而出。自2024年以来,农行莘县支行已累计为优质科技型小微企业发放贷款1.16亿元,成为支持企业创新发展的重要力量,让金融活水精准地浇灌到乡村振兴的沃土上。

“这笔贷款真的太及时了,没想到农行的服务这么有速度、有温度!”金质纸制品有限公司总经理牛云艳激动地说。

该企业是农行莘县支行存量信贷客户,2025年初,客户经理在存续期走访中发现,受经济下行影响,企业订单缩减、现金流趋紧,还款压力陡增。鉴于金质纸业资信良好、经营具备可持续性,农行莘县支行公司工作人员第一时间上门为其量身定制续贷方案,于贷款到期前的第5个工作日成功办理了无还本续贷。此举既

缓解了企业“拆东补西”的资金压力,又助力企业渡过经营难关。

针对小微企业“融资难、周转急”痛点,农行莘县支行主动前移服务关口。2024年下半年以来,该行通过建立企业走访台账、开展银企对接活动,累计主动对接有续贷需求的62家小微企业,成功为37家办理无还本续贷业务,共计续发贷款4989万元,帮助企业规避短期周转压力,稳定经营发展。农业银行莘县支行深入贯彻落实国家金融监督管理总局发布的《关于做好续贷工作 提高小微企业金融服务水平的通知》要求,立足县域经济实际,以无还本续贷政策为抓手,精准服务小微企业,筑牢地方经济发展金融支撑。

农业银行莘县支行将持续优化续贷服务机制,拓宽政策惠及面,以更高效、精准的金融服务为小微企业注入动能,为县域经济高质量发展贡献农行力量。



9月22日,在聊城万达广场,邮储银行聊城市分行工作人员正在向市民普及金融知识。

近年来,邮储银行聊城市分行以“金融知识普及”为核心,针对校园、县城、乡村等重点场景和开学季等重要时间节点,通过“线上+线下”模式,精准对接不同人群需求,推动金融教育从“被动接收”到“主动贴近”、从“单向传播”到“双向互动”的转变。此举不仅普及了金融基础知识,也进一步弘扬了诚信守约的金融文化,展现出金融机构的服务温度与责任担当。

■ 尹腾淑

全市首笔新型离岸国际贸易背景核验应用场景成功落地

本报讯(赫明磊 邢树香)近日,外汇局聊城市分局指导中国银行聊城分行使用跨境金融服务平台,成功为高唐县瀚唐进出口贸易有限公司办理一笔离岸转手买卖业务。该笔业务的顺利办理,标志着全市首笔新型离岸国际贸易业务背景核验应用场景成功落地。

“根据企业提供的提单,在跨境金融服务平台上录入船名、装船时间、提单号、集装箱号、出发港、到达港,并对采购合同及销售合同进行签注、上传,实现了离岸

贸易关键业务信息全程线上化核验。这不仅解决了离岸国际贸易真实性审核难题,也为企业提供了更高效的跨境资金结算服务。”中国银行聊城分行客户经理介绍。

为进一步推动新型离岸国际贸易业务背景核验应用场景落地,外汇局聊城市分局积极组织辖内开办新型离岸国际贸易的银行做好政策系统培训和对客宣导服务,召开跨境金融服务平台应用推进会,现场调度工作开展情况,探讨工作推

进举措,积极推动应用场景在辖内落地见效。

新型离岸国际贸易作为全球产业链分工深化的重要形式,具有“两头在外、交易数据跨境”的特点。传统模式下银行面临背景真实性核验难等问题。跨境金融服务平台新增的背景核验功能,建立了涵盖银行、企业、自贸区等多主体的数字化信息共享平台,通过引入国际货物运输、境外港口装卸、境外海关报关等数据,拓宽贸易背景信息来源,优化审核方式,方

便银行开展贸易真实性审核。同时,通过银行间审核信息共享,防范企业在不同银行间重复结算、重复融资的风险,有效解决离岸贸易银企信息不对称问题,方便银行开展离岸贸易结算业务,提升金融服务效率。

“我们将继续深化跨境金融服务平台的应用推广,积极引导更多商业银行和企业主体接入使用,不断丰富应用场景,持续优化我市跨境贸易营商环境。”外汇局聊城市分局副局长张宏军说。

养殖场里的资金密码

——高唐农商银行助推县域特色产业发展壮大

■ 尹腾淑 于延飞

秋分时节,清晨的薄雾还未散尽,高唐县清平镇的乡间小路上已响起脚步声。养殖户于为涛裹紧外套,踩着露水往养猪场去。这个在清平镇土生土长的汉子,从未想过自己的营生能和“金融”二字产生这么深的羁绊,直到高唐农商银行的一笔贷款,像春日的雨水般落进他的生活。

于为涛的养猪场藏在两片杨树林中间,远远望去,蓝顶的猪舍在绿树间格外显眼。推开贴满消毒提示的铁门,扑面而来的不是想象中的腥臭味,而是通风系统送出的清新空气。

“这得归功于新换的风机,以前旧设备嗡嗡响还不管用,一到夏天,猪就扎堆喘气。”他指着墙上的温控屏,上面24℃的数字稳稳跳动,“高唐农商银行248万元贷

款到账后,我做的第一件事就是把这通风系统全换了。”

刚转型做合同代养时,于为涛手里只有两个旧猪舍,还是父亲那辈传下来的。“当时大型猪企来镇上找代养户,要求猪舍得有温控、防疫设施,我东拼西凑借了钱,才算勉强达标。”他蹲在新修的漏粪板旁,“你看这水泥标号,以前用的那种半年就酥了,现在这强度,能用十年。”

几个月前的一场危机,于为涛至今想起来还后背发凉。猪价持续下跌,合作企业还把结算周期从45天延长到60天,可6名工人的工资不能拖——厂长每月8000元,5个饲养员每人5500元,谁家都等着这笔钱买化肥、交电费。更急人的是,老猪舍的屋顶在一场雨后塌了个角,雨水灌进栏位,多头育肥猪发起高烧,兽医站的人来看了直摇头:“再不修,这批猪就得全废。”

那天晚上,于为涛在猪场办公室坐了整夜,烟蒂堆了满满一烟灰缸。他翻出手机里存的银行客户经理电话,犹豫了好几次才拨通。“本来没抱啥希望,以前去银行贷款,光要的那些报表就能把人绕晕。”让他没想到的是,第二天一早,高唐农商银行的客户经理就带着两个同事来了,没先问报表,而是直接进了猪舍。

“王经理蹲在粪沟边看了半小时,问我这漏粪板多久清理一次;又去饲料房数料袋,说能算出实际存栏量。”于为涛的妻子在一旁补充,更让他们意外的是,高唐农商银行没要房产证抵押,而是盯着那份和大型猪企签订的代养合同反复看,又打电话核对了历年的出栏数据。

“我们看的是实实在在的经营,不是纸上的数字。”客户经理后来跟于为涛解释,“你这猪场每年出栏多少头,成活率比行业平均水平高三个点,这就是最好的信

誉。”从提交申请到248万元“昌信担保贷”贷款到账,只用了5个工作日。放款那天,于为涛正在给猪打针,收到到账短信时,针管差点掉在地上。

这笔资金如同注入产业的“强心剂”,让于为涛迅速盘活了养殖产业链条。他第一时间更换了新设备,现在正准备继续扩大养殖规模。

从断链危机到扩栏希望,在猪场打工的于爱国大爷最有发言权。这位庄稼汉以前在天津工地绑钢筋,冬天冻得手发僵,现在每天给猪添料、打扫栏舍,晚上还能回家给老伴做饭。“上个月领了5500块,和以前在工地挣得差不多,还能照看家里的三亩麦子。”他手机里存着孙子的视频,小家伙在镜头里喊“爷爷买糖”,老人笑得眼角堆起皱纹。

人民银行聊城市分行 筑牢社会组织反恐怖融资防线

本报讯(张涵)为切实推进《社会组织反恐怖融资管理办法》有效实施,推动聊城辖区社会组织规范运作,9月18日上午,人民银行聊城市分行联合聊城市民政局组织召开以“筑牢防线、护航发展,深入践行社会组织反恐怖融资规范要求”为主题的政策宣讲会。

在培训环节,人民银行聊城市分行反洗钱科工作人员从宏观层面切入,系统介绍了反恐怖融资工作的重要意义及当前面临的国内外新形势,清晰阐释反洗钱与反恐怖融资的关系,有效凝聚了行业共识,为后续工作开展奠定思想基础。同时,聚焦微观实操维度,从《社会组织反恐怖融资管理办法》出台背景展开,重点解读内控制度与财务透明建设的具体要求,境外合作全流程监控的关键要点,切实帮助参会人员掌握实操要点,筑牢风险防控基础。此外,会议还组织全体参会人员观看打击治理洗钱违法犯罪宣传片,通过真实案例进一步强化风险警示教育,提升参会人员的风险防范意识。

人民银行聊城市分行将持续构建“监管引领、部门协同、组织参与”的反恐怖融资治理生态,切实为辖内社会组织高质量发展保驾护航。

临清 金融信贷赋能企业跨越式发展

本报讯(于杰 贾生涛)“这笔资金真像一场及时雨,让我们企业能够实现跨越式发展。”9月19日,临清市凤嘉商业有限公司负责人任新安坦言,近日,该企业获得了临清农商银行商店支行300万元新增贷款,用于企业扩大生产。这是继去年3月该行向其发放500万元“鲁担惠企贷”后的持续支持。

这正是临清市深入推进“金融活市”战略,打造普惠金融示范区的生动实践。今年,临清市入选2025年中央财政支持普惠金融发展示范区。临清市构建起“市、镇、村”三级金融服务体系,推出挂职金融专员、金融顾问机制,打造“临清金服”一站式数字金融服务平台,推动金融资源直达基层,精准赋能实体经济。

为破解企业融资难题,实现精准服务,临清市从各银行选派18名金融专员下沉镇街开发区,遴选35名金融顾问派驻重点企业,提供“一对一”专业金融服务。针对物流、家具、餐饮等行业组织20余场银企对接会,服务企业超2000家,达成签约金额33.1亿元。研发打造“临清金服”一站式数字金融服务平台,依托App和微信小程序双载体,基本构建起“政策+产品+平台”三位一体的服务模式。

农行聊城茌平支行 “商户e贷”助力小微商户融资

本报讯(于杰 刘涉)“用手机简单操作几下,贷款就到账了,农行的办事效率高真高。”9月24日,家住茌平区的任强看见到账的100万元资金,难掩欣喜,连连为农行的高效服务点赞。

任强代理今麦郎方便面多年,凭借诚信经营和优质服务,在当地积累了广泛的客户资源,与多家大型超市、便利店建立了长期稳定的合作关系。然而,随着市场需求的不断增长和业务规模的逐步扩大,资金短缺成为制约其发展的瓶颈。就在他为资金问题发愁时,农行聊城茌平支行的客户经理在市场调研中了解到了他的情况,在详细询问了经营状况、财务情况以及面临的困难后,向他推荐了专门为个体工商户和小微企业主制定的“商户e贷”。这款产品具有纯信用、无抵押、线上化操作、审批速度快、额度高、利率低、还款方式灵活等优势,正好符合他的需求。

在客户经理的指导下,任强通过手机银行随即提交了贷款申请。让他没有想到的是,仅仅几分钟后,就成功获得了100万元的贷款额度。这笔资金犹如一场及时雨,解决了他的资金难题。

今年以来,农行聊城茌平支行通过“商户e贷”已帮助100多户像任强这样的客户解决了资金问题,为个体工商户和小微企业的发展注入了“金融活水”。

建行聊城分行 护航学子金融安全路

本报讯(房妍)9月22日,建设银行聊城分行营业部以“保障金融权益,助力美好生活”为主题,走进聊城大学东昌学院,为在校师生带来了一场内容丰富、形式生动的金融知识普及活动。

活动现场,工作人员通过发放宣传折页、开展主题宣讲会等形式,与学生们深度互动。宣讲员结合近期高发的“刷单返利诈骗”“冒充电商客服诈骗”等典型案例,用通俗易懂的语言拆解诈骗分子的作案手法,手把手教学生识别诈骗话术“陷阱”,针对“校园贷”的隐蔽性与危害性,详细讲解了“培训贷”“美容贷”等变相借贷产品的风险,引导学生理性消费,拒绝过度负债;同时,工作人员还向学生讲解保护个人金融信息、维护良好征信记录的实用技巧。

活动期间,学生们积极参与互动提问,围绕“如何辨别正规金融产品”“个人信息泄露后如何处理”等问题与工作人员深入交流,现场学习氛围浓厚。此次宣传活动有效填补了学生群体在金融知识领域的认知空白,进一步增强了其风险防范意识与自我保护能力。

建设银行聊城分行营业部将持续聚焦高校、社区等重点群体,创新金融教育宣传形式,常态化开展金融知识普及活动,以专业金融服务为群众保驾护航,助力金融消费者实现美好生活愿景。

中国人寿聊城分公司 创新形式普及金融知识

本报讯(尹腾淑)9月20日,在2025年“金融教育宣传周”的热烈氛围中,中国人寿聊城分公司成功举办了一场别开生面的“牵手国寿 创汇未来”国寿小画家暨2025年教育宣传周主题活动。

本次活动围绕“星际冒险:创绘宇宙奇旅”“梦想剧场:创绘成长之路”“未来万象:创绘智慧生活”“时光穿梭:创绘历史新影”四个主题展开,鼓励孩子们发挥想象力,用画笔表达自己对世界的理解和对未来的憧憬。活动中,工作人员为孩子讲解“防范金融诈骗”“理性消费”等金融知识,通过寓教于乐的方式,孩子们在创作过程中接受了金融教育。随后,孩子们走进聊城中国运河文化博物馆,在千年运河的历史长河中汲取灵感,用画笔描绘心中的美好世界。

本次活动不仅为孩子们提供了一个亲近历史、感受文化的机会,也为他们搭建了一个展示艺术才华的平台。通过绘画创作,孩子们在历史与艺术的交融中,拓宽了视野,激发了创造力,增强了文化自信,学习了金融质询。未来,中国人寿聊城分公司将继续举办更多丰富多彩的活动,紧密结合金融教育主题,为构建和谐健康的金融环境贡献坚实力量。