



临清市

政银联动跑出“加速度”

本报讯(张西汉)“100万元贷款一天到账,解了我们的燃眉之急。”12月3日,临清市经济技术开发区辖内一轴承制造企业负责人言语间满是感激。这笔“及时雨”般的流动资金,为该企业二期扩建项目的顺利推进注入了强劲动力。

作为临清市重点项目,该企业的二期扩建工程正处于关键阶段。尽管企业采用订单金模式组织生产,但近期原材料采购需求激增,资金周转压力陡增,成为制约产能释放的“拦路虎”。挂职开发区金融专员在走访中了解到这一情况后,立即结合企业经营特点制定专属金融服务方案,并第一时间与建行临清支行建立对接。建行临清支行迅速响应,开启“绿色通道”,安排客户经理深入企业生产车间,现场核查生产状况、采集财务数据、梳理融资需求,仅用一天时间就完成了从调查评估到贷款发放的全流程手续。

此次高效融资服务,是临清市深化政银企常态化对接机制,推动金融机构精准对接企业需求,让金融活水精准滴灌实体经济,强化金融赋能的生动实践,也充分体现了金融专员发挥桥梁纽带作用,为辖区重点项目建设和企业高质量发展保驾护航。

齐鲁银行聊城莘县支行
金融安全知识进校园

本报讯(尹腾淑)12月1日,齐鲁银行聊城莘县支行策划组织了一场以“筑牢校园安全防线,守护青春无诈年华”为主题的反诈知识宣传进校园活动。

活动前期,该行成立了专项工作小组,深入了解当前在校学生金融安全知识薄弱环节以及易接触到的诈骗类型,精心准备了内容丰富、形式多样的宣传材料。宣传内容不仅涵盖了传统的诈骗手段,更着重针对当前在学生中流行的“游戏账号、装备交易诈骗”“刷单返利诈骗”以及利用QQ、微信等社交软件“冒充熟人借款”等新型骗局进行了重点剖析与准备,确保宣讲内容贴近学生实际,具有极强的针对性和警示意义。

本次反诈知识进校园活动取得了显著效果,现场共发放宣传折页150余份,覆盖师生达150余人。活动结束后,参与活动的师生们普遍反映,通过此次宣讲,他们对电信网络诈骗有了更深刻、更全面的认识,自我保护能力和风险防范意识得到了实质性提升。

该行将认真总结本次活动经验,持续优化宣传内容与形式,并计划将反诈知识进校园活动常态化、系列化,逐步扩大覆盖范围,延伸至更多学校和社区,为维护区域金融稳定、守护好人民群众的“钱袋子”贡献更多力量。

莱商银行聊城莘县支行
举办反诈公益活动

本报讯(于杰)12月3日,莱商银行聊城莘县支行联合颌诺口腔医院举办了一场以“关爱牙齿健康,筑牢反诈防线”为主题的公益活动。

在关爱牙齿健康环节,颌诺口腔的专医团队为到场客户提供了免费的口腔健康检查、咨询及初步筛查服务。医师们耐心地解答了大家关于日常口腔护理、常见病预防与治疗等方面的疑问,并针对不同年龄阶段的口腔保健特点给出了个性化建议。同时,莱商银行还贴心准备了口腔护理小礼品,传递了来自金融机构的人文关怀,让客户在收获健康知识的同时,感受到温暖与重视。

反诈宣传环节同样精彩纷呈,银行工作人员结合当前高发的电信网络诈骗等典型案例,以通俗易懂的语言,向客户揭示了诈骗分子的常用伎俩和手段。通过发放反诈宣传折页等多种方式,生动形象地讲解了如何识别诈骗陷阱、保护个人信息安全、安全使用银行卡及电子银行渠道等关键知识。

莱商银行聊城莘县支行将继续秉持“以客户为中心”的服务理念,积极探索更多元化的公益活动形式,为构建和谐健康的金融环境与社会氛围贡献力量。

邮储银行莘县支行
党建引领精准赋能“三农”

本报讯(窦妍)12月3日,笔者从邮储银行莘县支行获悉,今年以来,该行党支部坚持以高质量党建引领高质量发展,始终将服务乡村振兴作为根本宗旨,通过政银联动、产业赋能、信用筑基等一系列扎实举措,精准对接“三农”发展需求。

党建引领,筑牢服务“三农”桥头堡。该行党支部推动党建工作与乡村振兴深度融合,以“三会一课”、主题党日等为载体,创新开展“我为乡村振兴献良策”系列活动,将学习课堂搬进田间地头、产业园区,引导党员干部在一线悟思想、解难题、办实事。通过与重点乡镇党组织签订共建协议、联合开展主题党日,构建起“组织共建、理论联学、品牌联创、服务联动”的党建共建新格局,切实筑牢乡村振兴的战斗堡垒。

产业赋能,点燃乡村发展新引擎。立足莘县农业资源特色,支行党支部聚焦蔬菜种植、农产品加工、粮食生产等重点领域,创新实施“五定打法”,由党员业务骨干带队组建服务队,深入开展网格化营销,推动客户资源规模化拓展。面向家庭农场、农民专业合作社等新型经营主体,精准推广“极速贷”“产业贷”等特色金融产品,有效激发了特色产业活力,助力农业增效、农民增收。

工商银行冠县支行
助老年人提升反诈意识

本报讯(丁景红)11月29日,工商银行冠县支行走进冠县老年大学,开展了一场主题为“重阳敬老暖人心,金融守护伴您行”的公益活动,以实际行动诠释敬老爱老的美德。

在活动中,员工化身“金融守护者”,通过案例分享、互动问答和情况模拟等形式,耐心拆解了电信诈骗套路,为老干部送去专属的金融关怀与节日祝福。活动现场,工作人员用通俗易懂的语言和生动的案例,向老年群体讲解防范非法集资、识别金融诈骗陷阱等知识,从常见的诈骗手段,如高息诱惑、冒充公检法诈骗,到如何保护个人金融信息、理性选择金融产品等进行全方位的解读,帮助老年群体增强金融风险防范意识,守护好自己的“钱袋子”。

工行冠县支行将持续致力于为老年群体构筑安全、安心、安宁的金融环境,用真诚的服务护航他们的美好生活,做好“银发守护者”。

金融向“实” 产业逢春

——建设银行全国首笔“集群快贷”落地冠县

■ 尹腾淑

11月29日,随着系统提示音清脆响起,一笔600万元的贷款顺利投放至冠县一家镀锌钢板制品企业账户。这不仅解了企业采购原材料的燃眉之急,更标志着建设银行全国首笔“集群快贷”业务在冠县成功落地,为金融服务产业集群探索出了一条崭新的路径。

直面痛点,探路“无核”融资新模式

冠县镀锌钢板制品产业集群,作为当地经济总量最大的国家级特色产业基地,正面临着成长的烦恼。作为资金密集型行业,每月初的大额原材料采购,让众多中小企业资金周转捉襟见肘;“采购—加工—销售—回款”周期仅短短30天,让

传统信贷产品难以精准匹配;下游核心企业分散异地的特点,更让依托单一核心企业的供应链融资模式难以奏效。

“能否创新一种融资模式,既能破解这些难题,又能实现风险的有效防控?”建设银行冠县支行负责人在深入调研后,提出了这一创新课题。需求就是号令,总行、山东省分行、聊城市分行、冠县支行及建信融通公司五级联动,迅速组建专项团队进驻集群,开启了融资模式的创新探索。

政银携手,共建产融结合新生态

转机,藏在冠县政府精心打造的“信用冠县”品牌建设中。建设银行专项团队发现,当地政府主导搭建的“冠之链”供应链金融服务平台,能够为金融机构提供真实可靠的交易数据和风险管控支持。这

一发现,让创新迎来了曙光。

依托该平台的数据支撑和风控保障,专项团队创新提出了“集群快贷+贷押+监管”的综合服务方案。该方案打破传统思维,不依赖单一核心企业,而是以集群整体经营状况和政府平台数据为依托,以存货质押为抓手,构建起覆盖“采—产—销”全流程的风控体系。

首战告捷,树立特色产业服务新标杆

经过充分论证、方案细化、客户筛选和上线准备,在建设银行总行“集群快贷”系统上线的第一时间,冠县支行立即启动业务流程,为首家筛选入池的中小型客户发起贷款申请。通过“线上+线下”提交材料、系统自动审批,极大地提升了服务效率,赢得了客户的高度赞誉。

这笔业务的成功落地,是建设银行聊城分行深化“圈链群”策略,将金融活水精准滴灌至实体经济“毛细血管”的生动实践。它不仅为破解产业集群中小企业融资难题提供了可复制、可推广的“冠县样板”,更通过提升产业链协同效率、增强供应链稳定性,为建设制造强国贡献了建行的智慧与力量。

支持中小企业发展是金融服务实体经济内在要求,也是践行金融工作政治性、人民性的具体体现。近年来,建行聊城分行着力推进机制建设,加大融资对接力度,着力解决中小企业融资难、融资贵问题,为实体经济高质量发展注入强大动力,助力实体经济在高质量发展道路上稳步前行。在“聊城制造”迈向“聊城质造”的征程中,建设银行聊城分行正以创新的金融笔墨,书写着服务实体经济高质量发展的崭新篇章。

人民银行聊城市分行

举办支付场景建设项目展评活动

本报讯(李亚男)12月2日,笔者从人民银行聊城市分行获悉,近日,聊城市“匠心聚力 实干争先”支付场景建设项目展评活动在聊城举办。活动聚焦普惠金融与养老金融领域,集中展示全市银行业金融机构及第三方支付机构支付创新实践成果,搭建起行业交流互鉴、协同提升的专业平台,为推动聊城支付服务高质量发展注入强劲动力。

展评现场,各参评机构聚焦普惠金融、养老金融领域,通过案例演示、成效解读等方式,交出了一份份亮眼创新“答卷”:农

业银行聊城分行自主研发“智慧市场+”涉农便捷支付平台,打通蔬菜市场交易结算“最后一公里”,为农户、商户提供高效便捷的支付服务,以金融之力赋能乡村振兴;阳谷农商银行依托助农取款点升级改造基层医保工作站,推动金融服务与医保业务深度融合,实现“一站式”办理,让群众在家门口就能享受到便捷服务;银联商务聊城分公司搭建“聊城市智慧养老预收费监管平台”,整合线上缴费、资金监管、退费管理等功能,构建全流程、闭环式养老资金支付监管体系,切实守护老年人“养老钱”安全……

一系列特色鲜明、落地见效的支付场景项目,既彰显了各机构的创新活力,更有效提升了全市支付服务的便捷性与普惠性,赢得现场评审专家与观众的广泛认可。

经过评审委员会综合打分,活动最终评选出一等奖1名、二等奖3名、三等奖4名,同时评选出优秀选手9名。获奖项目既精准契合民生需求,又具备较强的示范推广价值,为全市支付场景创新提供了可借鉴、可复制的实践样本。

人民银行聊城市分行党委委员、副行长郑晓敬表示:“支付服务是金融为民的

重要载体,场景创新则是提升支付服务质效的核心抓手。此次展评活动,以普惠金融、养老金融为突破口,既彰显地方金融机构的创新担当,也为支付服务下沉基层提供了鲜活经验。”

人民银行聊城市分行将持续践行“支付为民”理念,联合各银行机构及第三方支付机构,聚焦群众急难愁盼,探索更多民生导向的支付场景与服务模式,不断提升支付服务覆盖面与群众获得感,以更便捷的支付服务、更有温度的惠民举措,为聊城经济社会高质量发展筑牢金融支撑。



12月1日,在临清市先锋街道西石槽村,临清农商银行工作人员(右)正在向个体工商户宣讲金融知识。近年来,临清农商银行始终贯彻落实省联社关于普惠金融发展的战略部署,坚持服务“三农”的初心使命,深化金融服务的革新实践,紧贴客户实际需求,不断细化金融服务,创新金融产品,持续为乡村振兴贡献金融力量。 ■ 尹腾淑

普惠微光

“老面坊”变了样

——高唐农商银行金融助力小作坊转型升级

■ 尹腾淑 于延飞

“你看这订单量,要是没那笔贷款,我这‘老面坊’哪能这么红火!”12月2日,位于高唐县尹集镇的一处面粉加工坊里,张金富捧着刚刚打包好的“石磨面粉”礼盒,对前来自访的高唐农商银行客户经理笑道。

张金富做面粉生意已有6年了,从父辈传下的石磨小作坊起步,凭着“不添增白剂、不掺陈粮”的规矩,慢慢攒下“老张家面粉”的好口碑。县城里的超市、粮油店都愿意进他家的货,不少老街坊更是提着面袋上门来买。今年秋季,一个新想法让他犯了难:“年轻人爱网购,我也想做个电商卖礼盒装,可资金和设备都跟不上。”

要做电商,不仅得换一套自动化包装机,还得建个小直播间,再备足秋冬季季

的原粮,算下来得要50多万元。张金富翻遍积蓄还差大半,想贷款又犯了愁——他没房产做抵押,亲戚朋友要么不符合担保条件,要么担心风险不敢帮忙。“跑了两家银行,都说没担保人不好办,我蹲在磨粉机旁熬着麦粒转,急得饭都吃不下。”张金富回忆道。

正在此时,张金富在店里遇到了前来自访调研的高唐农商银行金融服务团队。得知其金融需求后,为了赶进度,高唐农商银行客户经理当天就帮张金富整理材料——拍石磨工艺的视频,收集超市供货合同,打印客户好评截图,还陪着他对接山东省农业发展信贷担保有限责任公司(以下简称省农担公司)办理担保手续。“以前办手续得自己跑断腿,这次客户经理全程跟着忙,连我家老账本都帮着分类整理。”张金富说,提交材料的第五天,柜员就打电话通知已放款。

“当时我正在给妻子过筛,听到手机响,看到是银行来电的时候,手都抖了,生怕是办不成的消息。”张金富回忆,听到“50万元到账”的那一刻,他当即给包装机厂家打了定金,“厂家说三天内发货,我挂了电话就给工人们说,咱们要做电商卖面粉了!”没几天,崭新的包装机就运到了加工坊里,客户经理还特意托人介绍了做电商运营的朋友,帮他搭起了直播间。

近年来,高唐农商银行在推进乡村振兴战略、深化银担合作方面成效显著,通过一系列创新举措和务实行动,为地方经济发展注入了强劲金融动力。该行围绕服务“三农”主责主业,不断加大金融对乡村振兴的支持力度,将合作社、种养大户、家庭农场、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体作为重要支持对象,通过对接农业农村局及各乡镇农业管理部门,获取新型农业经营主体清单,借助驻

点办公等方式开展清单对接,并根据新型农业经营主体经营特点及资金需求情况,推广“鲁担惠农贷”“创业担保贷”“普惠小微信用贷”等产品。同时,与省农担公司携手优化信贷业务流程,加快推进业务线上化,持续优化沟通机制,开通绿色通道,提升服务效率和农担业务办结效率。

如今,有了资金加持,张金富的“老面坊”彻底变了样:自动化包装机让礼盒生产效率翻了三倍,直播间里一场直播就能卖出上百单,“无添加石磨面粉”的名头不仅传遍聊城,还卖到了济南、德州等地。

张金富滑动着手机屏幕上源源不断的订单,笑容满面地介绍,客户中,有为孩子选购的宝妈,有孝敬老人的子女,也有餐饮企业的负责人。他感慨道:“多亏了农担公司和农商银行的联合支持,我的无添加面粉才能远销各地!”