

以金融之力 筑国企担当

聊城金投控股服务地方高质量发展一年间

■ 文/图 朱海波 孙正璐

大舸中流下，青山两岸移。不经意间，时间的指针已悄然指向2025年岁末。年末岁首，不但是辞旧迎新的时间节点，也是回顾总结与展望未来的重要时刻。

一年来，聊城金投控股有限公司（以下简称“聊城金投控股”）立足自身发展定位、扎根聊城创业热土，以金融之力写国企担当，信贷、政府性融资担保、供应链服务三大板块一齐发力，应急转贷、不良资产管理、综合性要素交易平台、“水城e融”平台等多元化服务体系大显身手，一个个点睛之笔疏通了堵点、化解了难点，有效解决了重点建设项目建设资金运转困难和中小企业融资难的问题，为聊城经济社会发展作出了重大贡献。

输血：
金融活水浇灌实体经济

经济是肌体，金融是血脉，两者合则两旺，分则俱伤。聊城金投控股把“好钢”用在“刀刃”上，把金融服务“焊”在产业链上，让资金跟着项目走、要素围着企业转，实现产业与金融同频共振、共生共荣。自成立以来，公司累计向2300家中小企业投放信贷资金400亿元；为3.07万户市场主体提供融资担保，撬动银行信贷238.83亿元；转贷“过



▲ 开展主题党日活动

桥”1137笔、115.77亿元，让企业资金不断档、生产不停步。

针对不同情况，给企业“输血”的方式也是灵活多样的。

融资租赁——“新利器”。今年以来，面对部分业务风险上升与银行利率下调、小贷及民资业务拓展受阻、利润增长受限的多重挑战，公司准确识变、主动应变，一方面巩固基本盘，深入市场拓展客户，另一方面持续优化业务结构，把融资租赁作为主攻方向，今年末，融资租赁存续规模占信贷业务总规模的47.05%，租赁业务规模较去年同期增长65.86%。

“以往缺钱习惯去银行贷款，这次鲁西融资租赁解决了我们的燃眉之急。”我市一家车轮制造企业负责人感慨。这家企业拟新上一套先进生产线，却在资金上犯了难。融资租赁公司灵活匹配企业需求，利用现有设备，以售后回租形式提供2年期1500万元的授信支持，帮助企业实现增资扩产。如今，融资租赁正帮助着中小企业办大事。“十四五”以来，公司通过直租、回租支持“专精特新”等科技类企业70家，金额8.31亿元。

应急转贷——“过桥快线”。自2019年以来，聊城市普惠应急转贷基金有限公司专注于解决中小微企业融资环节中“倒贷难、倒贷贵”这一痛点，在银行与企业间架起安全、高效的信用桥梁，通过市场化、规范化运作，为区域内众多中小微企业提供高效、低成本的应急转贷服务，累计金额达115.77亿元，成为优化营商环境、稳定市场主体、激发经济活力的重要政策性工具之一。

数字赋能——“e融高速”。2025年初，由原聊城市智慧金融服务平台升级而成的“水城e融”市县一体化金融服务平台上线运营，该平台通过大力开发数据应用场景，深入挖掘公共数据在金融服务中的价值，构建起“市级统筹+县级联动”服务机制，提升了金融服务实体经济效能。目前，平台入驻389家金融机构，上架金融产品630款，并与多家农商行合作开发线上金融产品，实现纯信用无抵押、全程无人工干扰的便捷融资服务模式。一体化平台自运营以来，累计撮合放款10032笔、金额141.42亿元，真正架起了银企精准对接的“高速路”。

减负：
政府性融资担保助企轻装前行

2025年12月4日，公司旗下聊城昌

信融资担保有限公司（以下简称“昌信担保”）与建设银行协同落地首笔“履约类分离式保函”。被保证人无需授信、无需缴纳高额保证金，仅支付较低保费即可高效拿到保函，时间、人力、资金成本同步下降，为全市政府性担保“非融”业务打开新通道。

2022年，昌信担保获批加入全省政府性融资担保体系，填补我市空白；2023年，担保业务增速全省第一，获全省政府性融资担保体系“年度新秀奖”；2024年底，政府性业务累保金额突破100亿元，体系排名由末位提升至第八位，实现“争先进位”突破。截至目前，昌信担保合作银行28家，授信规模突破150亿元，累计为全市超3.07万家中小微企业提供担保支持，撬动238.83亿元信贷资金直达实体经济。发挥国有担保机构使命担当，在保持可持续经营前提下主动降费让利，“十四五”期间，昌信担保平均担保费率由1.5%降至0.48%，累计让利8500余万元，切实降低了小微企业和“三农”综合融资成本。省担保集团合作备案业务规模累计突破89亿元，实现了国家、省、市、银行四级风险共担。

政府性融资担保“广覆盖、低费率”的特点，正成为聊城中小企业减负纾困、轻装前行的关键支点。2024年，昌信担保为莘县精达老年服务中心提供500万元流动资金贷款担保，帮助其更新设施、扩大规模，助其成为当地最大养老机构。目前，昌信担保已为全市养老、护理行业提供融资担保服务1300万元，走出一条独具特色的政府性融资担保养老服务之路。

昌信担保总经理王林燕表示，下一步将围绕绿色低碳、科技创新、养老服务等领域实施专项担保计划，加大对相关领域小企业的支持力度，更好地发挥政府性融资担保体系作用。同时，全力探索业务外延空间，拓展担保服务范围，让更多企业“零保证金”拿订单、“低成本”稳生产。

壮骨：
以强大供应链服务优势主导产业

2025年，供应链板块创收提前突破100亿元，同比增量、利润双稳。公司深耕钢铁、煤炭、有色金属等大宗赛道，贯通上下游超百家客户，年度大宗采购及项目主材供应规模过百亿元，“物流”变“现金流”，“库存”变“资本”。

以鲁西供应链公司为旗舰，2022年起相继组建金投能源、鲁冠陆港、财信

健康等合资公司，形成项目主材供应、煤炭能源、医疗健康、期现结合等新模式，持续降低企业采购成本、缓解资金占用。

——期现结合跑出“首单速度”：今年7月，与南华期货完成首笔2000吨连铸坯期现结合业务；8月，首次落地唐山5000吨方坯业务；10月携手北京泊林、港信资本完成首笔木浆业务，区域、品类双突破。

——“仓单代采”送出“真金白银”：开发区某金属制造企业因流动资金紧张难以锁价，公司将其仓库设为监管仓，面向国内大型钢厂集中采购原钢，企业随用随取、按吨付费，以极低成本保障连续生产。

面对大宗商品价格波动、税负增加等不利因素，供应链团队持续开发新品类对冲风险，全年营收锁定百亿规模，为聊城优势主导产业“壮骨”提速。

赋能：
综合要素交易平台让资源“活”起来

在聊城，有一个看不见的市场却发挥着实实在在的作用。它能让农村的闲置资源“活”起来，能让国企的采购更阳光，还能让小微企业贷款更便捷——这就是由聊城金投控股运营的聊城市综合性要素市场化交易平台。平台并非单一应用，而是“农村产权交易”“国有资产交易”“国企阳光采购”“科技大市场”“外贸综合服务平台”等多个子平台共同组成的服务矩阵。

——农村产权公开挂牌、线上竞价，全市累计完成交易超1.1万笔、总金额8.16亿元，平均溢价率近25%，为村集体增收超2亿元。

——国有资产交易平台累计盘活资产超4亿元，国企阳光采购平台累计节约采购资金超2亿元。

——科技大市场为区域技术成果转移转化和交易、知识产权运营、科技金融、技术经纪、孵化加速等提供一站式服务。

——外贸综合服务平台为中小外贸企业提供报关（报检）、退税、租船订舱、信用保险、金融等外贸综合服务，与临清保税物流中心、鲁西国际陆港协同作业，共同打造服务区域进出口企业的一站式枢纽。

平台正加快整合技术成果转化、进出口贸易、农产品交易等领域资源，借助“数据+金融”手段助力产业发展，全面做好惠企利民这篇大文章。平台负责人表示：“我们要让各类要素资源在规范、透明、高效的市场中流动起来，最终体现在‘降本增效、惠企利民’八个字上。”

星光不负赶路人，时代垂青奋斗者。2025年收官在即，聊城金投控股将锚定“稳健经营、创新经营”，持续夯实融资租赁、供应链、担保三大主业，同步完善“3+N”类金融服务体系，放大综合性金融平台拳头效应，深耕传统业务转型升级，全面提升板块竞争力与市场份额，为聊城高质量发展贡献更大国企力量。



▲ 举行学习贯彻党的二十届四中全会精神宣讲会



▲ 中国人民银行聊城分行一行调研“水城e融”平台



▲ 潍坊市投资集团一行来聊交流



▲ 供应链公司“智慧仓储金融”平台

