

## 2025年我市金融运行呈现良好态势

本报讯(尹腾淑 滕召建 吕兵新)1月26日,笔者从人民银行聊城市分行获悉,2025年,我市金融系统深入践行市委“6293”工作思路,坚决落实市委、市政府各项决策部署,全市金融运行呈现“总量稳、结构优、成本降”的良好态势,为经济社会高质量发展提供了坚实的金融支撑。

金融总量供给充裕,支持力度不断增强。2025年末,全市各项存款余额7503.35亿元,同比增长8.54%;较年初增加590.65亿元,其中住户存款增加582.92亿元,同比多增34.62亿元。各项

贷款余额4401.19亿元,同比增长9.01%;较年初增加363.66亿元,同比多增113.46亿元,其中住户贷款增加61.64亿元,企(事)业单位贷款增加302.03亿元。

信贷结构持续优化,重点领域精准赋能。聚焦普惠小微、乡村振兴、民营企业等重点领域和薄弱环节,持续提升金融服务可得性与获得感,不断夯实实体经济发展的根基。2025年末,全市小微企业、制造业、民营企业贷款同比增速分别为14.97%、15.17%和15.81%,均高于各项贷款平均增速。全市金融系统进一步

完善金融“五篇大文章”工作机制,扎实开展“一行一品牌、一地一突破”活动,推动金融资源加速向“五篇大文章”领域集聚,新动能培育成效显著。2025年末,全市科技、绿色、普惠小微、养老机构及数字经济产业贷款同比增速分别为31.89%、66.89%、14.07%、21.65%和71.86%。其中,科技、绿色及数字经济产业贷款增速稳居全省前列,成为金融赋能高质量发展的重要引擎。

融资成本稳中有降,让利实体经济明显。深入开展明示企业贷款综合融资成本试点工作,持续畅通利率传导机制,

发挥市场利率定价自律作用,多措并举推动实体经济融资成本稳步下行。2025年,全市新发放企业贷款加权平均利率同比下降0.65个百分点,新发放个人住房贷款加权平均利率同比下降0.44个百分点,切实减轻市场主体融资负担,激发实体经济活力。

人民银行聊城市分行将持续引领全市银行机构,紧紧围绕市委、市政府中心工作,精准对接经济社会发展需求,以金融之力推动全市经济高质量发展再上新台阶,助力我市“十五五”规划实现良好开局。



农行聊城分行

## 精准滴灌实体经济

本报讯(尹腾淑)1月26日,笔者从农行聊城分行了解到,近日,在平区一家专注于耐火材料生产的小微企业,凭借良好的纳税信用记录,成功获得农行聊城分行300万元的“纳税e贷”资金支持,有效缓解了企业生产原材料采购资金压力,为企业发展注入新动力。这一案例彰显了普惠金融政策在支持小微企业方面的积极作用。

这家耐火材料有限公司是一家成立近十年的小微企业,主要生产各类保温耐火材料,产品销往周边多个省市。近期,随着市场需求的回暖,企业订单量稳步增长。然而,原材料的集中采购和部分生产设备的升级需求,使企业面临短期资金周转压力。正当企业为资金问题发愁时,农行聊城在平支行客户经理主动上门,介绍“纳税e贷”产品。

与传统贷款不同,“纳税e贷”是一种纯信用贷款产品,主要依据企业的纳税信用、缴税记录和经营情况来核定贷款额度,无需提供抵押担保,全流程线上操作,审批速度快。该公司凭借多年良好的纳税记录,成功申请到300万元贷款额度,从申请到资金到账仅用了3个工作日。

“这笔贷款犹如一场‘及时雨’,不仅能够按时完成现有订单,还有能力承接更大规模的订单。”该公司生产部门负责人表示。

近年来,该行把服务小微企业摆在业务经营的重要位置,扎实开展“千企万户大走访”活动,累计走访小微企业2.4万余家,“一户一策”建立融资需求台账。紧扣小微企业“短、小、频、急”融资需求,持续丰富线上线下产品体系,依托企业纳税、经营流水等数据,创新推出“纳税e贷”“微捷贷”等产品,累计投放3400余户、114亿元。同时,对小微企业贷款开辟绿色通道,积极落实减费让利政策,2025年,普惠型小微企业贷款平均执行利率为3.25%,较年初下降32个BP。

## 莱商银行聊城香江支行

## 上门服务解民忧

本报讯(于杰)1月27日,莱商银行聊城香江支行会计主管石迪亚与同事带着业务授权书,前往一名行动不便的老人家家中开展上门服务。

当日,该支行厅堂里迎来一位年长的女性客户。在为其办理业务时,经办柜员发现,客户要代理转存定期业务,但是当时存单设置的支取方式是“凭单折+证”,且没有存单密码。主管走到窗口审核客户证件时,发现办理业务的客户并非存款者本人。因客户年纪较大,难以理解行内的规章制度,主管走出了柜外,跟该客户解释:“这张存单未设置密码,需要本人到场办理业务。”该客户向主管解释:“他本人在家养病,别说来银行啦,连床也下不了。我们想将存单利息取出来去买药,剩本金继续存咱行里。”

了解到老人的特殊情况后,该支行立即启动了特殊客户应急服务机制,当天便上门服务,完成了存单转存业务。

莱商银行聊城香江支行始终秉持着“以客户为中心”的服务理念,贯彻执行“诚易捷”服务品牌标准,针对老年人、残疾人等特殊客户群体,常态化提供上门服务。该行将继续把暖心服务延伸到网点之外,用实际行动诠释“金融为民”的初心,努力将自身打造成让客户放心满意的口碑银行。

## 中华财险聊城中支

## 开展风险减量“进企业”专项活动

本报讯(史守侠 王雪敏)1月29日,中华财险聊城中支公司联合聊城市保险行业协会、莘县畜牧局,走进山东莘县牧原农牧有限公司开展风险减量“进企业”专项活动。

本次活动以“风险减量护农牧 风险防范守初心”为主题,是“保险宣传进百行千家”莘县系列活动的重要组成部分,旨在为农牧企业安全生产筑牢保险防护屏障。活动紧扣农牧企业生产经营核心风险,通过实操演练、政策讲解、风险排查、物资帮扶等多种形式,为企业送上全方位的风险防控解决方案,现场还向该企业捐赠了隔离衣、消毒液等物资,以实际行动落实风险减量服务要求。

作为农业大市,聊城畜牧养殖产业规模大、链条长,莘县更是区域农牧产业发展的核心区域。而疫病传播、自然灾害等风险,已成为制约农牧企业发展的重要因素。此次专项活动,是保险业主动对接农牧企业发展需求,从“事后补偿”向“事前预防、事中干预、事后保障”全链条服务转型的关键举措。活动中,各方围绕农牧企业疫病防控、安全生产、灾害应对等核心风险点展开深入交流,帮助企业梳理风险防控薄弱环节,提供专业的风险防范建议。

中华财险聊城中支相关负责人表示,将以此次活动为契机,持续深化“保险+服务”模式,针对农牧企业发展特点开发更具针对性的保险产品,开展常态化的风险监测、隐患排查和专业培训,切实发挥保险风险保障作用,为聊城农牧产业高质量发展注入保险力量。

## 建行高唐支行

## 高效服务破解企业融资难题

本报讯(于杰)近日,建行高唐支行迎来一位特殊的客户——当地一家生鲜超市经营负责人。该负责人将一面绣有“心系企业伸援手 帮扶惠民显真情”字样的锦旗送至银行,对建行高唐支行在企业面临资金困境时给予的高效、有力的信贷支持,表示衷心感谢。

据悉,该超市此前因市场波动及扩大生产需求,遭遇阶段性流动资金紧张。建行高唐支行在了解企业实际困难后,迅速启动专项帮扶机制,客户经理主动上门对接,深入调研经营状况,精准把握需求痛点。本着“特事特办、急事急办”的原则,优化审批流程,在合规前提下快速为其量身定制了帮扶方案,及时有效地破解了企业的燃眉之急,保障了其正常生产经营的稳步推进。

这面鲜红的锦旗,承载的不仅是企业的诚挚谢意,更是对建设银行“服务实体、金融为民”初心的认可。建行高唐支行将继续坚守主责主业,不断提升金融服务的精准性与适配性,以更有温度的举措、更有力的支持,陪伴更多企业穿越周期、行稳致远,为区域经济高质量发展持续注入金融活水。

## 临清农商银行

## 政银协同构建普惠金融生态

本报讯(于德良)1月26日,笔者从临清农商银行获悉,近年来,该行着力推动政银企沟通合作,全面优化融资环境,赋能中小企业快速发展。

强化政策工具运用。该行积极与省农担公司、临清市人力资源和社会保障局、临清市退役军人事务局等部门合作,大力推广“鲁担惠农贷”“创业担保贷”“昌信担保贷”等政策性贷款,利用财政贴息、风险分担政策,切实降低企业融资成本。常态化开展政银企对接。联合地方政府部门、行业协会,定期召开政银企座谈会、行业对接会,宣讲金融政策,现场收集需求,实现“政策直达、服务直享”协同推进信用体系建设。与临清市委、市政府协同开展“千企万户”授信工程助力临清普惠金融示范区建设,政策性担保贷款较2025年初增长4.5亿元。通过整村授信、金融夜校等方式,普及金融知识,建立农户信用档案,将金融服务与乡村信用治理相结合,优化区域金融生态。



1月23日,邮储银行聊城市分行客户经理到东昌府区侯营镇纳多服装厂了解企业经营状况。

近年来,邮储银行聊城市分行全面贯彻落实中央金融工作会议精神,深刻把握金融工作的政治性和人民性,充分发挥服务实体经济的主力军和维护金融稳定的压舱石作用,全力支持民营经济高质量发展。

■ 尹腾淑

## 政保携手送培训

## 临清市为货运从业者“充电”

本报讯(王飞飞)1月22日下午,临清金融监管支局联合市交通运输局管理部门开展“大货车投保专项培训”,特邀人保财险临清支公司、太平洋财险临清支公司业务讲师授课,为辖区运输企业负责人、大货车司机等120余人送上精准化保险服务指导。本次活动旨在破解大货车行业投保难、投保贵、理赔难的痛点问题,营造“少出事、少赔付、少保费”的良性发展局面,全力打通货车投保

服务的“最后一公里”。

“两个投保平台的操作方法、保费定价的原理、保费变化的原因,讲师掰开揉碎讲了,以前搞不懂的评分标准现在都明白了。”临清一家运输企业负责人在现场交流时说道,“而且,也知道了怎么通过规范运营、规范司机驾驶行为来降低保费,这对我们货运行业很有帮助。”

培训中,讲师紧扣货运企业和司机

实际需求,重点围绕“两个平台”(中国保险行业协会“好投保”平台、山东省保险行业协会“营运保”平台)的注册流程、投保操作、信息查询等开展实操教学,通过现场演示、步骤拆解、一对一指导等方式,确保每位参训人员都能熟练掌握平台使用方法。

同时,为消除认知分歧,讲师结合大货车评分标准的核心指标,深入阐释了保费收取的计算原理,用通俗易懂的语

言针对司机普遍关心的“评分影响因素”“保费浮动逻辑”等进行集中答疑,并解释了高赔付背后的原因,引导司机规范矩矩开车,明明白白投保。

据了解,日前,聊城金融监管分局联合聊城市交通运输局、公检法等五部门印发了《关于进一步提升大货车保险服务保障我市道路运输行业高质量发展的工作方案》,并明确了联动工作措施。此次专项培训是既定措施落地见效的重要环节,也是提升县域大货车保险服务水平的重要举措,临清金融监管支局将持续探索破解大货车投保难、投保贵、理赔难的方法,助力辖区道路运输行业高质量发展。

生动诠释“退役不褪色、初心映金融”的党员本色,推动形成“学先进、守初心、践使命”的鲜明导向。青年互动激活力,薪火相传促实干。搭建“青年干部与党代表面对面”交流平台,青年同志围绕“金融服务实体经济”等议题提问交流,步同良同志分享人生感悟,激励青年干部在普惠金融、风险处置等一线锤炼本领。青年干部纷纷表示将传承榜样精神,主动投身金融服务实体经济实践。

## 深化央地协同联动

## 在平区政策宣讲重实践

本报讯(尹腾淑)1月28日,笔者从在平金融监管支局了解到,该区深化央地协同联动,发挥党的十九、二十大代表步同良同志榜样作用,通过“宣讲+传承+实践”三维发力,推动党的二十届四中全会精神在在平区金融系统落地生根。

央地联学搭平台,政策宣讲入人心。该局联合在平区财政局,搭建全区金融系统学习平台,举办党的二十届四中全会专题宣讲会,银行、保险等机构负责人及业务骨干80余人参

加活动。通过政策解读与问题分析相结合的方式,强化金融机构服务实体经济的责任担当。榜样引领强初心,党员精神铸担当。特邀步同良同志作专题宣讲,分享其扎根金融基层38年、深耕“三农”金融的初心与履职故事,

## 普惠微光

## 金融“及时雨”润透千亩田

## ——高唐农商银行助力农户增收走笔

■ 尹腾淑 张学凯

1月28日,正值隆冬时节,高唐县汇鑫街道北邱村的田野里却是一片生机勃勃。粮食种植户孙来旺站在自家350余亩的麦田边,看着绿油油的麦苗,脸上满是笑意。“这麦苗长势多好,再过几个月就能收割了!”他转头对回訪的客户经理说,“要是没你们银行的那笔贷款,我这几百亩地的化肥、地租钱都凑不齐,哪能有现在的好光景!”

孙来旺在北邱村种了十几年地,从最初几十亩口粮田,慢慢发展成如今周边小有名气的种粮大户。“种地就得有规模,规模上去了,成本才能降下来,收益也能跟着涨。”他黧黑的脸上刻着庄稼人的朴实,手里攥着刚拔的麦苗,仔细查看着根系的长势,“我包的这些地,土壤肥

沃,灌溉方便,是种粮食的好土地,就是每年的开销让人头疼。”

2025年,孙来旺又承包了几十亩新地,加上原有地块的地租、化肥农药的购买费用,开支不小。“前一年的粮食收入刚够还上年底的欠款,手里的流动资金根本周转不开。”他算了笔账,光化肥就得拉好几车,地租更是要一次性付清,这笔钱让他犯了难。

“村里不少人种地都靠农商行的资金支持,你也去问问!”邻居的一句话提醒了孙来旺。抱着试试看的心态,他找到了高唐农商银行的客户经理。没想到的是,客户经理听说他的情况后,第二天就跟着他下了地。

了种植计划。从种植品种、灌溉方式,到粮食销路、预期收益,客户经理问得格外详细。孙来旺也打开了话匣子,把自己的难处和盘托出:“现在就缺一笔钱付地租、买化肥,要是耽误了农时,今年的收成可就受影响了。”

看到孙来旺为难的表情,客户经理当场表态:“您放心,农户生产经营贷款就是为了解决春耕备耕的资金难题,我们一定尽快帮您办好!”为了不耽误农时,客户经理当天就帮孙来旺整理申请材料,第二天带着团队上门核实土地承包合同、种植面积等信息。

“本以为贷款手续很复杂,没想到这么快!”提交申请不久,60万元农户生产经营贷款就获批到账。贷款到账后,孙来旺迅速联系化肥经销商,当天就把化肥拉回了家,地租也及时支付给了村民。