



邮储银行临清市支行 创新服务破解企业融资难题

本报讯(尹腾淑)“这笔科技信用贷,及时满足了我们的融资需求,有效解决了信用贷款融资难、融资成本高等问题,为企业的发展壮大注入了金融活水。”3月16日,山东恒发卫生用品有限公司负责人贾德瑞说。邮储银行临清市支行聚焦专精特新企业及科创企业,深挖知识产权价值,探索知识产权质押新模式,有力支持了科技型中小微企业发展。

山东恒发卫生用品有限公司创办于2003年,是临清市规模最大的卫生用品生产销售企业。该企业长期与聊城大学等高校开展产学研合作,拥有多项资质和众多知识产权,先后获评山东省专精特新企业、瞪羚企业。随着卫生用品行业的快速发展,该企业生产规模大幅提升,扩建了新厂区、增加了新生产线,流动资金需求也随之增加。可是,企业在融资过程中面临着传统贷款融资困难、融资成本高、缺少合格抵押担保品等问题。

邮储银行临清市支行在主动对接中了解到企业困境,迅速响应,为客户详细介绍了“科技信用贷”产品及相关财政贴息政策,并为企业开辟审批绿色通道,通过定制化的金融服务方案,帮助企业解决了发展难题。该行将继续创新金融产品与服务模式,深入挖掘企业需求,为更多中小微企业提供精准、普惠的金融服务。

工商银行聊城市中支行 助小微企业“秒获”融资

本报讯(李杨)3月17日,笔者从工商银行聊城市中支行获悉,今年以来,该行聚焦实体经济发展需求,精准破解中小企业融资难题,推动供应链贷款业务取得显著突破。截至2026年2月末,该行供应链融资余额达2.77亿元,共拓户51户,其中普惠客户39户。

依托数智赋能,该行以金融科技为引擎,实现供应链与供应商系统直连、交易数据和应付账款信息实时上传以及交易合同、发票、物流信息的全流程追溯校验,大幅提升业务办理效率。针对传统供应链贷款流程繁琐、耗时较长的痛点,该行优化业务流程,实现业务授权审批、授信放款等环节全流程线上办理,单笔业务融资效率较传统模式提升超50%,部分供应商实现“当天申请、当天放款”,最快3小时完成融资全流程,显著提升小微企业的资金周转效率。

为护航业务稳健致远,该行坚持“风控先行”原则,构建覆盖医疗机构准入、贸易背景核查、贷中监测、贷后管理的全流程风险防控体系,确保供应链贷款业务稳健开展,坚决杜绝资质不达标企业准入及无真实贸易背景的融资行为。定期开展贷后检查,跟踪履约情况及上下游企业经营动态,建立风险台账,制定风险处置预案,有效保障供应链贷款业务资产质量,为业务持续健康发展构筑坚实的安全屏障。

交通银行聊城分行 金融知识送到群众身边

本报讯(于杰)3月13日以来,交通银行聊城分行积极响应上级行及地方金融监管部门工作部署,聚焦货车司机、网约车司机、外卖员、快递员“两司两员”新就业群体,扎实开展金融知识普及及宣传系列活动,助力提升该群体金融素养和风险防范能力。

活动中,该行组织宣传小分队走进新区街道顺丰快递站,面向“两司两员”群体开展金融知识普及及宣传活动。工作人员结合快递员日常工作场景与金融消费特点,通过发放宣传折页、现场讲解、案例剖析等形式,重点普及金融消费者八项基本权利、防范电信网络诈骗、远离非法集资等核心知识。针对快递员群体易遭遇的刷单返利、虚假贷款、冒充客服退款等诈骗手段,工作人员用通俗易懂的语言逐一拆解骗局套路,提醒大家紧绷安全弦,守好辛苦钱。

在新区街道颐和园社区,该行与社区工作人员共同学习并探讨主要消费陷阱,随后走进颐和园小区开展金融知识普及及宣传。工作人员结合工作实际,重点围绕防范电信诈骗、个人信息保护、理性借贷、征信维护、远离非法代理维权等内容,通过发放折页、现场讲解、答疑解惑等形式,向快递员从业人员讲解常见诈骗手段和防范技巧,提醒大家警惕冒充客服刷单、刷单返利、到付诈骗、出借银行卡等风险,守好自身“钱袋子”。

临清农商银行 优化金融服务助春耕

本报讯(孙灵春)“有了临清农商银行480万元的资金支持,我这收粮的底气就更足了!”3月18日,临清市刘孩子镇粮食收购户张镇海正忙着将粮仓修整一新,“今年行情好,我得早点开秤,既能抢个先手,也能让周边的乡亲们早点把粮食变现。”

人勤春来早,节后开工忙。临清农商银行作为农村金融主力军,将助力复工复产作为服务“三农”和实体经济的首要任务,早部署、勤对接、快投放,以充足的金融资金、快捷的审批流程,为全市经济发展注入强劲的金融活水。

为确保复工复产“起好头、迈开步”,解决实体经济发展的后顾之忧,临清农商银行积极响应号召,主动靠前服务,将金融活水精准滴灌到田间地头 and 工厂车间。组建多支“金融服务先锋队”,由行长带头,客户经理全员出动,深入一线开展大走访、大调研。针对粮食收购季节性、资金需求量大且周转迅速的特点,该行推出“收粮贷”等专项信贷产品,优化审批流程,实行利率优惠,确保收粮资金不断档、不打折。截至2月末,共计走访对接收购户1326户,发放“收粮贷”4.04亿元。

任平金融监管支局 普惠金融赋能实体经济

本报讯(贺亚军)3月16日,笔者从任平金融监管支局获悉,在平区聚焦小微企业、“三农”等重点领域,以机制创新为引领,以服务下沉为抓手,推动普惠金融工作取得显著成效。

创新走访机制,扩大授信覆盖面。在平区创新实施千企万户“深耕”行动,组织辖区银行机构开展走访活动,建立“走访—对接—跟进—放款”闭环机制。优化信贷结构,增强服务精准度。引导辖区金融资源向普惠领域流动,有效拓宽小微企业融资渠道,实现信贷规模与结构同步提质。聚焦产业赋能,推动特色镇发展。结合博平镇、乐平镇镇产业特点,制定实施方案,建立包干帮扶机制,分别配备2家银行、1家保险机构作为主办方。主动对接当地党委政府并实地走访部分机构,推动信贷资源向产业链倾斜。

金融安全“声”入人心

——人民银行聊城市分行“护航3·15 支付为民惠万家”主题宣传活动纪实

■ 尹腾淑 杨远航

3月13日,在第44个国际消费者权益日来临之际,一场以“护航3·15 支付为民惠万家”为主题的金融知识普及活动,如同一股暖流,流淌在聊城市的乡村社区、农贸市场之间。

活动中,中国人民银行聊城市分行主动作为,联合聊城农商行等多家金融机构,将金融知识的种子播撒到基层一线,用精准化、接地气的服务,为群众筑牢支付安全的“防火墙”,切实守护好每一位消费者的“钱袋子”。

把服务送到商户身边

清晨的道口铺大集上,人声鼎沸,交易繁忙。这里资金往来频繁,是金融风险易发的重点区域。人民银行聊城市分行的宣传队伍早早来到这里,设立了醒目的咨询服务台。

“老板,您这收款码一定要保管好,每天营业前检查一下,防止被不法分子‘偷梁换柱’。”工作人员走近一个个摊

位,针对商户最关心的资金结算问题,展开“一对一”的精准讲解。他们不仅详细解读了单位与个人银行账户从开立、使用到挂失的全流程规范,还现场演示了聚合支付、云闪付等便捷支付工具的操作方法,帮助商户提升收银效率。

“以前只知道扫码收款方便,今天才知道这里面还有这么多需要注意的门道,比如要防范克隆收款码和针对商户的电信诈骗。”经营蔬菜摊位的李大哥听完讲解后恍然大悟。工作人员还现场解答了商户关于账户管理、支付结算等方面的疑问,切实解决了他们在日常经营中遇到的实际难题,将便民支付服务与风险防范常识真正送到了商户的心坎上。

把温暖送到百姓心头

离开喧嚣的市场,宣传队伍马不停蹄地深入乡村和社区,将关爱的目光投向了老年群体和农村群众。考虑到这部分人群获取信息的渠道相对有限、风险识别能力相对较弱,宣传团队特意采用

了“乡音”宣传的方式,让金融知识更接地气、更入人心。

在道口铺街道代屯村头的文化广场,工作人员用亲切的方言,耐心地向围坐在一起的大爷大妈们讲解个人银行账户分类管理的重要性,手把手地教他们如何使用手机银行简易版、如何安全绑定银行卡进行小额支付。为了让金融服务惠及更多乡村,宣传团队还重点普及了助农取款点的服务功能和使用方法。“您瞧,咱们村里小卖部挂了‘银行卡助农取款服务点’的牌子,以后您取养老金、转账,就不用再大老远去镇上了,在家门口就能办,方便又安全。”这一信息让村民们兴奋不已,纷纷点赞这解决了他们“取钱难、取钱贵”的问题。

筑牢基层金融安全屏障

宣传活动不仅停留在知识普及,更着眼于提升群众的“免疫力”。工作人员结合近期高发的电信网络诈骗、养老诈骗、虚假投资理财等典型案例,深入剖析诈骗分子的作案手法和话术陷阱,用一

个个鲜活的“身边事”教育“身边人”。

“那些说包治百病的保健品、稳赚不赔的理财项目,十有八九都是冲着咱的养老钱来的。”工作人员生动的讲解,引得在场群众频频点头。他们反复强调“不轻信、不透露、不转账”的防骗三要诀,帮助群众筑起一道坚实的心理防线。手持着色彩鲜明的宣传折页,代屯村村民张大姨笑得合不拢嘴:“你们讲的这些知识太有用了,以前总觉得诈骗离自己很远,听完心里亮堂多了,以后再也不怕不小心上当了!”

据统计,此次活动共设立咨询台3处,悬挂横幅10条,发放各类宣传资料800余份,现场接受群众咨询200余人次。展望未来,该行将持续联合辖内金融机构,不断创新宣传载体和形式,延伸金融服务触角,推动金融知识普及及工作常态化、长效化,致力于打通金融服务基层的“最后一公里”,以更优质、更便捷、更安全的金融服务,满足人民群众日益增长的多元需求,用心用情守护好万家安宁。



3月13日,临清农商银行工作人员正在向外卖员宣讲金融知识。当日,该行以“清明金融网络 守护安心消费”为主题,开展系列金融消费者权益保护教育宣传活动。

活动聚焦货车司机、网约车司机、外卖员、快递员等“两司两员”新就业群体,向广大群众宣传反洗钱、反诈骗等金融知识,讲解线上服务渠道在便民缴费、贷款申请等方面的创新举措,提醒广大群众注意防范金融网络乱象侵害,引导消费者依法依规理性维权。

■ 尹腾淑

智慧平台+全程跟进 临清金融专员当好商户贴心人

本报讯(刘双喜)“虽然春节过去了,但是我这小店的生意一直很红火,粮油副食、日用百货销量特别快,要及时补货,更新品类,资金周转压力确实不小。”临清市刘孩子镇王安超市负责人王仕人看着满满当当的货架感慨道,“多亏金融专员第一时间找上门,帮我通过政府推介的智慧金融平台并选择适合的金融机构申请贷款,全程跟进,资金很快就到位了。”

在节后复工复产关键阶段,临清市各乡镇金融专员主动靠前,全程服务,精准

对接商超资金需求,用及时、高效的金融支持,让货架更满、民生更暖。

2017年,王仕人凭借诚信经营王安超市,随着门店不断扩张,品类持续增加,资金周转压力随之而来。乡镇金融专员在日常网格化走访中,摸清超市经营状况与融资需求,主动对接,靠前服务,详细讲解适合小微商户的信贷产品,全程协助准备材料,跟进审批,以高效服务打通融资“最后一公里”。

从前期需求摸排、资质梳理,到方案

匹配、流程指导,再到贷款审批、资金落地,金融专员当好信息联络员,全程跟踪、一办到底。针对王安超市“用款急、频次高、周转快”的特点,金融专员积极协调,简化办理手续,前期授信50万元贷款并及时发放,助力超市升级门店,优化供应链;节后又为其新增20万元经营性贷款,支持超市按需进货、灵活周转,切实降低融资成本。

民生无小事,枝叶总关情。节后复工复产以来,临清市以乡镇金融专员为组

带,实行全覆盖、网格化摸排,聚焦商超百货、沿街门市、个体工商户等民生领域经营主体,面对面需求、一对一解难题。金融专员充分发挥穿针引线、桥梁纽带作用,主动下沉一线、简化办事环节,实现“需求早摸排、方案早制定、贷款早落地”,把金融服务送到商户家门口、送到民生关键点。各乡镇金融专员将持续深耕基层、服务民生,以更精准的对接、更高效的服务、更暖心的支持,助力商户稳经营、扩规模、提效益。

普惠微光

跑出金融惠农加速度

——高唐农商银行200万元贷款助力养殖大户扩产增收

■ 尹腾淑 于延飞

初春时节,乍暖还寒,但在高唐县人和街道马庄村,养殖大户马传宝的心里却暖意融融。眼看着新猪舍的地基一天一天垒高,他的脸上满是笑意:“多亏农商银行这笔钱来得及时,我这扩建的梦算是圆了!”

老马是十里八乡出了名的“猪倌”。从十几年前的几头母猪起步,到如今存栏生猪九千多头,他凭借着一股踏实肯干的韧劲和科学的管理,硬是把养猪做成了规模化、标准化的产业。这些年,他不仅是当地生猪保供的“压舱石”,更成了带动乡邻增收的“领头羊”。

说起自己的“致富经”,马传宝总不忘提起一位“老朋友”——高唐农商银行。从最初的几万元小额贷款,到后来的200万元信贷支持,高唐农商银行的资金就像“及时雨”一样,总在他最需要的时候出现。购买饲料、支付电费、防

疫消杀……这些年,正是靠着高唐农商银行的贴心服务和优惠政策,他的养殖事业才一步步发展壮大。

今年,生猪市场行情持续向好,老马寻思着再迈一个大步——新征一块地,建一座标准化养殖基地。他想引进更先进的设备,扩繁优质的仔猪,让养殖效益再上一个台阶。可征地、基建、买设备、引种……桩桩件件都得花钱,一算账,资金缺口少说得200万元。

面对扩建计划,老马犯了难。这件事他已经反复琢磨了好几个月,眼看着发展的好时机就在眼前,可资金短缺的难题却让他一时无从下手。让老马意想不到的,高唐农商银行的客户经理主动上门,为他带来了转机。近期,高唐农商银行正持续开展常态化农户走访工作,客户经理在走访马庄村时,了解到老马在发展中遇到的资金困难,第一时间来到他家中,详细了解情况、对接金融需求。

客户经理没有半点耽搁,当天就深入养殖场,一边查看存栏生猪的生长情况,一边详细了解扩建规划和资金用途。回到行里后,他们连夜整理材料,启动涉农贷款“绿色通道”,特事特办、急事快办。

第二天一早,客户经理再次来到老马家,手把手指导他填写申请表、准备资料。简化流程、压缩时限,能省的环节一律省去,能快的步骤绝不含糊。

仅仅两天时间,200万元贷款资金就打到了老马的账户上。

“这就……办完了?”马传宝盯着手机上的到账信息,一时有些不敢相信。他紧紧握着客户经理的手,激动得声音都有些发颤:“太快了!这笔钱救了我的急,更圆了我的梦!”

拿到贷款的老马,像上了发条一样,马不停蹄地忙活起来。挖掘机开进了地里,新猪舍破土动工;设备厂家来了,先进的饲喂系统即将安装;种猪场也联系

好了,优质的仔猪很快就能进场。他盘算着,新基地投用后,养殖规模能再翻一番,还能给村里多提供十几个就业岗位,让乡亲们也跟着一起富起来。

这一次高效的放款,并非偶然。在高唐农商银行,像马传宝这样的故事还有很多。作为扎根“三农”、服务本土的地方金融主力军,高唐农商银行始终把农户的急难愁盼放在心上。他们主动下沉服务,走村入户了解需求;他们开通绿色通道,跑出惠农“加速度”;他们推行利率优惠,降低农户融资成本。一笔笔资金,就像涓涓细流,汇聚成金融“活水”,精准滴灌到田间地头、养殖基地。

夕阳西下,余晖洒在马传宝的新猪舍上,镀上一层金辉。他站在工地旁,望着热火朝天的建设场面,眼里满是对未来的憧憬。他知道,有金融“活水”的滋润,他的养殖路会越走越宽广,乡村振兴的故事也会越来越精彩。