



工行临清支行 金融活水润泽特色产业

本报讯(胡耀凯)3月24日,笔者从工行聊城临清支行获悉,该行日前成功向辖内木皮加工经营主体发放30万元“惠农e借”贷款,这标志着该行在普惠金融产品场景创新与乡村特色产业赋能方面实现重要突破。

木皮加工产业是临清市康庄镇张洼村特色产业,也是带动农户增收的关键业态。然而,木皮加工企业普遍存在原材料采购、设备更新的流动资金需求,传统融资模式难以精准匹配其经营特点。针对这一痛点,该行迅速组建专项服务小组,依托“惠农e借”全流程线上化、低利率、无抵押的产品优势,优化授信评估模型,将木皮加工行业经营场景纳入产品适配体系,成功发放全省首个木皮加工类“惠农e借”服务方案。据悉,该笔贷款通过工行服务小程序即可完成测额、申请、签约、放款全流程操作,凭借大数据交叉验证机制实现高效审批,30万元资金将精准用于采购原木原料与升级旋皮设备,有效助力企业抓住生产旺季机遇。

此次首笔业务的成功落地,是工行临清支行践行乡村振兴战略的具体实践,也是深化“金融为民”初心的创新举措。该行将以该笔业务为标杆,持续扩大木皮加工类“惠农e借”覆盖面,进一步优化涉农特色产业金融服务,将金融活水精准滴灌至乡村产业发展的关键环节。

邮储银行莘县支行 知识产权“变现”增动能

本报讯(尹腾淑 奕妍)3月25日,山东宝成制冷设备有限公司的新厂区内,一条条自动化生产线高速运转,刚下线的直冷式冰柜将陆续发往东南亚、非洲等地。企业充满活力的生产势头,离不开邮储银行莘县支行一笔500万元知识产权质押贷款的精准赋能。

作为国家高新技术企业、山东省专精特新中小企业,该公司深耕制冷行业11年,手握40余项专利技术,同时也是“直冷式冰柜”行业标准的起草单位,产品广泛应用于水产保鲜、冷链物流等领域,远销20多个国家和地区,市场口碑与行业竞争力俱佳。

2025年,企业迁入新厂区,生产规模迎来质的飞跃。随着产能大幅提升与海外订单持续增长,对流动资金的需求随之攀升。然而,作为典型的轻资产科技型企业,该公司缺乏传统融资所需的实物抵押物,“有技术、缺资金”的发展瓶颈日益凸显。

邮储银行莘县支行在常态化走访中精准捕捉到企业需求,打破传统信贷依赖实物抵押的模式,创新运用知识产权质押融资方案,将企业的专利技术转化为融资“硬凭证”。该行开通科技金融绿色通道,组建专属团队优化审批流程,仅用5天就完成从申请到放款的全流程,500万元资金及时到账。企业生产负责人霍庆跃表示:“这笔贷款有效激活了我们的无形资产,保障了日常经营的稳定与顺畅,让我们能够更从容地规划整体发展。”

该行将持续聚焦科创企业“短、频、急”的流动资金需求,通过知识产权质押、专项信贷产品等模式,致力破解融资堵点。截至目前,已累计为当地多家科创企业提供授信支持超2亿元。

临清农商银行 打造银企合作新模式

本报讯(孙灵春)“我们公司成立20多年来,企业从小到大,产品从有到精,一步步的发展,都离不开农商行的支持。”3月23日,山东永翔特种轴承有限公司负责人感慨道。今年以来,临清农商银行立足地方轴承特色产业优势,打造银企合作新模式,创新产业链式服务,持续为企业产业链条注入“金融活水”。

该行金融服务队深入轴承生产车间,察看复工复产情况,倾听企业在原材料采购、设备更新换代等方面的资金诉求。针对部分企业反映的“融资难、融资贵”问题,临清农商银行灵活运用特色产品优势,降低企业融资成本等政策举措,为企业量身定制金融服务方案,助力企业轻装上阵,加快生产。截至2026年2月末,临清农商银行已累计走访加工制造类行业6355户。针对走访过程中收集到的客户需求,该行坚持“特事特办、急事急办”原则,开通金融服务绿色通道,简化办贷手续,提高放贷效率。截至目前,已累计为相关行业投放贷款16.62亿元。

工商银行聊城分行 全力护航小微企业发展

本报讯(李静)3月23日,笔者从工商银行聊城分行获悉,近年来,该行紧紧围绕小微企业融资需求,全力推进数字化普惠金融建设,依托科技赋能优化风控数据模型,成功实现50万元以内信用融资“一触即贷”,大幅提升小微企业获贷效率与便捷度。

为助力小微企业融资跑出“加速度”,该行着力深化小微企业融资协调机制,积极响应无还本续贷政策,推动续贷流程线上化、智能化改造,大幅压降转贷成本。该项机制启动以来,该行已累计为700余家小微企业办理无还本续贷业务,涉及金额达20亿元,有效化解了企业资金周转压力,稳住了企业生产经营节奏。此外,该行聚焦商圈、商业区,针对小商户、个体工商户重点推广“e企快贷”等产品,以优质房产抵押提升融资效率,助力实体经济稳健经营。

工商银行聊城分行将继续深入践行金融工作的政治性、人民性,以深化小微企业融资协调机制为抓手,持续加大金融供给,强化产品创新,降低综合融资成本。通过深化数字化转型、精简流程环节,精准适配企业需求,全力打造“普惠金融首选银行”。

浦发银行聊城分行 上门服务有温度

本报讯(于杰)3月17日上午,浦发银行聊城高新支行接到一通求助电话,一位老人突发脑血栓,病情危重,急需支取其名下借记卡内的保险赔偿金,用于后续救治。然而,其借记卡已过期,无法完成业务办理。当天下午,该行安排专人携带设备为客户提供上门服务。

在老人家中,工作人员依规完成身份核验、过期卡更换、手机银行开通等全套流程,顺利为老人支取保险赔偿款,及时解了其燃眉之急,贴心周到的服务得到了客户及其家属的高度认可与由衷赞扬。

群众利益无小事,一枝一叶总关情。浦发银行聊城分行将继续秉持以人为本的服务理念,积极解决群众实际困难,让金融服务更有温度。

破“信息差” 算“明白账”

——聊城打通融资政策落地“最后一公里”

■ 尹腾淑 柳艳 奕建伟

近日,我市企业家陆续收到了一份来自人民银行聊城市分行的“政策礼包”——《致企业家朋友们的一封信》和《明示企业融资成本知识问答》手册。这份贴心的金融服务组合,用通俗化解读、实操化指引、“一站式”服务,精准破解企业融资“信息差”,让融资成本从“糊涂账”变为“明白账”,实实在在地为市场主体减负增效。

长期以来,专业术语晦涩难懂、优惠政策信息不透明、成本构成模糊不清是困扰企业的融资堵点。不少企业明明符合政策扶持条件,却错失红利,还有企业因不熟悉融资费用构成,无形中增加了额外开支。针对这些问题,人民银行聊城市分行主动出击、精准破局,摒弃生硬刻板的专业术语,把复杂的金融政策转化为企业家看得懂、用得上、能落地的实

用指南,全力打通融资政策落地见效的“最后一公里”。

《致企业家朋友们的一封信》以亲切的口吻,传递“金融为民”的服务理念,全面介绍全市金融系统降成本、优环境的各项务实举措。配套印发的知识问答手册,更是直击企业融资核心需求,聚焦24个高频热点问题,逐一详解综合融资成本定义、非利息成本范畴、年化利率计算方法等关键内容,同时搭配本地真实鲜活的融资案例,让冰冷的政策条文从纸上落到实处,真正走进企业、惠及企业。

“以往翻看政策文件,总被一堆专业术语绕得晕头转向,现在这本手册,把优惠政策讲得明明白白,一看就懂。”山东盛创精工机械制造有限公司负责人坦言,《明示企业融资成本知识问答》手册凭借“三个聚焦”,让惠企金融服务更贴心、更接地气。聚焦“大白话”解读,破除专业壁垒。手册用生活化的直白比喻拆

解复杂概念,把利息比作借钱的“租金”,把非利息成本比作融资的“手续费”,浅显易懂、一目了然。同时,配套推出“贷款综合融资成本计算器”小程序,企业只需填写贷款金额、利率、相关费用等基础信息,就能自动核算实际融资成本,真正实现“一看就懂,一算就清”。聚焦“真案例”示范,摸清省钱门道。手册精选本地企业融资减负实例,清晰列明抵押登记费、评估费等各类费用减免项目,用身边事、身边案做指引,让企业直观掌握融资省钱技巧,避开融资误区。聚焦“快响应”服务,解决实际难题。两份材料上均清晰标注融资服务热线,方便企业随时咨询求助。与此同时,该行专门组建“政策宣讲小分队”,下沉企业一线开展一对一精准辅导,手把手指导企业填写融资成本清单,全程陪同企业吃透政策、用好政策,尽享政策红利。

政策礼包推出后,赢得全市企业广

泛好评,融资降本增效成果显著。山东金蔡伦纸业通过手册指引,成功申请900万元设备更新贷款,并获得1.5%的产业扶持贴息,既降低了融资成本,又助力企业引进环保设备,推动绿色智能化升级。今年以来,聊城市企业贷款综合融资成本同比下降0.52个百分点,贷款办理效率大幅提升,部分业务实现当天放款。

政策的生命力在于持续落实。人民银行聊城市分行将根据企业反馈动态更新政策内容,建立政策落地跟踪机制,定期摸排企业融资需求,推出更精准、更贴心的金融举措。人民银行聊城市分行党委委员、副行长郑晓敬表示:“我们将力争在2026年末实现新发放企业贷款各类业务明示综合融资成本全覆盖,打造融资透明化‘聊城样板’,让惠企金融红利精准直达市场主体,为聊城实体经济高质量发展注入源源不断的金融活水。”



3月20日,在东营府区道口镇街道代屯村,人民银行聊城市分行工作人员正向村民讲解金融知识。

连日来,在人民银行聊城市分行的统筹引导下,全市各金融机构积极履行社会责任,多措并举开展金融知识普及宣传活动,提升市民金融风险识别能力,营造安全稳健、诚信有序的金融消费环境。

■ 尹腾淑

高唐农商银行

按揭增信解企业燃眉之急

本报讯(尹腾淑 杨忠恩)3月23日,在高唐县从事生鲜肉批发零售生意的付以亮,正忙着新店装修筹备工作,看着即将完工的店铺,他满心欢喜地说:“多亏了高唐农商银行的按揭增信业务,10万元及时到账,盘新店、进鲜货的资金难题一下子就解决了,农商行的服务既精准又贴心!”

付以亮在高唐从事生鲜肉批发零售已有多,积累了大批稳定客源。随着市

场需求量持续增加,他计划趁着旺季扩大经营规模,拓宽产品品类,进一步提升经营效益。但店铺转让费、装修费,加上新店开业所需的生鲜备货资金,各项开支叠加,占用了大量流动资金,让他面临着不小的资金周转压力。

高唐农商银行客户经理在日常走访中了解到他的经营困境,主动上门对接,细致核查店铺经营状况、资金需求规模和还款能力,结合他的实际情况,第一时间

为其推荐了按揭增信业务。

考虑到商户经营需求紧迫,高唐农商银行开通绿色通道,压缩审批时限,提升放款效率。客户经理全程陪同办理,手把手协助整理申请材料、完善各项手续,实现资料提交、授信审批、放款用信各环节无缝衔接、高效运转,短时间内就为付以亮完成授信。

一直以来,高唐农商银行牢牢坚守“服务地方经济、服务小微企业、服务城乡

居民”的市场定位,深耕本土市场,常态化开展商户、企业实地走访,精准摸排各类经营主体的金融需求。该行聚焦小微企业、个体工商户融资痛点,创新推出按揭增信业务,专门服务有良好按揭还款记录的客户,打通便捷信用融资渠道;同时,围绕商户经营全流程,大力推广信贷支持、聚合支付、对公结算等多元化金融服务,全力破解融资难题,助力本地小微经营主体稳步发展,做大做强。

普惠微光

播洒“金融春雨” 守护万象“耕”新

——邮储银行聊城市分行助力春耕春管走笔

■ 尹腾淑 高欣

春回大地,农事正忙。3月24日,走进东阿县牛角店镇胡坑村,大型农机具整齐列阵,蓄势待发,智慧农田监测系统实时运转、精准测报,一幅科技赋能、高效有序的“科技春管图”在田野间徐徐展开。这幅生机盎然的春耕图,正是邮储银行聊城市分行践行金融助农使命,全力保障春季农业生产的生动写照。

今年以来,邮储银行聊城市分行深入贯彻中央一号文件精神,坚守服务“三农”定位,聚焦现代农业发展需求,提前部署春耕备耕金融服务,以精准、高效的信贷支持,助力春耕春管跑出“加速度”。

“智慧农业”背后的金融支撑

“土壤湿度32.0%,墒情适宜,正是追肥的好时机。”开济农机服务专业合作社负责人胡风辉指着田间的环境监测系统介绍,这套设备让他随时掌握农时,科学

决策。而在合作社的农机库房里,大马力拖拉机、联合收割机、植保无人机等几十台(套)装备整齐排列,覆盖耕、种、管、收全链条。

在平稳有序的生产进程背后,胡风辉曾一度面临资金周转压力。受去年秋汛影响,当地小麦播种时间大幅延后,入冬前麦苗长势偏弱,田间苗情基础较差。为保障夏粮稳产丰收,胡风辉一方面依托智能监测数据科学制定农事方案,另一方面采取地膜覆盖措施,抢抓积温、促苗壮苗。与此同时,数十台农机设备检修保养、春季田间管护人工投入、农资采购等各项支出,让合作社面临较大资金压力。

在获悉安绪忠的融资需求后,邮储银行东阿县支行客户经理向其推荐了“极速贷+产业贷”产品组合。依托高效审批流程、快捷放款服务,200万元信贷资金迅速拨付到位,及时化解了合作社的资金难题。

“这笔信贷资金到位后,农资储备充足,农机设备全面检修完毕,彻底保障了农事进度。”胡风辉说。

种粮大户的“底气”从何而来

同样的故事也在牛角店镇付五村上演。

种粮大户安绪忠承包了数百亩耕地,受前期播种延后影响,田间麦苗同样存在长势偏弱的问题。为抢抓农时、弥补苗情差距,他采取覆膜增温措施,全力促进麦苗健壮生长。然而,大批量化肥采购、人工费用支出,让他面临资金周转难题。

在获悉安绪忠的融资需求后,邮储银行客户经理主动上门对接,携带移动展业设备现场为其办理贷款手续,流程简便、高效便捷。站在麦田地头,安绪忠俯身察看麦苗根系长势,语气坚定地说:“地膜增温成效显著,抢抓积温就掌握了生产主动权。当前地膜已全部撤除,后

续追肥管护及时跟进,夏粮丰收就有了坚实保障。”

金融“活水”精准滴灌现代农业

从智能监测设备到现代化农机,从覆膜增温作业到撤膜追肥管护,现代农业高质量发展的每一个环节,都离不开金融力量的坚实支撑。为全力保障春耕备耕资金供给,邮储银行聊城市分行组建春耕备耕服务队,深入田间地头精准对接融资需求,灵活运用“产业贷”“极速贷”等特色产品,将金融“及时雨”滴灌到最需要的角落。

数据显示,截至2026年2月末,邮储银行聊城市分行涉农贷款余额达116亿元。这笔沉甸甸的资金,不仅是金融服务“三农”的直观体现,更是撒在田野间的希望。信贷资金持续投入,有力支撑了高标准农田智能化升级,推动了农机装备更新换代,加速了传统农业向现代化、科技化、高效化转型。