



信贷赋能 文旅出彩

——临清农商银行“贷”动文旅破圈

■ 尹腾淑 刘凤鑫

“天下运河，非凡临清。”随着近年来假期文旅市场的持续火爆，临清这座沉淀了六百多年岁月的运河古城，正以其深厚的底蕴和“国潮新风”频频刷屏朋友圈。

文旅市场的强劲表现，离不开金融活水精准滴灌。作为扎根本土的金融主力军，临清农商银行紧跟临清市“文旅兴市”战略机遇，以专属信贷产品、亲民组合政策和靠前服务模式，为临清文旅产业的高质量发展注入了强劲动能。截至2026年3月底，该行已累计发放旅游消费行业及相关配套贷款超2.89亿元，惠及文旅企业及个人工商户470余户。

注入金融动能 重点项目绽新颜

文旅产业的发展离不开龙头项目的牵引。位于临清市区东北隅的东宛园景区，作为集山水园林、明清建筑与非遗传风演艺于一体的大型综合性景区，每逢

节假日便成网红打卡地，日均客流量屡创新高。然而，面对汹涌的客流，景区在设备更新、汉服采购及节目编排等方面曾面临资金周转压力。

得知这一情况后，临清农商银行主动靠前服务，精准施策，仅用极短时间便为企业发放了1000万元流动资金贷款。“这笔款太关键了！有了农商银行的支持，我们才有底气筹备更多像临清架鼓、国风舞蹈这样的精彩演出，让游客乘兴而来、尽兴而归。”景区财务负责人表示。

目前，东宛园已形成三街十二巷布局 and 六大功能片区，构成了一个完整的明清市井社会，真正达到了吃喝玩乐住一站式全包，实现了从“全新地标”到“现象级IP”的华丽蝶变。

守护市井烟火 稳住民生基本盘

文旅火，则百业旺。临清特色美食与小吃历来是吸引游客的“流量密码”。经营餐饮生意的李建明对此感

颇深：“我们原来只有一间店铺，不少人相中我们家的菜品，但是承载能力有限。外地游客来了，总不能让人家饿着肚子，想换个地方，可是资金不充裕。”了解到李建明的难处后，临清农商银行城区支行主动对接，仅用3天时间完成100万元的授信支持，让李建明的扩展计划如期开展。现在，其成立的北苑江荷饭店正以新面貌迎接四海宾朋。

与此同时，临清农商银行深耕“网格化”营销，将金融服务搬到街头巷尾。针对餐饮店、小吃摊等小微商户，客户经理开展“扫街”式走访，从资料提交到放款，全流程提速，确保节假日金融服务不断档。

延伸服务触角 画好惠民同心圆

“现在一些年纪大的游客仍然习惯使用现金结账。以前最怕找不开零钱，现在好了，农商行的工作人员定期上门送‘零钱包’，再也不用天天往银行跑了！”在临清经营早餐店的李娟笑着说

盈地说。为了全方位护航文旅经济，临清农商银行的服务早已超越了传统的存贷业务。该行针对文旅商户推出了定制化的“零钱包”兑换服务，内含10元、5元等多种面额，设立绿色通道做到“即来即兑”。

“俺这小本生意，出摊卖个小摆件，挣点养家糊口的钱，现在年轻人都喜欢用微信、支付宝支付，有了这个码，既不怕找错钱，又不用掏手续费，一举两得啊。”在景区周围经营文创生意的王辉说。近年来，临清农商银行大力推广聚合支付二维码，帮助客户更加便捷收款，同时针对单笔100元以下小额收款免收手续费，真正让金融支付的便利和实实在在的让利，惠及更多的小摊小贩。

临清农商银行坚守“立足当地、扶持当地”的初心，紧跟地方决策部署，持续擦亮“文旅+”金融生态圈底色，以更优质、更高效、更温暖的金融服务，助力临清这座运河古城讲好新时代的文旅故事。

“保险宣传进百行千家”活动 走进东阿县刘集镇

本报讯(史守侠)4月23日，聊城市“保险宣传进百行千家”活动走进东阿县刘集镇，将惠民保险知识、风险防范常识送到群众身边。本次活动由聊城金融监管分局指导，市保险行业协会、东阿金融监管支局主办，中国人寿聊城分公司承办。

活动以“守护权益防风险 保险服务在身边”为主题，聚焦“普及惠民知识 筑牢乡村保障网”“远离保险欺诈 维护合法权益”两大核心。现场设置专题宣讲与咨询服务两大环节。刘集镇政府、监管部门及行业协会领导先后致辞，强调保险服务乡村振兴、守护群众权益的重要意义。中国人寿工作人员围绕惠民保险、打击保险“黑灰产”、防范非法金融等内容展开讲解，结合案例普及投保、理赔知识。活动穿插防非短视频播放与有奖问答，群众积极参与，氛围热烈。

此次活动是聊城保险业深化基层服务、优化发展环境的务实举措。全市保险业将持续推进“保险宣传进百行千家”常态化，把金融温暖与风险防范送到更多基层一线，助力构建安全规范的保险生态。

浦发银行聊城分行 适老化服务让老年人更省心

本报讯(于杰)年纪大了，看不清手机屏幕？不会用智能设备？去银行办业务怕麻烦、怕排队？……这些困扰老年朋友的烦心事，如今在浦发银行聊城分行得到轻松化解。浦发银行聊城分行围绕“银发服务”推出一系列升级举措，让老年群体办事更省心、更安心、更暖心，用有温度的金融守护每一位老年客户的幸福晚年。

4月20日，笔者从浦发银行聊城分行网点看到，敬老绿色通道畅通便捷，爱心座椅、老花镜、应急医药箱一应俱全。养老金业务、存单存取等优先办理，专人引导，不用久等，更不用来回折腾。手机银行也专门上线了关爱模式：字体更大、操作更简单。该行坚持保留存单、现金等传统服务，不强迫线上办理，不会用就手把手教，直到学会为止。对于行动不便、高龄独居的特殊客户，该行还提供上门服务，把银行窗口搬到家门口，真正做到服务零距离。除此之外，该行经常走进社区、养老机构，举办反诈宣传、金融知识科普等活动，用通俗的语言提醒大家守好“钱袋子”，远离养老诈骗和非法集资。

金融有温度，服务无小事。浦发银行聊城分行将持续用细心、耐心和责任心，让每一位老年人都能感受到安心与温暖，让夕阳生活更有保障。

工商银行聊城分行 反诈宣传守护群众“钱袋子”

本报讯(胡浩)4月22日，工商银行聊城东方红支行组织员工走进社区，开展主题反诈宣传活动，将金融安全知识送到群众身边，切实提升群众反诈防诈意识，筑牢金融安全防线。

活动现场，银行工作人员通过发放宣传手册、面对面讲解、案例剖析等形式，向社区群众普及虚拟货币、冒充金融机构、共享屏幕等常见诈骗手段，用通俗易懂的语言拆解诈骗套路，重点提醒中老年等易受骗群体，牢记“不轻信、不透露、不转账”原则，警惕陌生来电和不明链接，妥善保管个人银行卡号、验证码等重要信息。

针对群众提出的反诈相关疑问，工作人员耐心细致解答，引导大家下载“国家反诈中心”App，提升自我防护能力，守护好自身财产安全。此次宣传活动接地气、有实效，有效提升了群众识诈、防诈、反诈的意识和能力，获得社区群众广泛认可。

工商银行聊城分行持续践行金融社会责任，常态化开展反诈宣传进社区、进商户等活动，创新宣传形式，扩大宣传覆盖面，持续做好反诈宣传工作，筑牢金融安全防线，切实守护群众财产安全。

邮储银行冠县支行 银企共绘高空作业装备产业蓝图

本报讯(尹腾淑 岳丽丹)“在邮储银行冠县支行的大力支持下，我公司坚持自主研发之路，推动高空作业装备产业迈向新高度。”4月19日，赫锐德(山东)智能科技有限公司财务总监焦延文说。

赫锐德(山东)智能科技有限公司成立于2019年，是聊城市首家高空作业智能装备制造企业，现已成为国家高新技术企业、省瞪羚企业。公司建有市级研发中心与智能化生产车间，其研制的高空作业平台以安全、高效、智能著称，广泛应用于多个领域，市场反响良好。公司与大连理工大学等高校开展产学研合作，具备较强的研发实力，已申请专利二十余项。

随着市场拓展与产能爬坡，企业原有生产场地已无法满足发展需要，扩车间、提升数字化制造水平的需求迫切。2023年初，邮储银行冠县支行在走访中了解到这一情况，迅速对接，为企业推荐了审批高效的“小微易贷”产品，并及时发放贷款1000万元，有效缓解了企业扩大再生产过程中的流动资金压力。此外，该行还为企业提供了结算、代发工资等综合金融服务，满足其多元化需求。



从“卡脖子”到“走出去”，邮储银行聊城市分行——

精准助力国产喷油器闯荡全球市场

本报讯(尹腾淑 高欣)“自2023年与邮储银行建立合作以来，邮储银行的信贷支持为公司的持续研发和日常资金周转提供了极大便利，有效降低了企业融资成本，让我们能够更专注于技术攻关与市场拓展。”4月21日，山东鑫亚格林鲍尔燃油系统有限公司财务负责人王玉坦表示。从突破技术壁垒到产品远销海外，金融活水的精准滴灌，正助力企业在国产替代赛道上加速前行。

山东鑫亚格林鲍尔燃油系统有限公司成立于2017年，是一家集研发、生

产、销售于一体的内燃机高压共轨喷油器专业制造商。公司产品广泛应用于重卡、工程机械等领域，主要服务于中国重汽、潍柴动力、一汽解放等国内知名主机厂及维修市场，凭借优异的性能比实现进口替代，有效降低了下游企业的采购与维护成本，产品远销东南亚、中东及非洲市场。依托邮储银行提供的定制化金融服务方案，企业成功拓宽融资渠道，优化资金管理，进一步加快了智能化生产线升级步伐。

“2024年，公司营业收入近2亿元，纳税1500万元，带动就业200余人。我

们研发的柴油机电控高压共轨技术，属于国家35项“卡脖子”技术之一，连续多年被列入产业结构调整指导目录。”王玉坦说，该公司与邮储银行的合作始于2023年。双方在小企业授信、代发工资、易企营、现金结算等多个业务领域展开合作。邮储银行1000万元流动资金贷款的精准支持，为山东鑫亚格林鲍尔燃油系统有限公司的稳步发展注入了强劲动能。

科创企业是技术突围的主力军，也是金融服务的重点方向。针对山东鑫亚格林鲍尔燃油系统有限公司这类掌

握核心技术、市场前景广阔的专精特新企业，邮储银行聊城市分行不仅提供资金支持，更致力于成为企业全生命周期的成长伙伴，以多元化金融产品精准对接研发、扩产、出海等阶段需求。

从一项“卡脖子”技术的攻关，到产品远销国际市场，鑫亚格林鲍尔的跃升之路，是金融与科技双向奔赴的生动实践。邮储银行聊城市分行将继续以有力度、有温度的金融服务，陪伴更多像鑫亚格林鲍尔这样的高端制造企业，在国产替代的征途上走得更稳、更远。

■ 尹腾淑

普惠微光

订单不等人 资金来敲门

——高唐农商银行“一企一策”为小微企业纾难解困

■ 尹腾淑 于延飞

4月22日，走进高唐田青食品有限公司生产车间，自动化生产线高速运转，工人熟练操作，一批批高端糕点有序下线、整装待发，一派产销两旺的繁忙景象。“多亏高唐农商银行的及时相助，我们不仅拿下连锁商超代加工业务，还顺利承接了广东某航空公司订单，企业发展迈上了新台阶！”公司负责人王士军欣喜地说。

高唐田青食品有限公司成立于2010年，是一家专注于糕点、蛋糕卷等产品研发、生产与销售的本土小微企业，深耕行业15年，凭借稳定品质和良好信誉，成为区域食品加工行业的中坚力量。公司拥有标准化厂房和专业团队，注册多项商标，产品辐射周边城市，在区域市场站稳脚跟。

近期，田青食品敏锐捕捉市场机遇，成功与知名连锁商超达成代加工合作，同时接到广东某航空公司糕点订单，双重机遇为企业发展注入新动力。“这两个订单能大幅提升企业产能和品牌知名度，是突破发展的关键契机。”王士军说。然而，机遇面前，资金难题成为“拦路虎”。为满足商超及航空食品的高标准生产要求，企业亟须升级生产线、储备原材料，资金缺口达400余万元。“订单不等人，资金跟不上，机遇就会溜走，我尝试多种融资方式都难以解燃眉之急。”王士军回忆道。

得知企业困境后，高唐农商银行第一时间响应，主动上门实地走访调查。恰逢企业确认航空订单当日，客户经理现场核实企业经营状况、订单资质等核心信息，认定企业经营规范、还款能力充足。针对食品加工行业“资金需求急、周

转周期短”的特点，银行摒弃传统抵押模式，量身定制服务方案，开通绿色通道，高效办理260万元优质高端信用贷，免抵押、免担保，数日之内便完成放款发放，及时注入“金融活水”。

首批资金到位后，企业顺利完成生产线升级和原材料采购，启动订单交付。随着订单推进，企业后续流动资金仍有缺口，高唐农商银行持续跟进，再次发放195万元非循环贷款，全方位补齐资金短板，保障企业平稳生产。

如今，在金融支持下，田青食品生产线全面投产，保质保量完成各项订单，产品品质和交付效率均获合作方高度认可，经营效益稳步提升。“有了农商银行的支持，我们拓展市场的底气更足了，下一步计划扩大生产规模，打造特色品牌。”王士军满怀信心。

金融赋能实体，服务彰显担当。近

年来，高唐农商银行始终坚守本土金融初心，深入践行金融“五篇大文章”决策部署，聚焦县域小微企业发展痛点，不断创新信贷产品、优化服务流程、简化审批手续，推出信用贷、订单贷、知识产权质押等多款普惠金融产品，以“一企一策”的精准服务，为小微企业纾困解难、保驾护航。

该行推行客户经理驻点办公制度，组建流动服务小队，深入商圈、企业、养殖基地主动对接需求，同时与相关部门共建小微企业信用信息库，开展月度银企对接会，全方位提升服务质效。截至目前，该行已累计为县域数百家中小微企业提供信贷支持，既助力田青食品等传统企业抢抓机遇，也为科创、绿色企业精准赋能，用实际行动打通金融服务实体经济“最后一公里”，推动地方实体经济高质量发展。

农业银行聊城开发区支行 “惠农e贷”解了收粮难题

本报讯(刘兆一)“今年收粮底气更足了！”4月17日，提起农业银行聊城开发区支行为公司发放的200万元“惠农e贷”粮食收购贷款，聊城市盛达粮食购销有限公司负责人李强的喜悦之情溢于言表。这笔200万元的信贷资金，将用于玉米、小麦等粮食作物的收购与仓储周转，确保收购季资金不断链、农户售粮不打白条。

春耕备耕正当时，粮食收购资金需求也进入关键期。位于东昌府区梁水镇肖集村的盛达粮食购销有限公司，是当地粮食收购的重要力量。企业负责人李强从事粮食购销多年，每到收购旺季，资金周转都是最大难题。此次投放的“惠农e贷”是农业银行专为涉农经营主体量身定制的线上化信贷产品，具有“免抵押、手续简、放款快、随借随还”等特点。针对盛达粮食购销有限公司的经营规模与信用状况，农业银行开通绿色通道，客户经理深入田间地头现场办公，核实土地承包、粮食产销等信息，快速完成授信审批。企业主通过手机银行即可随用随借、按需提款，足不出户享受“秒申秒贷”的便捷服务。

粮食安全是“国之大者”，一粒粮背后连着万家农户的“钱袋子”。农业银行聊城开发区支行深耕“三农”沃土，以“惠农e贷”等特色产品为抓手，让更多粮食经纪人、种粮大户享受到普惠金融的便利，为保障区域粮食安全、助力乡村振兴贡献力量。