



冻元村的护粮“双保险”

■ 本报记者 张目伦

6月20日,一场小雨刚过,东昌府区梁水镇冻元村的街道上不见积水,反而干净清爽。下水道通了,村民们再也不用雨天蹚水出门。冻元村党支部书记梁彦彬站在路边,看着一辆辆运粮车驶过,笑着说道:“路好走了,夏粮丰收就有了第一道保障。”

冻元村有4200多亩耕地,今年麦收,村民齐心协力,交出了一份令人踏实的丰收答卷。这背后,是冻元村的护粮“双保险”:一方面,疏通下水道、畅通运粮路;另一方面,备足收割机、建好收粮点,让粮食“收得快、储得

住”。这两道防线,确保了全村夏粮稳产稳收。

冻元村的下水道曾是个“老病号”——修建多年,淤堵严重,一到雨季就成了“肠梗阻”。村民孙明忠回忆:“以前下点雨,水就能没过脚脖子,收麦子运粮的车都进不来。”

今年5月,梁彦彬当选村党支部书记,第一件事就是在村里微信群“吆喝”了一声。没想到,4个有挖掘机的年轻人第一时间响应,免费出人出机械。村干部先行垫付一万多元,不到半个月,赶在雨季之前,主管道重新修通,全村下水道恢复畅通。孙明忠感慨:“这回心里有底了!”

“村里有十多台收割机,抢收那三天,所有农机都在家,集中完成作业。”梁彦彬介绍,“如果还不够,村里随时从外地调设备。在防火巡查点,农机手们还能领到水、饮料等降温物资。夏收就是打仗,后勤不能掉链子。”

冻元村有两个大型收粮点,成了夏粮丰收的“压舱石”。在聊城秋粮粮贸有限公司,三座粮仓装进了今年的新小麦。负责人张振全指着正在烘干的麦子说:“今年夏粮烘干后直接进入仓,村民们放心得很。忙的时候,队伍能排出一里地。”

由于收粮点紧邻大路,村里专门

安排人疏导交通。烘干设备补贴、农机补贴等国家惠农政策,也在村里第一时间落地。村民不用出村,就能完成从收割、烘干到储存的全链条。

夏收进入尾声,梁彦彬又盯上了村里两条总长800多米的土路。“农忙时,这段路车出入不便,耽误事。今年年底,先修通一条200多米的水泥路。对另一段路,我要去镇里争取政策,希望早日硬化。”

这个夏天,冻元村不仅麦粒归仓,更把获得感、幸福感、安全感种进了村民心里。梁彦彬说:“基础设施好了,人心就顺了。丰收,不只是地里的产量,更是日子里的盼头。”

种粮大户的麦收“加减法”

■ 本报记者 白文斌
本报通讯员 韩雪

眼下正值“三夏”农忙时节,冠县甘官屯镇绿油家庭农场负责人张维峰却感到格外从容。刚刚结束的麦收,让他真切尝到了智慧种地的甜头:新型高效农机的投用,既在效率上做加法,又在成本上做减法,大幅缩短了收割时间,将他从过去“抢收如打仗”的紧张中彻底解放出来。

6月14日,在绿油家庭农场的麦田里,6台约翰迪尔W230联合收割

机来回穿梭,一体化完成收割、脱粒。看着金黄的麦粒快速填满粮仓,张维峰算了一笔账:过去收完2000多亩小麦需要五六天,心里总悬着一块石头。今年有了这些新机器,两天就能全部收完,时间缩短了一半多。

“一台机器一天能收300多亩,两天就能把2000多亩小麦全部收割完成。”张维峰说,“咱这台机器粮箱比较大,能在地里边走边卸粮,不用停车,比普通收割机快一半左右。并且脱粒比较干净,籽粒破损少,损耗小。”

科技进步带来的好处不只体现在收割速度上。农场今年同时投用了秸

秆捡拾打捆机,能将整个秸秆就地打捆,直接供应饲料厂。张维峰发现,因为秸秆收得整齐,卖价比以往更高,这份收入是以前没想到的。

“秸秆比较整齐,咱能够直接打捆卖,这样一吨能多卖五六十元钱。”张维峰说。

全程机械化也让张维峰对种地成本有了新的体会。今年通过机械化收割,人工开销减了近一半,收成却不降反升,降本增效的效果实实在在。“保守估计,今年小麦亩产能突破1200斤。”张维峰说,“全程机械化收割,一亩地能节省人工成本二三十元

钱,这样算下来,这2000多亩地,能省5万元左右。”

科技的进步让张维峰的这个夏天格外踏实。在他所在的甘官屯镇,全镇共投入新型联合收割机120余台,机收损失率控制在1%以下,真正做到了颗粒归仓。

收割完成后,后续的晾晒、烘干和储存同样关系着粮食安全的成绩。甘官屯镇党委副书记刘明青表示:“接下来,我们将有序推进小麦晾晒、烘干、入库存储工作,全方位筑牢粮食安全防线。”



小吊瓜成了“甜名片”

■ 本报记者 陈霞 本报通讯员 李佳璇 张相俊

在冠县万善镇,提起“小吊瓜”,乡亲们没有不竖大拇指的。这种皮薄瓤脆、糖度高达13度以上的小西瓜,单瓜只有两三斤重,形如翠绿的小灯笼,早已成为当地特色农业的一张“甜名片”。与普通爬地西瓜不同,小吊瓜采用吊蔓立体种植技术,瓜果悬在空中,受光均匀,果形周正,肉质细腻无渣,入口即化。每年四五月份上市时节,收购商的货车直接开到地头,产品供不应求。

老梁是万善镇最早一批尝试大棚种植小吊瓜的农户之一。靠着肯钻研、不怕苦的韧劲,他逐步摸索出一套适合当地土壤气候的“土方子”:用南瓜瓜砧木嫁接育苗,抗病抗重茬;施用腐熟大豆、羊粪配制的有机肥,不催熟、不早采,确保每颗瓜自然成熟。过硬的品质带来了良好口碑。每到西瓜上市,不仅周边城镇的收购商争相采购,他还借助电商平台和微信群搞起同城配送,售价较普通西瓜每斤高出1元左右,照样不愁销路。

随着“万善小吊瓜”品牌在周边县市越来越响,老梁陆续接到聊城多家连锁水果店的合作意向,各家都明确提出了稳定供货的要求。可现有大棚已满足不了生产,要想接住更大的订单,必须新建高标准大棚。他仔细算了笔账:如果新建一座占地10亩的冬暖式大棚,加上配套滴灌设备、种苗和肥料,至少需要50万元。这几年挣的钱大多用在了老棚改造和品牌推广上,手头满打满算只有30多万元,资金缺口仍有20万元。他跑过几家银行,有的要房产抵押,有的审批流程漫长。眼看着最佳建棚时节一天天过去,老梁急得整宿睡不着觉。

润昌农商银行万善支行来村里开展驻村办公时,从村支那里听说了老梁的难处。客户经理主动走进大棚,详细了解种植周期和资金回笼规律,为他匹配了“鲁担惠农贷”——这是一款由山东省农担公司提供担保、无需抵押的惠农产品。当天,客户经理就协助老梁整理申报材料,支行开启绿色通道审批。仅仅三个工作日,20万元“鲁担惠农贷”便顺利到账。这笔贷款手续简便、利率享受惠农优惠,一年能为老梁节省近万元利息。

资金到账当天,老梁当即订下了大棚骨架和保温被。他站在田埂上,信心十足地说:“没了资金之忧,新棚很快就能建起来,明年小吊瓜产量预计能翻一番,不怕订单接不住!”

如今,新大棚的骨架已经竖起,滴灌管道正在铺设。润昌农商银行的这笔贷款,润泽的不只是十亩瓜田,更承载着一个农户依靠特色产业奔小康的沉甸甸的希望。在万善镇,像老梁这样获得金融“甜水”滋润的种植户还有不少。近年来,润昌农商银行主动融入乡村振兴发展战略,深耕“一镇一品、一村一业”,通过驻村办公、整村授信、定制化信贷产品等方式,把金融服务送到农户身边,让更多“小特产”发展为群众增收的“大产业”。

张秋镇

打造运河生态文化廊道

本报讯(记者 赵琦)6月22日,漫步阳谷县张秋镇运河沿岸,碧水映绿、花木成荫,修复后的600余米护坡稳固整齐,2000米绿化带上乔灌木错落有致,一幅水清岸绿的生态画卷徐徐展开。今年以来,张秋镇围绕水体治理、岸坡整治、绿化提升、设施配套建设等,全力推动大运河保护与活化利用,让千年运河焕发新生机。

治水先治污。张秋镇污水处理厂稳定运行,镇驻地生活污水管网已实现应接尽接,生活污水全收集、全处理。在此基础上,科学实施生态补水,水质得到有效改善。运河本体及沿岸环境同步整治提升,栽植各类苗木22.2万余株,绿化总面积约8000平方米,一条乔灌木结合的生态廊道初现雏形。

运河美了,镇区也跟着“靓”起来。沿河安装防护网,铺设路边石、花砖,补植法桐、新栽国槐,口袋公园星罗棋布……以运河保护带动城镇更新,生态廊道与路域环境同步提升,张秋镇面貌实现整体跃升。环境卫生大清理中,多处店外经营、占道经营问题集中整治,镇区秩序与面貌实现双提升。“以前河边乱糟糟的,现在又干净又漂亮,晚饭后沿河走走,心里都舒坦。”附近居民感慨道。

守护运河,更有“科技范儿”。张秋镇采用“徒步巡查+无人机高空全景巡查”模式,实现河段遗产区及建设控制地带全覆盖监控,积极整改河坡耕种、界桩移位等问题,沿河22处永久性宣传护栏传递着保护理念,“青春传承雷锋精神 志愿守护运河生态”等活动让全民共治氛围日渐浓厚。

人和街道

暖心课堂搬进企业车间

本报讯(记者 蒋希伟 通讯员 梁栋栋)日前,在高唐县人和街道维克多利纸业公司,一堂家庭教育公益课精彩开讲。中国智慧工程研究会教育科学专业委员会副主任、清北领航科技研究院院长王光宏,清北领航科技研究院副院长、家校协同育人领航校办公室副主任曲其国受邀现场授课,为企业职工答疑解惑,赋能家庭教育。

专家结合当下家庭教育面临的普遍痛点、不同年龄段孩子成长心理特点,围绕高效亲子沟通、缓解育儿焦虑、科学引导孩子身心健康成长等内容展开专题授课。课程贴合企业职工日常工作生活实际,聚焦实用育儿技巧,针对性破解职工家庭教育难题,受到企业职工们的热烈欢迎。现场200多名企业职工认真聆听,仔细记录,积极参与互动交流,课堂氛围浓厚热烈。

人和街道创新服务模式,采取送课进企业、服务零距离的形式,将优质家庭教育资源下沉车间一线,真正实现便民服务送上门、暖心关爱在身边。公益课堂结束后,该街道还陆续开展了全民阅读推广活动,工作人员详细介绍了线上读书会活动开展情况,倡导广大职工以书香涵养家风、以阅读陪伴孩子成长,营造全民阅读、书香万家的浓厚氛围,助力未成年人健康成长。

十五里园镇

主题宣讲树文明新风

本报讯(山林娜 程超)“我们提倡喜事新办,省钱又省心,小两口轻装上阵,比啥都强!大家说是不是这个理?”6月22日,在阳谷县十五里园镇幸福新村“百人千场进万站”示范宣讲会上,青年宣讲队正在进行移风易俗主题宣讲。

十五里园镇依托新时代文明实践阵地,构建镇村联动、全域覆盖的宣讲体系,扎实开展移风易俗宣传月系列活动,推动文明新风融入群众日常生活。该镇组建青年宣讲队和巾帼宣讲团两支特色队伍,开展分众化、精准化宣讲。青年宣讲队针对青年群体思想特点,主动走进青年中间,号召广大青年争做移风易俗的倡导者、传播者和践行者,以青春正能量引领乡风文明升级。巾帼宣讲团立足家庭文明建设,聚焦妇女和家庭,深入各村农户及妇女活动聚集地,采用“宣讲+典型示范”模式,引导妇女发挥“半边天”作用,推动文明家风与移风易俗深度融合。

宣讲内容紧扣婚事新办、丧事简办、孝老爱亲、勤俭持家等主题,摒弃照本宣科和枯燥说教,用乡土语言和真实案例与群众面对面交流,深入剖析陈规陋习危害,引导群众自觉转变观念,树立文明健康的婚丧观、消费观和生活观。移风易俗主题宣讲期间,十五里园镇累计开展示范宣讲108场,覆盖群众4000余人次,实现53个自然村全覆盖。



6月17日,工人在阳谷县博济桥街道前李村特种植基地修剪树木造型。近年来,博济桥街道采取“党支部+合作社+乡村能人+农户”的模式,积极推行土地流转,规模种植“中国结”特种植物,并和观光旅游相融合,带动当地农民就业增收。 ■ 陈清林 李恒征

普通人的经济生活

山东新闻专栏 1439

鸟鸣嘤嘤,唱出致富新韵

——柳林镇杨倩夫妇鸚鵡养殖记

■ 本报记者 白文斌

在宠物经济蓬勃发展的当下,冠县柳林镇的杨倩夫妇另辟蹊径,将个人爱好发展为特色养殖产业,依托智能孵化技术,把小鸚鵡做成了年入百万的“大生意”。

6月18日,记者走进冠县精鸚鵡业养殖厂智能孵化车间,只见工人正紧张有序地检查鸟蛋孵化情况,及时将破壳雏鸟转入保温箱。智能孵化车间里恒温恒湿,一排排鸚鵡蛋整齐码放在孵化器中,工人轻点屏幕就能调节温度和湿度。破壳的雏鸟被迅速转入保温箱,箱体上方挂着电子屏,实时显示每只雏鸟的体重、进食量和体温。

杨倩介绍,厂区现有两个智能孵化室,配备了智能孵化器、智能保温箱

和智能打奶器,8名工人三班倒,24小时轮流盯着设备,观察雏鸟状态。“刚开始人工喂养,一个晚上要起来四五次,人累得不行,鸟的成活率还不高。现在设备替我们干了最熬人的活,成活率从七成提高到九成以上。”依托智能设备,厂区实现了孵化、保温、喂养全流程精准管控,大幅提高雏鸟成活率与品质。

从阁楼到智能车间,这条路杨倩夫妇走了将近十年。杨倩最初只在自家阁楼试养了四五十只鸚鵡,大部分是托朋友从外地带回来的普通品种,他们一边查资料一边摸索繁育规律。当时他们只是觉得鸚鵡好看、叫声好听,想养着玩玩。谁也没想到,这份“玩心”后来会变成一年卖出鸚鵡上万只、收入超百万元的大生意。

转机出现在2015年。他们办了野生动物驯养繁殖许可证,开始规模化养殖。最初以线下批发为主,一辆面包车装载几百只鸚鵡,跑遍了周边省市的花鸟市场和宠物店。靠着成活率高、品相好,精鸚鵡业的名气慢慢传开了。

目前,厂区存栏量达到8000多只,其中种鸟4000多只,主打中高端品种,每年出栏1万多只,年收入约150万元。

今年,夫妻俩又盯上了新风口——直播带货。杨倩记得第一次对着手机镜头卖鸚鵡,紧张得手心出汗,说话磕磕巴巴,直播间只有十几个人。她咬牙坚持下来,每天播两场,介绍品种习性、展示雏鸟喂食,还教观众怎么给鸚鵡做玩具。慢慢地,直播间热了起来,现在每天能卖出100只左右,一只中高端品种鸚鵡售价达200元。“线上

不光卖货,还能让更多人了解鸚鵡怎么养,售后问题少了,回头客多了。”杨倩说。

“以后不光我们一家富,还要带着周边的乡亲一起干。”杨倩说,她心里还有一张更大的蓝图:扩大养殖规模,增加更多稀有品种,再建一个电商直播基地,把冠县的鸚鵡卖到全国各地。

在柳林镇,像杨倩夫妇这样从个人兴趣发展起来的特色养殖户越来越多。柳林镇便民服务中心主任范保芝告诉记者,镇上通过典型带动、政策支持和技术帮扶,已经引导村民发展起鸚鵡、蚂蚱、多肉、软枣猕猴桃等一批特色产业。“我们会在技术、市场、服务上持续发力,把产业规模做大,带动更多群众参与进来,实现稳定增收、长久致富。”