

走好平原特色乡村振兴聊城路径

甜梨里的乡村振兴味道

■文/图 本报记者 张目伦 于建军
本报通讯员 孙科珍

8月6日,阳谷县七级镇大杨村的大华乡梨园里,沉甸甸的秋月梨压弯枝头。清甜果香四溢,田间是一派比气温更火热的繁忙景象,村民挎篮穿梭采摘,分拣台前按品相分级装箱,果箱码放整齐,满满的丰收气息。

园主曹华皮肤晒得微黑,正忙碌在各工位间。她叮嘱分拣的村民:“大家做好称重,把坏果、小果挑出来,咱们要把最好的果子发给客商。”这位返乡姑娘扎根梨园短短几年,已练出一手辨果的硬功夫。

这片果香四溢的梨园,早年曾陷入果质平平、售价偏低的窘境。2019年,曹华的父亲曹福强看中沉沙池区土壤的天然优势,种下60余亩秋月梨树苗,奈何管理缺位,梨园一度近乎撂荒。2022年,在市区有着稳定工作的曹华作出意外决定:辞职返乡,从父亲手里接过梨园,当全职种梨的新农人。

2023年梨树首次挂果,受限种植技术,产出的秋月梨相普通、甜度不足,不仅销售渠道窄,收购商给出的价格也偏低,忙活一年收益微薄。“头一年看着满树梨卖不上好价,夜里经

常睡不着。”曹华坦言,那段时间压力很大,但她从没想过放弃。

为补上技术短板,2024年,2025年,曹华前后两次赶赴秋月梨著名产地莱阳市,钻进当地标准化示范梨园拜师学艺。从疏花授粉时机到水肥精准管控,再到绿色病虫害防治,她一步步学,一点点记,把整套先进种植技术完整带回了自家的梨园。

功夫不负有心人。今年是梨树应用改良技术后的第一年,成效远超预期:秋月梨较其他产区提前半个月成熟上市,品质大幅跃升,果形端正,甜度稳定,皮薄肉厚、汁水丰沛。

过硬的品质很快吸引外地客商上门,收购价较往年直接翻倍。8月6日下午,几百箱刚采摘的秋月梨有序装上两辆货车,过磅称重后当场结清货款,这批鲜果将以最短时间送达各地商超和生鲜市场。

“做农业,说到底靠的就是诚信和品质。”这是曹华常挂在嘴边的话。分拣装箱时,她定下的标准比收购商要求更严格:主动将单果标准从七两升级到八两,坚决不在箱内掺杂残次果。这份较真让客商格外认可,当场敲定长期合作,后续收购价将随品质升级稳步提升。

“今年亩产两千多斤,算是技术改良后的开门红。”望着满园梨果,曹华眼里满是憧憬,“明年争取亩产突破三千斤,把咱们七级镇的秋月梨打出自己的牌子。”

每逢点花授粉、浇水施肥、采摘分装等农忙节点,曹华都会从附近村庄雇人帮忙,高峰期一天能用到三十多人,让不少留守老人实现家门口就业。

一片梨园兴一方产业,一方产业富一方百姓。这一颗颗香甜的秋月梨,既是新农人返乡创业的梦想果,也是带动周边村民增收的致富果。在乡村振兴的广阔舞台上,越来越多像曹华这样的新农人带着新理念、新技术扎根乡土,把特色小产业做成富民大文章,为乡村发展注入源源不断的生机与活力。



甜梨采摘

兰沃乡

品种迭代让西梅抢“鲜”上市

本报讯(文/图 记者 陈彩红 通讯员 王冉)近年来,冠县兰沃乡深耕西梅种植产业,通过品种改良、技术创新、示范带动,让西梅成长为赋能乡村振兴、带动群众增收的特色优势产业。

盛夏时节,冠县兰沃乡大柳邵村近百亩西梅种植基地里,饱满圆润的果实挂满枝头,果农们穿梭林间忙着采摘。不同与市面上晚熟西梅集中上市、价格内卷,这里的西梅早在6月底就已抢先进入市场,卖出了每斤20元的好价钱。“这个品种6月下旬就上市了,亩产3000到4000斤,比法兰西等品种早上市40多天。”冠县兰沃乡西梅部落家庭农场负责人陈义华介绍,果实七成熟时含糖量约18%,完全成熟后软糯香甜,含糖量可达20%以上。

陈义华深耕西梅种植十余年,深知成熟期集中上市容易陷入“丰产不丰收”的困局。为此,他试种30余个西梅品种,反复筛选。2022年,他携手聊城大学共建山东冠县西梅科技小院,成功选育

出全国最早熟的西梅品种“华杰1号”,错开上市高峰,打破本地西梅种植的市场困局。

与此同时,针对大果型西梅市场稀缺、高产优质品种不足的现状,农场还引进了国外品种“阿波罗”。“单果重100克以上,亩产约6000斤,按每斤5元钱算,一亩地能卖3万元钱。”陈义华算了一笔账,目前该品种在聊城本地种植规模较小,市场空间充足。

一人丰收不是春,户户增收产业兴。曾经,周边农户对西梅种植顾虑重重,不敢轻易尝试。为带动乡亲们共同致富,陈义华发挥示范引领作用,向周边农户提供优质种苗,全程跟进技术指导,手把手带动农户掌握科学种植技术。

如今,兰沃乡西梅种植产业实现品质、效益双提升,产业链条持续延伸,现已发展出西梅干、西梅罐头、西梅酒等深加工产品,推动产业从单一种植向“种植+加工”多元化转型。截至目前,全县西梅种植农户已达137户,越来越多农户依托特色西梅产业顺利挂果投产,稳定增收,小小西梅成为群众的“致富果”、乡村振兴的“产业果”。

本报讯(文/图 记者 任焕珍 通讯员 洪宇欣)冠县辛集镇邹村立足村情实际,盘活闲置土地资源,规模化发展葫芦特色种植,以特色农业激活乡村发展新活力,为村集体增收和村民致富开辟新路径。

8月6日,走进邹村葫芦种植基地,藤蔓繁茂,支架上挂满形态各异的葫芦。基地依托塑形培育技术,精心打造金元宝、面包等多款造型葫芦,其观赏性和经济价值远超传统作物。这些特色葫芦既可作文玩摆件,也可进行烙画、雕刻等文创深加工,市场前景广阔,收益可观。基地由村集体统一管理、标准化管护,确保种植规范。

村党支部书记邹丽华介绍,村里集中盘活闲置土地,村干部带头参与基地管护和运营,大幅提升土地利用效益,有效增加集体收入,同时吸纳本村村民就近务工,带动群众就业增收。

如今,小葫芦已成为邹村集体经济增收的“金葫芦”。通过盘活闲置资源、发展特色种植,该村将“沉睡”的土地变为资产,既稳定提升了集体经营性收入,又让村民在家门口实现了务工增收,切实以特色产业助力乡村振兴。



种植户在制作范式葫芦

把网络流量变成助农的增量

——国企高管变身“网络达人”的背后

■本 报 记 者 姬翔
本报通讯员 李金印

这几天,莘县大棚葡萄迎来丰收季,但观城镇吕村种植户刘先立却愁眉不展,眼看十余天的最佳销售期转瞬即逝,一年的辛劳或将付诸东流。听闻本地有位专帮农户卖货的“网红高管”,他随即联系求助。

闻讯后,莘县农业农村投资发展有限公司副总经理、有着近30年党龄的老党员贾鲁莘立刻驱车赶赴田间地头,实地查看葡萄长势、品质和滞销情况。

“东西是好东西,就是苦于没有销路,甜度完全达标,就是错过窗口期就太可惜了。”看着连片的葡萄大棚,贾鲁莘当即敲定帮扶方案,依托公司

成熟的农产品销售渠道,通过社区团购模式,面向莘县及周边区县快速铺货,现场敲定收购价格,难题迎刃而解。

脱下职业正装,走出窗明几净的办公室,贾鲁莘常年奔走在莘县的田间村落、大棚基地。不同于大众印象中沉稳刻板的企业管理者形象,他是当地小有名气的“网络达人”:拍乡土段子、唱乡村歌曲、写田园诗文;荐本土农产品,用接地气、有温度的短视频内容,为莘县特色农产品公益代言,扎根乡土一线为民解忧。

2025年4月,贾鲁莘以“莘县高端农业带头人”身份,正式入驻抖音、微信视频号等新媒体平台,开启助农直播宣传之路。常年深耕农业一线的他,起初,面对镜头也曾拘谨羞涩。

“刚开始确实不好意思,需要彻底放下面子,抛开顾虑。”贾鲁莘说。他的直播内容均围绕莘县农业发展、农户增收展开,真实记录乡村风貌、用心推介优质农产品,切实回应农户诉求。接地气的风格、正能量的内容,实打实的帮扶,让他的自媒体账号迅速走红,粉丝量和影响力持续攀升。

“做这个账号的初心很简单,就是想为老百姓办实事。农户辛辛苦苦种出来的优质农产品,不能因为销路问题烂在地里。我想借助自媒体的力量,免费宣传推介,帮农户打开销路。”贾鲁莘始终坚守初心,把网络流量转化为助农增收的实实在在的增量。

为扩大助农覆盖面、提升帮扶实效,贾鲁莘牵头联动莘县多名农业领

域农业高管,组建优秀政协委员工作室。团队成员均深耕农业领域多年,拥有专业优势、行业资源和丰富的从业经验,精准对接农户生产、销售中的各类难题,精准施策、精准帮扶,为莘县农业发展、农户增收赋能助力。工作室成员扎根农业一线,深耕本土农业领域,熟悉农产品产销痛点、难点,能够充分整合自身资源、发挥专业优势,针对性地解决农户遇到的销路不畅、技术不足、信息闭塞等各类问题。

2025年,贾鲁莘走遍莘县24个镇街,宣传推介莘县农业好品。今年,他立下目标,要走遍100个村,把网络流量变成助农的增量。



乡情速递

北城街道 试点跨区域无人车生鲜配送

本报讯(记者 钟伟 通讯员 赵士振)“叮!车辆已通电、停靠点已设定,出发!”8月4日上午7点40分,伴随着智能调度指令,一辆满载生鲜食材的无人配送车从开发区北城街道周公河农贸大市场平稳驶出,奔赴莘县燕塔片区合作酒店,正式开启跨区域配送试运行,也标志着该无人车生鲜配送新场景测试工作全面启动。

周公河农贸大市场是聊城市核心农产品集散枢纽,承担着周边生鲜保供的重要职责。针对传统生鲜配送人力成本高、时效不稳定、能耗偏高等行业痛点,北城街道主动创新赋能,联合聊城兴农绿色农业发展有限公司、聊城市交运集团,依托先进自动驾驶与新能源技术,创新打通“农批市场—跨区终端商户”无人配送通道。本次测试车辆搭载全套智能感知系统,可自主规划路线、识别路况、避让障碍、定点停靠,全程无需人员随车值守,同时依托智能算法优化行驶姿态,减少怠速和无效能耗,兼具高效、节能、低碳等多重优势,打破了传统配送模式的诸多局限。

该无人配送模式实现了经济效益与生态效益双赢。在成本管控方面,相较于传统人工配送,每小时可节约20元运输人工成本,能够有效压降人力支出、优化运力配置,提升农产品流通效率。在生态环保方面,车辆采用绿色节能运行模式,全程低噪低耗、零尾气排放,大幅降低传统配送车辆的能源消耗与碳排放量,助力城市绿色低碳发展。与此同时,无人配送能够保障生鲜食材高效、准时、安全送达,进一步完善本地农产品流通供应链体系,筑牢民生保供根基。

此次生鲜跨区域配送是智慧无人车辆落地应用的重要试点。北城街道党组书记杨正阳表示:“我们将持续深化与交运集团的战略合作,优化无人车运行算法和线路方案,在成熟推广生鲜配送的基础上,积极拓宽智慧应用场景,将无人车辆逐步投入环卫保洁、道路巡检、物资转运、应急保障等公共服务领域,以智能科技赋能城市精细化、绿色化治理,稳步降低运维成本,全面提升民生服务品质。”

东古城镇 开展防汛应急转移演练

本报讯(记者 任焕珍 通讯员 韩雪 王君祚)8月8日上午,冠县东古城镇举行防汛应急转移演练,通过实战化模拟,检验汛期应急处置能力。

演练模拟辖区出现汛情险情。村内广播循环播放撤离通知,村干部同步敲锣预警,迅速组织群众转移。镇村工作人员分片入户劝导,使用担架护送老弱病残;安保人员封堵管控危险路段,维护撤离秩序;逐户排查并清点销号,确保不漏一人。

在临时安置点,工作人员有序登记人员信息、发放生活物资。医护人员开展健康问诊,并现场讲解汛期避险和自救互救知识。安置区域进行全面消杀,心理疏导人员同步安抚群众情绪。镇防汛指挥部实时监测雨情水情,动态研判汛情走势。整套处置流程衔接顺畅,指挥有序,有效提升了全镇防汛抢险协同作战能力。

东古城镇民兵应急排排长孙新杰表示,通过演练,队伍进一步熟练了险情处置流程,协同作战和应急处置能力得到提升,积累了实战经验。一旦出现真实险情,将做到快速响应、规范有序完成群众转移避险。

据了解,冠县是漳卫南运河进入聊城乃至山东的第一站,境内河段全长近40公里,其中东古城镇辖区内河道长22.7公里,地处上游关键区位,分布5处险工险段,防汛值守和巡堤查险任务较重。下一步,东古城镇将补齐演练短板,常态化开展防汛演练,抓实隐患排查、巡堤值守等工作,全力守护群众生命财产安全。

北馆陶镇 “村BA”连办四届

本报讯(记者 白文斌)记者8月10日从冠县北馆陶镇了解到,该镇把“村BA”赛事打造为凝聚乡情、涵养乡风、赋能治理、融合发展的乡村振兴新载体,目前已连续举办四届,为和美乡村建设注入了鲜活动能。

每临夜幕初垂,北馆陶镇文化广场便热闹起来。各参赛队伍列队入场,展开激烈角逐。球场上,队员们积极拼抢、奋勇冲刺,传球、突破、上篮一气呵成,攻防转换节奏明快,比分交替攀升。赛场边,闻讯而来的群众围坐观赛,掌声与加油呐喊声此起彼伏。“我每年都来看,现场很热闹,打得非常激烈。”魏庄村村民贾锐建说。

这是北馆陶镇第四届乡村“村BA”篮球赛,共吸引全镇21支村级代表队参赛。历经四年深耕打磨,这项发源于乡土、服务于群众的体育赛事,已从单纯的竞技活动升级为全镇群众夏日最期盼的文体盛宴。不少村民年年观赛、全程追随,见证着乡村赛场的迭代升级,也感受着家乡日新月异的变化。

据介绍,北馆陶镇“村BA”自2023年首届举办以来,参赛队伍从最初的十几支增加到今年的21支,累计观赛人次超万人次。赛事不仅激发了农村群众的体育锻炼热情,也成为当地推进乡风文明建设、促进农文旅融合发展的有效抓手,为乡村振兴提供了可持续的群众性活动平台。

大王寨镇 暑期公益课堂开讲

本报讯(记者 苑萃 通讯员 程向英)记者8月10日从莘县大王寨镇了解到,该镇依托镇文化书院开设了“书香伴成长 阅读润童心”暑期公益课堂,让乡村孩童在家门口收获暖心公益陪伴。

公益课堂常态化开设免费课业辅导。志愿者耐心细致答疑解惑,梳理作业重难点,引导孩子们端正书写、独立思考,逐步养成自主学习的好习惯。教室里静谧有序、互帮互助,孩子们专心完成暑期作业,及时查漏补缺、夯实知识基础。公益辅导有效减轻农村家庭课业负担,保障孩子们假期学习不断档,成长不停步。

课堂融合美育、劳育与趣味启蒙,搭建丰富多彩的实践平台。创意手工课上,孩子们折纸造型、巧手创作,在指尖流转间激发想象力、锻炼动手能力;水彩绘画课堂里,大家自由落笔、随心调色,用缤纷色彩勾勒夏日风光,提升艺术审美。美食实践课堂趣味十足,志愿者带领孩子们认识食材、学习餐桌礼仪,动手制作简易美食,普及健康饮食、勤俭节约理念。孩子们在劳作中懂得珍惜粮食、感恩付出,真正实现以美育人、以食润心、以劳立德。课堂穿插益智小游戏,寓教于乐,动静相宜,不断拓宽孩子们的视野。

学习之余,丰富多彩的文体活动轮番上演。志愿者组织团队协作、趣味闯关等互动游戏,并宣讲防溺水、交通安全、居家防护等暑期安全知识。