

经济新面孔

新闻速览

青春经济的在平表达

■文/图 本报记者 王军豪
本报通讯员 彭月勇 李涵 刘晓鸥

夏夜草坪歌声飞扬,乡村车间机器轰鸣,电商直播间订单不停。作为青年发展友好型城区,在平区一场场青春场景持续上新,一批批青年创业项目落地见效。鲜活的青春业态、接地气的青年实践,让青春经济从概念变为实景,成为拉动在平县城消费、赋能产业升级、激活基层治理的全新增长极。

返乡兴业 青年实干夯实产业根基

8月27日,贾寨镇沐恩电子生产车间,一条条生产线高速运转,工人分工有序,加紧赶订单,一派忙碌的生产景象。

这是返乡青年苗家龙创办的外贸企业,主营汽车线束加工与出口业务。谈及返乡创业的选择,苗家龙感触很深。

苗家龙告诉记者:“区里有青年创业陪跑服务,有专员专家和行业导师一对一指导,从注册落户到政策申报,全程帮办代办,让我少走了很多弯路。”

依托完善的创业扶持服务,苗家龙的企业稳步发展,月订单最高可达30万套。企业也为周边村民提供了稳定的就业岗位,吸纳30余名村民就近务工。

在车间务工的村民孙爱玲说:“回乡创业年轻人脑子灵、肯实干,盘活了家乡产业,带着我们在家门口挣钱,留住了人气。”

在乡村振兴一线,电商新业态同样势头火热。在杜郎口镇佳乡田园直播间,青年主播朱忠凯对着镜头推介文旅门票、特色农产品,线上订单不断。

佳乡田园青年创业团队负责人吴延虎说,团队靠着年轻化队伍,打造了“喔喔农场”农产品特色IP,打通了田间地头到消费者手里的销售渠道。

为培育更多本土数字青年人才,在平依托海融电商孵化基地,常态化开设免费电商实操、短视频剪辑、直播运营培

训班,累计培育青年主播、数字创客超千人。

记者了解到,2024年以来,在平已为568名青年创业者发放创业担保贷款1.42亿元,各类稳岗、扩岗、社保补贴超千万元,累计培育“乡村好青年”1085名,领办众创农场、青创工坊百余家。

夜聚烟火 青春场景激活消费活力

8月9日傍晚,金牛湖公园晚风习习、灯火摇曳。“青花在星空音乐会”如期开演,数百名市民、青年席地而坐,伴着晚风听歌互动、打卡休闲,成为在平夜间青春经济最生动的写照。

今夏,“青花在”系列音乐会成功举办4期,累计吸引群众超4万人次,持续带热周边夜市、休闲、餐饮等消费业态。

舞台之上,不少表演者都是本土返乡青年学子。郑州大学声乐表演专业学生何佳一是在平本地人,首期活动她只是场下观众,三期过后,她已然站上舞台成为表演者。

“能在家门口的舞台发挥自己的专业特长,我觉得特别有意义。”何佳一掩饰不住开心。

热闹的背后,是在平四叶草志愿服务中心的全程保障。中心理事长李文涛和志愿者们一起,协调流程、维持秩序、对接表演者。

李文涛介绍,团队2019年在在平团区委指导下正式注册,如今已有900余名志愿者,90%以上是青年。

“我们都是年轻人,最懂年轻人喜欢什么。人气聚起来了,夜间消费自然就活了。”李文涛说道。

在平团区委书记王欣楠表示:“我们打造‘文旅+思政+志愿’模式,就是给年轻人搭台子、提供机会,让青年从旁观者变成参与者,用青春激发城市消费活力。”

除星空音乐会外,在平常态化推出青春市集、星空露营节、芍药文化艺术



年轻人在夜色下欣赏音乐会

节、大枣采摘季等年轻化活动,依托全区277支志愿队伍、3.6万余名青年志愿者的常态化服务,持续丰富青春消费场景,让青春烟火气遍布城乡。

双向共生 青春活力深耕城市沃土

青年聚则业态兴,产业旺则城市活。在平青春经济的持续升温,不仅靠场景创新、创业赋能,更依托全方位的青年友好配套服务,形成了青年与城市双向奔赴、共生共荣的良性循环。

在在平青年驿站,不少返乡、来在求职的大学生前来办理入住手续、咨询岗位政策。

在平持续推进青年安居工程,打造青年驿站,为求职实习大学生提供短期免费住宿、就业咨询、岗位推介一站式服务,同时落实人才购房补贴、子女入学、医疗绿色通道等专属政策,全方位降低青年扎根成本。

“刚来在平找工作,对当地的情况和

政策都不熟悉,青年驿站的服务特别贴心,解决了我们的很多难题。”求职大学生吴阳说。

除了创业就业、安居保障,在平还常态化开展青年联谊、读书沙龙、户外拓展等文体活动,帮助青年快速融入城市、拓宽社交圈子。

同时,青年志愿队伍不局限于文旅服务,而是广泛参与基层治理、助老助学、乡村宣讲、应急保障、民生服务等工作,形成人文文明、基层治理、民生服务、产业经济四位一体的“四叶草”青春服务格局。

“扎根一座城市、服务一方土地,才是最踏实的归属感。”青年志愿者石重阳向记者坦言。

如今的在平,青春场景持续迭代、青年创业持续升温、人才生态持续优化,源源不断的青春动能,正书写着县城高质量发展的崭新答卷。

临清轴承产业向高端制造转型

本报讯(记者 吕晓磊 通讯员 倪群力)8月31日,临清市戴湾镇森吉轴承科技有限公司车间内,高精度数控磨床高速运转,砂轮与轴承套圈接触处溅起细碎金属微光;数十公里外的唐园镇,同兴轴承锻造有限公司自动化产线正吞吐通红钢锭,余热淬火技术为每件套圈注入“强韧基因”。一微一巨之间,临清轴承产业集群正从“规模扩张”迈向“价值跃升”。

走进森吉轴承的检测室,泰勒霍普森粗糙度轮廓仪、圆度仪等四十余台(套)专业设备排列有序。每套即将出厂的精密角接触轴承,都要经过十余道严苛检测,尺寸精度、旋转精度、振动值、温升特性逐项核验,不差分毫。“差一微米,主轴转速、温升、使用寿命都会大打折扣。”总经理张干玉说,该公司技术团队在轴承静音设计、压力油膜构建等环节反复试验,历经上百次技术迭代,最终攻克超高速工况下低温升、长寿命技术壁垒,产品性能比肩国际一线水平。

在同兴的锻造车间,5000吨压力机锻造线轰鸣运转,这是临清首条企业自主设计定制的重型锻造产线。与之配套的德国蔡司三坐标仪、水浸式UT探伤机等高端检测设备,为直径逾米的风电轴承套圈构筑全流程质量防线。目前,企业年产生轮及行星架轴承套圈17万件,与洛轴、天马、福赛等头部企业建立长期战略合作。近年来,企业联合河南科技大学开展产学研攻关,上线智能生产管理系统(MOM),通过物联网实时采集设备数据,实现生产全流程可视化管控。系统运行后,产品合格率预计提升15%,设备综合效率提高20%。截至目前,企业已累计获专利23项,2025年荣获洛轴“战略供应商奖”。

企业快速成长,离不开地方政府精准施策。戴湾镇针对森吉轴承建立定点帮扶机制,在项目推进、技改升级中全程跟进。总投资1亿元、年产120万套精密轴承项目落地过程中,镇里专人对接手续办理,协调用地用电,保障7128平方米厂房顺利建成,120台(套)高端设备有序进场。唐园镇推行“一企一策”梯次培育体系,引导中小企业聚焦细分赛道深耕细作。

凯聚新材料

5000万元技改投资激活新赛道

本报讯(记者 王凯 闫振 程宇)记者8月30日了解到,度假区凯聚新材料科技有限公司投资5000万元,成功激活了新能源汽车配件这一新赛道。

8月30日,在凯聚新材料的生产车间内,机器轰鸣声不绝于耳,员工们正加紧赶制新能源汽车配套产品精密无缝管。作为盘活闲置土地引进的重点项目,该公司果断投资5000万元引进智能化生产线。“我们的产品主要用于比亚迪、长安等新能源汽车配件。”企业负责人吕增胜介绍,通过设备的全面升级换代,不仅大幅提升了核心产品产能,更让企业在国际市场上站稳了脚跟,出口订单以每年15%的速度递增。项目全部达产后,年产值可达2亿元。

从盘活闲置土地到打造智造新引擎,凯聚新材料的成功,正是聊城制造业加速向高端化、智能化切换的生动缩影。我市积极引导传统制造企业通过智能技改、产品创新、扩能提质,深耕细分市场,出台《聊城市支持制造业高质量发展若干政策》,对符合条件的制造业技改项目给予最高100万元的资金支持,并搭建“聊城市中小企业数字化水平评测系统”与新型工业化智慧平台,为中小企业免费提供数字化诊断报告,有效降低了企业数字化转型的技术门槛。



把握高铁机遇就在当下

■苑莘

京港高铁商段通车在即,聊城即将迎来第一条南北向高铁大动脉。从济郑高铁到京港高铁,短短两三年时间,聊城从高铁“过路站”一跃成为高铁十字交会的枢纽城市。半小时到济南、一个半小时到北京,时空距离被大幅压缩。机遇来到了家门口,如何利用好,还得看我们自己。

这些年聊城人出行,北上南下常常要绕道济南、郑州,多花时间不说,也耽误了不少事。如今高铁直达,群众出行方便了,企业出去谈生意、请专家也省事了。但这只是最基本的便利。高铁的真正价值,在于要把人流、物流、信息流引进来、留下来。

高铁通了,聊城不能再甘当“过路站”。从地图上看,两条高铁交会,意味着聊城一下子被推到了京津冀、中原城市群、济南都市圈三大板块的交汇点上。聊城地处鲁西、三省交界,区位优势曾经交通不便;现在交通短板补上了,区位优势也要真正兑现。应当持续在营商环境、人居环境等方面发力,让过往的人流车流在这里多停一停、多看一看,让文旅、商贸、物流等靠人流支撑的产业借高铁之势崛起。

有人担心“虹吸效应”,高铁会不会导致人才和资源外流?这种担心并非多余。但换个角度看,雄安新区的创新资源、技术溢出,也正需要通过高铁这样的通道向南辐射。聊城恰好处在这个通道的中间节点上。能不能接住、接好,关键看聊城有没有准备好“容器”,有没有让企业愿意来、让人才愿意留的产业和配套。高铁只是引子,产业、环境、服务才是正文。

聊城人从来不缺闯劲,也不缺韧劲,眼下机会来到了家门口。抓住机会,不能靠喊几句口号,而是要一件一件具体事去落实,让聊城因京港高铁跑得更快、更稳。



8月29日,莘县樱桃园镇开展公益电商技能培训,种植大户、返乡青年齐聚一堂,参加模拟直播带货演练,推介当地农产品。该镇把电商课堂送到群众家门口,围绕短视频剪辑、账号运营、直播带货等实用内容,采取理论教学、现场实操、一问答疑的方式授课,让零基础农户学得会、用得上。

■本报记者 董金鑫

冠县金融专业力量沉到发展一线

本报讯(记者 白文斌)初秋时节,冠县店子镇种植户马林峰的食用菌种植园里,一座座标准化大棚整齐排列,棚内刚采收完头茬灵芝的菌棒上,细密地冒出了嫩白新芽。

这场景得益于一个月前的一笔贷款。店子镇金融副镇长左彬松上门对接后,马林峰顺利获批100万元专项惠农贷款,新建6座标准化灵芝大棚,种植规模从5个棚扩大到11个。“孢子粉产量增加到31吨多,总收入比以前多出20多万元。”马林峰说。

店子镇是灵芝种植重镇,全镇种植农户超千户,灵芝种植收入占家庭经营性收入的80%以上。不同于规模化企业经营,这里以个体农户经营为主,一年两茬、循环采收,棚体规模直接决定全年种

植收益。马林峰坦言:“种植灵芝收入稳定,但前期投入大,指望自有现金建不了这么多棚。”

像马林峰一样有技术、有想法、能吃苦,但被资金卡住的种植户不在少数。针对这一基层痛点,冠县创新推行金融副镇长常态化下沉服务机制,从县域各金融机构择优选派业务骨干赴各乡镇街挂职,把金融专业力量沉到产业发展一线。左彬松说:“常态化下沉,就是把金融政策送到田间地头,把贷款服务送到农户身边,解决融资难、融资慢、不会办的问题。”

依托这一机制,冠县金融专班精准对接种植户需求,整合惠农金融资源,开辟涉农贷款绿色通道。截至目前,全县累计发放灵芝贷2.45亿元、樱桃贷1.28

亿元、酥梨贷2502万元。

金融活水不仅盘活了特色农业,也为工业企业纾困提速。冠县精品钢板产业链上的光大复合材料有限公司,产销稳定,却长期被垫资采购压得喘不过气。业务总监沙海涛说:“做钢板加工的最头疼的就是垫资采购,以前融资渠道单一、成本高,轻易不敢放开手脚接单。”

针对产业链上中小企业的共性痛点,冠县创新打造全国首个县区级中小企业特色产业产业集群金融服务平台——“冠之链”供应链金融服务平台,构建起“政府主导、国企运营、脱链链贷”的供应链金融模式。企业支付20%货款,银行配资80%贷款,综合融资成本控制在年化3.5%以内。“现在不用高额抵押、不用

高成本周转,每年能省下500多万元财务开支。”沙海涛说。

截至目前,“冠之链”平台已集聚多家银行机构入驻,较传统托盘模式为企业节省融资成本60%以上。全县累计投放鲁担惠农贷16.88亿元、强村贷2.8亿元。冠县先后获评“山东省财金联动支持乡村振兴示范县”“中央财政支持普惠金融发展示范区”,相关做法入选农业农村部地方金融支农十大典型案例。

冠县财政局副局长、县金融运行监测中心主任徐振远说,2022年以来,全县累计支持“三农”主体、中小微企业7万户,投放贷款781亿元,引导银行机构加权平均贷款利率降低2.83个百分点,节省融资成本4.8亿元。



8月29日,在山东易斯特工程工具有限公司,工人运送生产的工程刀具。作为盾构刀具、顶管刀具、竖井刀具的专业生产厂家,该公司形成了集研发设计、加工制造、技术服务于一体的运营体系,产品远销多个国家和地区。近年来,聊城培育壮大新兴产业和未来产业,因地制宜发展新质生产力,为经济社会高质量发展提供有力支撑。

■本报记者 许金松