

乡村振兴中的青春力量

务工青年变身“大棚状元”，耿付达——

12 座大棚种出幸福生活



耿付达在棚内进行吊蔓、固苗等管护

■ 文/图 本报记者 白文斌
本报通讯员 牛雪月

曾经,他是远赴南方、常年漂泊、聚少离多的外出务工青年;如今,他扎根乡土、深耕大棚、自主创业,靠着勤劳双手和新思维,凭借 12 座蔬菜大棚实现年收入 40 万元,真正在家门口过上了幸福新生活。在茌平区贾寨镇耿店村,“棚二代”耿付达的七年逆袭之路,生动诠释了新时代新农人的奋斗与蜕变,也从一个人的幸福变迁,折射出一座村庄的振兴蝶变。

金秋时节,走进耿店村的蔬菜大棚,满目青翠、生机盎然。一株株辣椒秧苗长势茁壮,嫩白的花苞缀满枝间。耿付达在棚内吊蔓、固苗,动作娴熟、沉稳干练。殊不知,如今这名精通技术、善于经营的种植能手,七年前还在外地流水线上务工,为生计常年奔波。

刚返乡时,他从零起步、虚心摸索,先试种了六七座大棚,白天田间实操、晚上总结经验,一点点吃透蔬菜管护技巧。不同于老一辈农户“凭经验种地”,年轻的耿付达更精细、善钻研、会经营,把精打细算、科学管理的新理念带进大棚。

日常田间管护,吊蔓、间作套种都是常见的增产办法,耿付达同样用这些方式盘活棚内空间,精打细算提高土地收益。对他来说,这些只是种植基本功,他真正惦记的,是大棚未来的智能化改造。

“以后想把大棚改成全自动,风口、保温棉被全部自动控制,这样就不用天天蹲在棚里熬夜盯着了。”耿付达心里的蓝图,是用现代化设施降低种棚的辛苦程度,让大棚种植从“靠体力硬熬”转向“靠设施省力”。

七年时间,耿付达的大棚从最初六七座发展到 12 座。去年,他的大棚全年收入达到 40 万元。最大的变化,不只是收入数字,更是生活状态:每天收工就能回家,老人在侧、孩子相伴,一家人朝夕相守。

“以前在外打工,挣钱养家却亏欠家人;现在守着大棚、守着老人孩子,收入稳、心里踏实,这就是我想要的好日子。”耿付达质朴的话语,道出了新农人的幸福心声。

一人返乡创业,带动一方青春活力。耿付达的创业故事,是耿店村青年回流、人才归乡的生动缩影。曾经,这里的年轻人争相外出务工;如今,乡村产业兴旺、创业环境优越,乡土变成了创业热土。目前,耿店村已涌现出 116 名敢闯敢干、善管善营的“棚二代”,青年力量成为支撑棚菜产业、推动乡村振兴的主力军。

产业兴带来乡村兴,百姓富点亮幸福景。近年来,耿店村持续做强棚菜特色主导产业,通过跨村流转土地,今年新建 13 座高标准钢架大棚,产业发展底盘持续夯实。2025 年,全村棚菜总产值突破 7500 万元,全村拥有 700 余座高标准蔬菜大棚,日产销蔬菜可达 20 万斤,户均年收入超过 20 万元。

从漂泊务工到返乡兴业,从靠力挣钱到靠技致富。耿付达用七年坚守证明:乡村大有可为、农业大有奔头。如今的耿店村,正持续完善冷链物流、电商销售全链条服务,推动蔬菜产业规模化、标准化、智能化升级,让更多像耿付达一样的新农人,在乡土田野圆梦增收、安家立业,书写产业兴旺、生活富裕的乡村振兴新答卷。

编后

从南方流水线到家乡蔬菜棚,耿付达用七年完成了一次漂亮的转身。12 座大棚、年收入 40 万元,数字背后是勤劳与智慧的回报,更是“守着老人孩子”的踏实幸福。

他的故事告诉我们:乡村振兴,关键在人;产业有奔头,青年才有回流动力。而产业兴旺离不开当地政府的持续发力。从规划棚菜产业、升级大棚设施,到完善产销链条、回引青年人才,当地政府顺势而为、搭台铺路,才让“棚二代”回得来、留得住、干得好。耿店村 116 名“棚二代”的涌现,正是“产业兴则人才归”的生动注脚。

目击
山东新闻专栏

10 月 13 日,在位于高新区的山东鑫亚格林鲍尔燃油系统有限公司实验室内,技术人员依托精密检测设备开展产品性能测试。

近年来,我市持续引导企业加大研发投入,搭建高水平科研平台,推动装备制造企业深耕核心技术攻关,以科技创新赋能传统制造业转型,培育专精特新企业,夯实工业底盘,持续壮大实体经济。

■ 本报记者 商景豪

新闻速览

东阿县

服务业扩能提质跑出加速度

本报讯(记者 王培源)10 月 9 日,记者从东阿县了解到,今年以来,东阿县锚定目标任务、细化推进路径,以政策引领、走访帮扶、项目支撑、开放合作为抓手,全力推动服务业提质增效,服务业发展呈现“企业提质、行业提效、整体提势”的良好态势。

政策先行,绘就发展“路线图”。东阿县立足县域实际,对照《聊城市服务业扩能提质行动方案》(2026—2028 年),编制《东阿县推进服务业扩能提质行动方案》,为服务业高质量发展提供坚实制度保障。

下沉一线,精准纾解“痛点堵点”。该县主要领导同志带领相关部门先后赴姜楼镇、姚寨镇等地开展调研,深入分析服务业发展存在的问题短板,现场部署下步重点工作。县发展改革局常态化开展重点服务业企业走访调研,全面摸清企业经营现状、发展规划及要素需求,一对一精准对接帮扶举措,帮助企业解决部分资金欠款等实际困难,切实为企业纾困解难、提振信心。

项目带动,筑牢增长“硬支撑”。东阿县积极开展省现代服务业重点项目调整,东欣农产品物流中心、润泰环保废旧电子回收利用、古胶康养旅游综合体等 6 个项目进入公示名单,入选数量位居全市第二位。

开放协同,拓展合作“新空间”。东阿县紧抓济南市历下区结对帮扶机遇,在历下区核心位置打造驻历下区招商展示中心和招商会客厅,借助历下区强劲的人才信息优势,助力东阿资源推介及项目招引。深化各服务业行业与历下区的沟通协作,目前已成功招引唐派、国惠生物质、风山渐数字科技等企业,协同招商成效初步显现。

临清市

架起党代表服务群众连心桥

本报讯(记者 王培源)10 月 12 日,记者从临清市了解到,该市立足本地产业、文旅、民生资源禀赋,从阵地建设、载体创新、制度机制三方面入手,推动党代表从“会议参会”向“常态履职”转变,从“单一接访”向“领题攻坚”深化,探索出具有县域辨识度的党代表联系服务群众改革新路径。

临清市坚持阵地先行,全域赋能,构建“线下实体+线上云端+网格落地”立体化履职模式。线下布局精准化,打造特色工作室矩阵,建成 16 处镇街工作室、12 处行业工作室,实现城乡与重点产业全覆盖,形成“一产一标杆、一行一特色”的示范格局。线上服务常态化,打造云端履职新场景,及时回应群众关切。同时,推行“数字平台实时收集+网格力量限时销号”融合机制,推动党代表定岗入格,高效办结路灯维修、垃圾清运等 26 件民生实事,诉求办结率达 100%。

立足文旅、农业、卫健等专业领域,临清市发挥党代表专业特长,分类打造差异化、精准化履职载体,引导党代表从“等客来”变为“主动去”。依托刘英顺党代表工作室,做精“临清胡同游”品牌,融入文物解读、非遗展演、戏曲互动等元素,持续擦亮运河文化传承名片。针对轴承、有色金属产业链,推行“一链多室”模式,集聚商会党支部、两新组织、志愿服务队力量,助企纾困解难 350 余件,推动轴承产业向高端化、品牌化加速转型。推行“固定接访+弹性预约+移动上门问需”民意收集模式,面对面倾听群众健康诉求,收集群众意见建议 128 条。

临清市坚持以制度创新破解履职松散、成效不均、动力不足等问题,构建“领题、管理、晾晒”全链条闭环体系。推行“镇街出题、代表领题”工作模式,组织各级党代表主动认领重点项目、民生难题 80 余件。建立“逢十说事”驻室接待机制,每月 10 日坐班接访,精准对接群众急难愁盼。依托履职管理系统,对代表接访、问题办理等情况进行实时调度,推动履职管理从“年终统计”向“过程管控”转变。搭建党代表互学互鉴展示平台,动态归集党代表联系群众、调研走访、建言献策等履职情况,每月底择优遴选优秀案例进行推介。强化晾晒结果综合运用,定期通过座谈交流、拍摄微视频等形式,邀请优秀党代表分享经验做法。

茌平区

产业集聚效应持续释放

本报讯(记者 李政哲)10 月 13 日,记者从茌平区发展和改革局获悉,该区聚焦现代服务业提质增效,依托数字化、智能化转型深耕冷链物流产业,推动生产性服务业提档升级。作为标杆项目,茌平区顺利智慧冷链物流有限公司园区存货量达 3 万吨,占本地冷链存储总量三成以上,2026 年上半年营收超 1.5 亿元,服务上下游经营主体 31 家,产业集聚效应持续释放。

针对传统冷库能耗高、管控精度不足等痛点,该企业自主研发智能管理系统,实现冷库运行全流程数字化、精准化管控,构建节能高效、智能可控的现代化冷链运营模式。“公司践行绿色化、智能化发展理念,开发冷库自动化管理系统,实现库温、液压、液位及机组运行的全方位检测和自动化控制。系统运行后,冷库单位能耗降低 10%,人工成本降低 20%。”该公司业务经理张长青介绍。在运营模式上,该企业创新产销一体化模式,推出共享冷库、分仓租赁服务,适配不同市场主体需求,进一步扩大服务覆盖面。

茌平区依托全链条数智技术,打造适配大中小各类市场主体的共享冷链服务体系,有效带动上下游业态协同,为全区现代服务业提质增效注入强劲动能。茌平区将持续强化要素保障与政策引导,推动更多冷链类服务业项目落地集聚,持续放大标杆项目的产业辐射效应。



10 月 13 日,山东阳平食品有限公司技术人员在调试全新风味的胡辣汤产品。阳平食品建有全自动生产车间,清洗、熟化、研磨、灌装各道工序全部实现密闭作业,做到人料分离,可依靠机械设备完成标准化精准管控。每一件出厂产品都附带专属溯源“身份证”,消费者扫码便可查询原料产地、全流程生产信息,实现源头可查、去向可追。

■ 本报记者 任国正 种永辉

以金融之线绣出乡村锦绣纹理

——阳谷农商银行助力乡村特色产业发展

■ 本 报 记 者 陈霞
本报通讯员 刘占勇

乡村振兴,产业为先。作为扎根本土、服务“三农”的金融主力军,阳谷农商银行始终坚守支农支小初心,聚焦特色农业产业发展,通过创新信贷产品、优化服务流程、下沉金融服务,为地方乡村产业振兴注入强劲金融动能。截至目前,该行涉农贷款已达 88.78 亿元,较年初增加 1.86 亿元。

一根黄瓜的“科技变身”

蔬菜大棚种植是阳谷县特色富民产业,更是带动村民就近就业、稳定增收的核心产业之一。西湖镇的大棚种植户李建成,深耕大棚黄瓜种植十余年,积累了成熟的种植技术和稳定的销售渠道,产出的黄瓜品质优良、销路畅通。为进一步提升产量和经济效益,李建成计划翻新老旧大棚,引入智能温控设备,扩大种植面积,打造标准化黄瓜种植基地。但高额改造和扩产资金,让他一时间陷入资金困境。

阳谷农商银行客户经理在常态化乡村走访、金融助农调研中,及时了解到李建成的经营难题和资金需求。结合种植户经营状况、信用资质、产业特点,为其匹配“助农兴商贷”,快速审批发放信贷资金 30 万元。充足的资金支持,助力李建成顺利完成大棚翻新、智能灌溉和温控设备安装。

如今,标准化大棚实现了恒温种植、科学管理,黄瓜产量稳步提升、品相大幅优化,年收入较往年增长 40% 以上。“农商银行的贷款及时又便捷,解决了我心头大事,让我敢放手扩大种植规模!”李建成对阳谷农商银行的金融服务连连称赞。

一座粮仓的“扩容密码”

粮食安全是乡村振兴的基石,粮食收购、储存、销售是打通粮食产业链条、保障农户种粮收益的关键环节。阿城镇的粮食收购大户张怀德,从事粮食收购行业多年,诚信经营、客源稳定,常年服务周边数十个村庄的农户。随着本地粮食产量逐年提升,原有粮仓仓储容

量不足、配套设施老旧,无法满足丰收季粮食收储需求,大量粮食无法及时入库,不仅错失收购良机,也难以保障农户售粮便捷性。今年夏粮丰收前夕,张怀德计划扩建粮仓、更新通风烘干设备,却面临较大的资金缺口。

针对粮食收购行业短、频、急的资金需求特点,阳谷农商银行提前布局、主动对接,精准研判粮食收储行业金融需求,推出“粮食收储贷”专项贷款产品,实行上门办贷、快速审批、随用随贷的便捷服务模式。很快为张怀德发放 80 万元粮食收储专项贷款。

有了农商银行的资金支持,张怀德顺利完成粮仓扩容改造。新增仓储面积 400 余平方米,可一次性收纳粮食 900 余吨,粮食储存能力大幅提升,有效解决了农户卖粮难问题。

一枚鸡蛋的“智造升级”

畜禽养殖是阳谷县特色优势产业,也是村民创业增收的重要渠道。蛋鸡养殖户大王启光,从事蛋鸡养殖多年,养殖经验丰富、防疫规范,鸡蛋品质稳

定,长期供应本地商超、农贸市场及食品加工企业,市场口碑良好。随着市场蛋品需求持续攀升,原有小规模散养模式空间有限,难以承接稳定订单,增收受限。为扩大养殖规模、升级养殖模式,打造标准化养殖基地,王启光计划扩建标准化鸡舍,购置自动化喂料、清粪、温控设备,实现科学化、规模化养殖,却苦于资金不足项目无法落地。

阳谷农商银行在清单客户上门走访对接中,了解到王启光的扩产需求,结合蛋鸡养殖产业周期特点,为其定制专项金融服务方案,快速审批投放 60 万元养殖专项贷款,助力王启光完成鸡舍扩建升级,引进全套自动化养殖设备,实现养殖全程智能化管控,大幅降低人工成本,提升养殖效率和疫病防控能力。

目前,王启光的蛋鸡养殖规模实现翻倍增长,日产优质鸡蛋 1.4 万余枚。自动化、标准化的养殖模式,不仅保障了蛋品质量稳定,还大幅提升了市场竞争力,年均增收超 20 万元。