

开局“十五五” 奋斗正当时

干事创业 担当尽责 加快建设现代化“两河明珠”城市

田间连云端 农货卖全国

——聊城数商兴农激活乡村振兴新动能

■ 本 报 记 者 娄小皓
本报通讯员 韩宇

10月10日,2026数商兴农庆丰收暨九九网购节电商促消费活动在青岛平度举行,活动现场发布了2026年山东省优秀兴农案例名单,我市共有6个案例成功入选。

本次入选案例涵盖主播、企业和直播基地三大类别,其中,苏义强、鲁德山2名主播入选优秀兴农主播案例,莘县鲁强石磨源农副产品有限公司、景阳冈酒业集团股份有限公司2家企业入选优秀兴农电商企业案例,鲁强农村电商直播基地、冠县斜店乡昶泽电子商务产业园2家基地入选优秀兴农电商直播基地案例。

近年来,我市坚持政策引导、载体培育、人才支撑协同发力,积极培育农村电商经营主体,先后建成一批省级电商直播基地、电商供应链基地,涌现出一批扎根乡村、带动增收的兴农主播和电商企

业。

人才支撑,让“新农人”拿起新农具

2015年,从城市回到农村,从几亩地起步,“80后”返乡青年苏义强一步步把家乡的小米、杂粮粉和新鲜蔬菜搬进了直播间。2021年,他投资建成2115平方米的鲁强农村电商直播基地,配备11个标准化直播间,联动山东农业大学等5所高校免费为村民培训。截至目前,基地累计培训学员1000余人次,签约主播32人,年直播带货800余场。

“一人富不算富,大家富才是真的富。”蘑菇滞销时,苏义强拍视频对接家家悦超市,让收购价每斤高出0.2元,外地大白菜滞销,仅3条视频就帮农户卖出130多万斤……近一年来,他走遍聊城各县(市、区),发布公益助农视频1300多条,总播放量超3100万次。

同样入选的鲁德山,也是从冠县田间地头走出来的主播。冠县的葫芦产业在电商带动下,形成了“种植+非遗加

工+电商”的完整链条,年线上销售额达800万元,带动百余人就业。

载体培育,把直播间建在产业链上

农产品“优质不优价”,曾经是困扰很多农户的老问题。聊城的实践是把直播间建在产业链上。

如果说主播靠的是个人信誉,那企业做的,就是让产业链本身变成信任背书。以冠县斜店乡昶泽电子商务产业园为例,其通过产业园集聚效应,为周边农户和电商从业者提供场地、设备、培训等一站式服务,让“单打独斗”变成“抱团发展”。“通过电商经济,我们带动周边村发展黑小麦种植800余亩,每亩可为农户增收近500元。今年以来,我们产业园线上销售额已突破500万元,其中黑小麦系列产品占到四成以上。”该产业园负责人赵松宾说。

政策支持,让农企“触网”有底气

一组数据展示出聊城农村电商的整

体面貌:今年1—9月,全市实现农村网络零售额104.8亿元,占全市网零额的55.0%,同比增长7.5%,其中农产品网络零售额实现32.5亿元。农村电商规模持续扩大,农产品上行成效明显,已成为拉动全市电子商务增长的重要支撑。

景阳冈酒业借助电商渠道发展新的消费群体,莘县鲁强石磨源农副产品有限公司把传统石磨工艺和电商销售结合起来,聊城正在用电商这根线,把分散的农户、优质的产品和广阔的市场串在一起。此次6个案例入选省级优秀兴农电商案例,充分彰显了我市电商助农兴农工作成效,为特色农产品“云端上行”增添了新名片。

我市将以此次入选为契机,充分发挥典型案例的示范引领作用,持续壮大农村电商经营主体,深化与各大电商平台对接合作,加大农村电商人才培养力度,推动更多聊城优质农产品通过电商渠道走向全国。



10月16日,信发现代农业产业园,立体化高架栽培的草莓长势喜人,工作人员正在管护作物。

近年来,我市大力推进农业现代化,积极培育现代农业园区,依靠科技赋能,加快传统农业向智慧农业转型,持续激活乡村产业活力。

■ 本报记者 商景豪

聊城以项目“主抓手”夯实发展“硬支撑”

本报讯(记者 王凯 闫振 程宇)10月15日,在阳谷县全民健身中心项目现场,已启用的综合训练馆、游泳馆崭新亮相,二期施工前期工作正有序推进。该项目由山东阳昇发展集团投资建设,总投资约2.5亿元,总用地面积约54亩,总建筑面积约3万平方米,集赛事承办、全民健身、体质监测、文体展演、休闲配套于一体,配备游泳、篮球、羽毛球、乒乓球、攀岩、蹦床等设施,并同步建设室外足球场、景观广场、公共停车场和新能源充电桩等配套设施。目前,一期综合训

练馆、游泳馆等主体已建成,于9月26日正式启用,已举办“奔跑吧·阳谷”欢乐健康跑活动;二期标准体育场已于今年6月启动施工招标,总建筑面积约1.6万平方米,计划工期约765天。项目建成后,将有效补齐县域公共体育设施短板,完善城市功能,丰富群众文体生活。

产业项目同样跑出加速度。10月18日,在山东君锐钻石有限公司年加工5亿克拉金刚石全产业链升级项目建设现场,塔吊运转、车辆穿梭,施工人员正有序推进前期工作。该项目总投资10亿

元,集人造工业金刚石、超硬材料及高端钻石培育产品的研发、生产、销售于一体,产品具有高硬度、高导热、高稳定性等特点,可广泛应用于半导体芯片、AI算力散热、航空航天、激光光电、新能源装备等领域。达产后,可实现年加工5亿克拉金刚石,年产值3亿元,带动上下游产业链集聚。项目负责人杨华锋表示,将严把质量安全关口,倒排工期、压茬推进,确保项目早竣工、早投产、早见效。

重点项目建设提速,背后是服务机制持续升级。我市健全重点项目全周期

服务体系,依托重点项目全周期协同管理系统,实行清单化管理、台账式推进,精准破解建设堵点难点,推动项目落地建设、投产达效。同时,在项目审批、用地、用工、融资等方面靠前服务、精准保障,打通项目建设绿色通道,推动签约项目早落地、落地项目早开工、开工项目早投产。

我市将持续聚焦项目建设主抓手,聚力产业升级,深耕民生改善,为全市经济社会高质量发展注入更强劲动力。

经济新面孔

农光互补“生金”记

——东阿“板下种药”走出绿色增收路

■ 本 报 记 者 焦阳 吴兆旭
本报通讯员 张凯

近年来,东阿县坚持绿色发展导向,积极探索“新能源+特色农业”融合发展新模式,通过推广农光互补项目,盘活乡村闲置土地、高效利用光照资源,实现光伏发电与中药材种植立体共生、一地双收。

10月19日,走进刘集镇50MW农光互补光伏发电项目基地,连片光伏板整齐排布、蔚为壮观,发电设备平稳有序运行,运维人员定时开展巡检、调试、养护工作,全力保障电站安全高效运转。光伏板下,中药材芍药收割完毕,根系深扎沃土,蓄势待发,呈现出“上有绿色能源、下有特色种植”的立体农业新图景。

“项目已实现全容量并网发电,整体发电效能优异,理想光照条件下每小时

可发电5万千瓦时,清洁能源产出能力强劲。”东阿县财润新能源科技有限公司运维技术负责人卢董宁介绍。

据了解,东阿财润一期50MW农光互补光伏发电项目总投资2.2亿元,占地900余亩。项目采用板上发电、板下种药的立体化经营模式,科学抬高光伏板架设高度,充分保障板下土壤通风、透光条件,在不影响光伏发电效率的前提下,规模化种植芍药等优质中药材,实现土地资源、光照资源双向高效利用,打破传统土地单一产出模式。“抬高光伏板高度后,既保障发电收益,又不耽误中药材正常生长。同时,绿植覆盖还能固土保水、改善局部生态,真正实现生态效益、经济效益双向提升,土地综合利用率大幅提高。”卢董宁说。

新模式带来新收益,农光互补项目让闲置土地变“聚宝田”。项目落地带动

当地群众实现“土地流转租金+就近务工薪金”双份收入,有效拓宽村民增收渠道。务工村民秦纪成告诉记者,自己主要负责芍药田间管护和园区日常保洁,在家门口稳定就业、按月发工资,加上每年固定的土地流转租金,收入可观。

农光互补产业模式,不仅有效壮大镇村产业体量,带动群众增收,更为当地产业转型升级注入持久动力。据悉,总占地850余亩的东阿财润二期47MW农光互补光伏发电项目,于今年10月全面开工建设,计划年底建成投产,全县绿色新能源产业规模将持续扩容提质。

“我们严格对标建设标准,细化施工方案,紧盯时间节点,全力抢抓工期,保障项目高标准建设、高效率推进,高质量投运。随着二期项目接续落地,区域清洁能源产能将持续释放,农光互补产业集群效应将进一步凸显。”东阿县财润新

能源科技有限公司项目负责人张辉表示。

优质项目高效落地,离不开政府的精准服务与全力保障。该县相关部门全程靠前跟进,实行项目全过程跟踪调度,高效完成千余亩土地流转工作,精准对接企业需求,逐项破解手续办理、用地保障、施工协调等难点问题,最大限度压缩建设周期,保障一期项目顺利并网,为二期项目落地投产夯实基础。

农光互补产业是东阿县发展绿色低碳产业、推进乡村振兴的重要抓手。下一步,东阿县将持续优化营商环境,做实做细项目全周期服务,推动新能源产业与特色现代农业深度融合,不断延伸产业链、培育新业态、壮大新动能,进一步拓宽村集体增收、群众致富渠道,全力打造生态美、产业旺、百姓富的乡村振兴样板。

冠县 标准化种植鼓起果农钱袋子

本报讯(记者 李泽丰)10月19日,记者走进冠县酥梨种植基地,梨果缀满枝头,果农们正借助自走式升降作业车开展采收作业。近期,冠县2000余亩梨园进入集中采收期,通过精细化管理与标准化种植,今年酥梨长势喜人,果品品质稳步提升。

“这里是沙土地,偏弱碱性,结出的酥梨糖度高、水分足。”山东冠优有限公司技术负责人葛路平说,基地种植酥梨600亩,今年平均亩产8000斤,品质很好,商品果率80%至90%。酥梨采收完成后,当地通过分级分选,把梨匹配给不同消费群体,并逐步补齐分选、冷链配送、售后等流通环节,进一步打通外埠销路。

基地的标准化种植经营模式,也为周边大量种植散户提供了参考借鉴。冠县持续把服务向梨园一线延伸,对接科研力量服务广大果农,整合各类资源引导种植主体抱团发展,推动酥梨产业规模化、规范化发展。

“我们一头对接科研院所,解决品种、技术等瓶颈问题;一头面向广大果农,帮助解决资金、技术、销售等现实难题。”冠县林业局林业工程师许以太说,既要把握鲜果产业做精,又要向深加工要效益,拉长产业链条、提升产品附加值,让果农实实在在分享酥梨产业发展红利。

据了解,目前冠县种植酥梨1万余亩,其中盛果期梨园2000余亩,预计年产量近3万吨,产值超1亿元,特色林果产业正为冠县乡村发展注入源源不断的动力。

阳谷县 光电线缆产业加速转型升级

本报讯(记者 王凯 闫振 程宇)10月17日,走进阳谷鑫辉电缆有限公司生产车间,一批批高品质中压线缆正陆续下线,即将发往全国各大电力工程项目。作为专精特新中小企业和瞪羚企业,鑫辉电缆主动转型,聚焦中压线缆细分赛道,全面更新智能生产装备、优化工艺流程,以智能制造赋能产品提质增效。

“之前,我们主要生产中低压线缆,市场竞争激烈。后来,依托智能化技改,我们深耕细分领域,全力进军线缆高端市场,对接大型电力工程项目,企业整体产值和效益提升6%以上。”鑫辉电缆有限公司总经理孙淑秀说。

在鑫辉电缆深耕中压线缆市场的同时,汉河(阳谷)电缆则精准错位布局,专攻技术壁垒更高的高压电缆领域。该企业持续投入智能化生产线和检测设备,引入远程监控系统与SAP信息系统,利用5G技术实现设备互联与数据互通,产品稳定性、安全性稳居行业前列,已成功跻身国内外高端供应链体系。

企业错位发展的背后,是顶层设计在持续发力。2026年,阳谷县出台《光电线缆产业转型升级攻坚突破三年行动方案(2025—2027年)》,锚定2027年产业规模突破200亿元目标,部署补链强链、科技创新、数智赋能、市场开拓、品牌提升、要素保障六大攻坚行动。《聊城市光电线缆产业高质量发展三年行动方案(2025—2027年)》也明确提出,以阳谷光电信息产业园为核心载体,打造全国重要的光电线缆生产基地,力争到2027年全市产业营收突破100亿元。

为补齐上游原材料配套短板,阳谷县围绕产业链薄弱环节精准招商,完善铜材等上游配套供给,打通产业链上下游。同时,引导企业告别同质化比拼,向高压、中压、新能源特种线缆等高附加值产品转型,壮大中高端线缆供给能力。从低端内卷到错位竞争,从单一制造到全链协同,阳谷线缆产业正以延链补链为笔,在高质量发展的赛道上书写新的篇章。

莘县森盛食品 “放心鸡”链起大产业

本报讯(邹冰 陈德理)10月16日,走进位于莘县的森盛(山东)食品有限公司厂区,智能化养殖、屠宰车间一派繁忙,一只只肉鸡经自动化生产线完成宰杀、脱毛、清洗、掏膛、预冷、整鸡成型等工序,再由冷链物流送往肯德基、华莱士、塔斯汀等连锁品牌终端门店。

食品安全的根基,扎在养殖源头。过去饲喂肉鸡依靠人工铲料,如今自动喂料系统实现定时定量投喂,工作人员只需监控设备运行状态。“从雏鸡进场到肉鸡出栏,我们全程跟进管护。”该公司养殖场场长李正强介绍,精细化管控之下,每一批肉鸡的生长、采食情况全部可控。肉鸡出栏当日便转运至邻近屠宰车间,实现当天出栏、当天屠宰,最大限度锁住原料新鲜度。

屠宰加工车间内,开缸、取内脏等工序全部由机械完成,减少人员直接接触。该公司品管经理申玉娟介绍,企业每小时可屠宰1万只鸡,从毛鸡进厂到屠宰分割、分装入库,整套流程闭环高效,背后是标准化管理制度与智能化装备的双重支撑。

“我们生产的产品,自己敢吃、家人敢吃、朋友敢吃,老百姓就能吃得放心。”申玉娟说。从毛鸡进厂到成品出库,食品安全管控贯穿每一道工序。凭借过硬品质,企业全鸡产品成功进入百胜集团旗下各大门店。百胜集团对供应商的食品安全、品质稳定性、保供能力有着严苛标准,能够成为其全鸡产品供应商,意味着企业养殖、屠宰、冷链物流全链条通过了国际连锁餐饮体系检验。

依托聊城成熟的畜禽全产业链优势,莘县森盛食品持续推进自动化、标准化、产品可追溯体系建设,把“一只鸡”做成了完整产业链。企业吸纳带动600余人就业,联动周边养殖户共同发展,为乡村产业振兴注入力量。从生产车间到全国连锁餐桌,莘县森盛食品以全链条智造守护舌尖安全,以稳定品质赢得市场口碑,助力聊城肉鸡产业集群提质升级。



10月16日,在山东龙普太阳能股份有限公司生产车间,机械臂在焊接太阳能内胆封头。该公司在多能源储热储热水箱制造领域拥有10余项发明专利,“换热小胆”式换热技术为行业独创。

近年来,我市深入实施制造业强市战略,加快提升科技创新能力,新旧动能转换取得积极成效。 ■ 本报记者 许金松