开局“十五五” 奋斗正当时
干事创业 担当尽责 加快建设现代化“两河明珠”城市

出口增速连续9个月位居全省首位

聊城制造加速“走出去”

本报讯（记者 **董金鑫** 通讯员 **彭珊珊**）11月22日，记者了解到，我市锚定高质量发展目标，持续推进高水平对外开放，落实“一业一策”精准帮扶，以企业“扬帆出海”三年行动为抓手，持续培育外贸主体、优化市场布局。不少扎根细分赛道的制造企业瞄准海外差异化需求，走出各具特色的出海路径，为全市开放型经济积蓄持久动能。

在聊城外贸梯队中，一批企业深耕单一赛道，紧盯海外消费需求精准发力：有的依托新材料攻关工艺，靠产品性能站稳市场；有的主打柔性生产，以高品质定制留住客商。

11月22日，山东天亚达新材料科技有限公司生产车间内，匹克球拍、板式网球拍整齐码放，工作人员正在逐一进行性能检测。企业主攻碳纤维再生利用、高性能复合材料制造，业务以代工为主，同时持续开展工艺自研探索。技术团队在球拍拍面分区域填充不同复合材料，让击球回弹均匀稳定，提升击球手感。凭借轻量化、强度稳定的产品优势，这批体育器材远销北美、欧洲等海外市场。

“去年我们营业额近7000万元，今年目标在7000万元至1亿元区间，外销占比可达70%至80%。近期我们刚拿下一笔超过2000万元的订单，计划12月底前全部完成出货。”山东天亚达新材料科技有限公司副总经理宋远清说，持续打磨材料工艺、稳定产品品质，是企业稳住海外代工订单的核心底气。

另一边，山东爱瑞曼金属制品有限公司展厅内琳琅满目，500多款造型各异的户外花架、围栏、庭院装饰摆件有序陈列。工作人员对着样品拍摄产品图片、录制展示视频，实时上传阿里巴巴、亚马逊等跨境电商平台，线上对接全球采购商。企业聚焦海外庭院园艺赛道，坚持高品质生产，快速响应客户多样化定制需求，不断积累长期客源。

“眼下正是生产旺季，我们的客户以海外线上平台为主，占比约80%，其余供货境外大型商超。目前订单已经排到2027年3月，每月出货货值约200万美元。”山东爱瑞曼金属制品有限公司销售总监侯道东介绍。云端洽谈、线上接单，打破了内陆企业和海外市场的沟通壁垒，生产计划排得满满当当。

今年以来，我市紧紧围绕“帮助更多企业把产品卖出去、支持更多企业能够走出去”主线，联动海关、税务、外汇等部门协同服务，组织企业赴境外参展、对接客商，引导企业持续开拓非洲、东盟、中东等潜力市场，外贸增长基础不断夯实。前三季度，全市出口总值325.9亿元，同比增长19.3%，出口增速连续9个月位居全省首位；全市新增有进出口实绩企业699家，新增数量超过上年全年，外贸主体队伍持续壮大。

亮眼成绩单的背后，是众多像天亚达、爱瑞曼一样的中小外贸企业稳扎稳打、深耕细分市场。眼下，稳外贸各项帮扶举措仍在持续落地，企业抢抓年末订单、谋划明年市场的步伐不停。我市将继续用好鲁西国际陆港等开放平台，持续做好政策推送、市场对接、通关便利化等服务，引导更多制造企业立足自身优势、找准海外切入点，在稳定配套代工业务的同时提质创新，持续巩固外贸向好态势。



目击 山东新闻名专栏

11月21日，莘县正升化工有限公司工作人员在检查设备运行情况。该企业依托园区氯碱原料深耕邻氯苯腈、甲苯氯化系列产品，核心产品国内市占率达45.84%，规模全国第一。

近年来，我市持续强化要素保障、优化企业服务，推动化工产业向精细化、高端化延伸。

■ 贾同甲 孙文辉

将金融活水引向特色产业最前沿

■ 本报记者 **陈霞**
本报通讯员 **孙紫旺 王凤娇**

初冬时节，莘州大地产业兴旺：大棚连片，木业车间机器轰鸣，养殖场内雏鸡茁壮……作为农村金融主力军，莘县农商银行坚守“支农支小”初心，主动对接辖区特色产业融资需求，创新信贷产品、优化办贷流程，将金融活水引向特色产业最前沿，为乡村振兴注入动力。

“贷”出大棚新希望

作为莘县的支柱富民产业，连片蔬菜大棚遍布各乡镇，数十万农户依靠瓜果种植安居乐业。但棚体改建、农资采买、换季育苗都需要大额前期投入，资金周转压力始终是困扰种植从业者的难题。

在田间深耕十载的李金虎，目前经营7座蔬菜大棚，实际种植面积达15亩，摸索出了成熟的轮作种植模式。他计划翻新加固大棚、采购优质菜苗并储备农资，多重支出叠加，资金周转压力较大。李金虎主动联系了莘县农商银行。工作人员实地核验经营状况，结合其长期稳定种植的经营资质，为其匹配“大棚产业贷”，化解了资金缺口。如今棚内作物长势喜人，静待上市热销。“这笔资金来得恰到好处，流程简单、放款高效，农商银行真是咱们农户身边靠谱的帮手。”李金虎连连称赞。

截至目前，莘县农商银行已累计为辖区3982户大棚种植户发放大棚专项贷款6.33亿元，持续以普惠金融力量浇灌蔬菜特色产业，助力县域农业提质增效、农户增收致富。

信贷之水浇灌木业沃土

木材皮子加工是莘县特色富民产业之一。每到秋冬时节，行业进入原料储备关键期，加工厂需集中采购原木，资金周转压力较大。

莘县贺增岗木材加工厂负责人贺先生深耕该行业多年。每年12月到次年3月集中备货期，大额采购款常让他犯愁，资金缺口影响生产线运转。莘县农商银行客户经理在上门走访中了解到他的困境，结合木业行业经营周期，向其推介重点行业客户优惠利率贷款产品。该行针对木材加工行业季节性用款特征，优化授信审批流程，落实优惠利率政策，精准匹配商户集中备货需求。顺利拿到贷款后，贺先生及时购入充足原料，生产线平稳运转。如今加工厂订单源源不断，经营效益稳步提升。

近年来，莘县农商银行紧盯木材加工等本土特色产业发展需求，常态化走访调研，精准对接融资诉求，优化信贷方案，落实差异化优惠，把便捷实惠的金融服务送到经营主体家门口。截至目前，该行已为380户木材加工客户发放贷款1.57亿元。

精准服务护航畜牧产业

莘县作为聊城核心畜禽繁育基地，其种蛋繁育是当地特色支柱产业。一棚棚种鸡、一筐筐优质种蛋，串联起农户增收致富的希望。

杜言县是当地从事种蛋养殖五六年的经营户，逐步发展起标准化种蛋繁育鸡棚。种蛋养殖常年存在资金压力，引进种鸡、储备饲料、日常防疫均需现款支付，行情波动时现金流极易紧张。前两年市场走低时，大额资金缺口让他夜夜难眠。莘县农商银行客户经理在常态化产业调研中摸清杜言县的经营痛点，向其推介“行业客户贷(养殖行业)”。该产品贴合种蛋养殖经营周期，申请流程简化，利率优惠，授信额度灵活，可覆盖种鸡采购、饲料储备、棚舍升级等资金需求。信贷资金快速到位，鸡棚饲料储备充足，种蛋产出量稳步提升。“这笔贷款就是种蛋养殖户经营路上最踏实的底气。”杜言县深有感触地说。

截至目前，莘县农商银行已累计服务县域种鸡、蛋鸡等畜禽养殖经营主体2632户，发放养殖类行业贷款9.22亿元，以精准金融服务稳固县域畜牧繁育产业链。

两河潮讯

建攻坚团队，靠服务破局，聊城市交控产业发展有限公司——

一次保供拿下全年订单

本报讯（记者 **蒋希伟** 通讯员 **丁晓云**）“5000吨高锰耐磨钢已备货完成，随时可以装车！”11月14日下午，接到山东晨迈金属制品有限公司新订单后不到2个小时，聊城市交控产业发展有限公司(以下简称“聊城交控产发公司”)业务部经理刘君伟已完成备货。

这是今年4月以来，山东晨迈金属制品有限公司第7次向聊城交控产发公司采购货物。4月初，山东晨迈金属制品有限公司接到一批订单，但因高锰耐磨钢库存不足，公司产品交付面临较大压力。公司负责人马凌霄抱着试试看的想法，联系了聊城交控产发公司。聊城交控产发公司急客户之所急，立即成立了攻坚团队，由业务部经理刘君伟带头奔赴周边邯郸、莱芜等地多家钢厂，逐一对接生产排产，多方协调产能，反复敲定交付节点，硬是把交货时间提前了近20天。

这次“保供服务”赢得客户的充分认可。“原本只想着解决这一批次的原料难题，没想到他们反应快、肯跑腿，配套服务考虑得十分周全。”马凌霄表示，山东晨迈金属制品有限公司对聊城交控产发公司过硬的履约能力、热情的服务态度十分欣赏，主动提出加深合作。原本一单完结的买卖，顺利升级为年度供应链服务协议。

从一次应急保供到拿下客户全年供应链合作，彰显了聊城交控产发公司“以服务破局”的改革成果。

作为市属国有企业聊城交通控股集团的子公司，聊城交控产发公司积极响应集团市场化转型号召，坚持把客户需求放在前面，跳出传统供销的固有思路，聚焦公司优势精准发力，推动公司业务从单一物资供货，向采购、仓储、物流一体化综合供应链服务延伸。今年以来，该公司蹚出“定制化+多元化”发展路径，面向不同市场主体提供个性化供应链服务，成功培育出新的利润增长点。今年1—10月，公司营业收入同比增长50.21%，毛利润同比增长141.85%。

记者感言

一次急单，检验响应效率；一纸长约，沉淀双向信任。聊城交控产发公司用一场“保供攻坚战”，打出了服务品牌，赢得了客户信任，同时也印证了服务就是生产力。

怎样提升企业服务水平？聊城交控产发公司的做法值得借鉴：拒绝空话套话，坚持实干为先。攻坚任务面前，不讲条件、不打折扣，有的只是跑钢厂、盯排产、抢工期。这种紧盯客户痛点、靠服务拓展合作的模式，接地气、见实效，正是全市国有企业市场化转型的样板。

新闻速览

聊城

出台绿色化工产业高质量发展行动计划

本报讯（记者 **陈金路**）11月20日，记者从聊城市工业和信息化局获悉，该局日前印发《聊城市绿色化工产业高质量发展行动计划(2026—2030年)》，明确以智能化、绿色化、融合化为方向，推动化工产业从基础原料向化工新材料、高端专用化学品跃升，为全市制造业强市建设注入动能。

化工产业是聊城优势支柱产业。行动计划明确2030年目标：全市规模以上化工企业营业收入突破1000亿元，化工新材料占行业比重超35%，应入园化工企业入园率达到75%以上。

按照布局规划，聊城依托3家化工园区、3家重点监控点，引导产业集聚错位发展，新建危险化学品生产项目原则上全部进入省政府认定的化工园区或重点监控点。围绕煤化工、盐化工、精细化工、化工新材料四大方向精准发力：高新区重点布局煤化工、化工新材料，聚焦CO和H_2精深加工，发展煤基新型合成材料、先进碳材料、可降解材料等，主攻有机硅、尼龙、聚碳酸酯产业链；茌平区、高新区、莘县等地做强盐化工、精细化工，发展耗氯深加工产品、生物基专用化学品；东昌府区、茌平区、阳谷县、莘县聚焦生物基材料与专用化学品，突破生物基材料产业化、高效催化与绿色合成等技术，布局环境友好型涂料、橡胶助剂等精细化学品。

我市将做强标志性产业链，依托链主企业带动配套中小企业，绘制招商图谱精准招引下游高附加值项目，深化与聊城大学及外地科研院所产学研合作，推动科技成果落地转化。园区能级同步提升，加快公共管廊、危化品停车场、特勤消防站等配套建设，落实“十有两禁”，升级智慧管理平台，实现安全、环保、能源一体化监控。

产业加快智改数转，鼓励企业运用工业大模型优化工艺、预警设备故障，打造智慧化工园区，拓展人工智能在生产、安全、环保等场景应用。绿色低碳方面，推动绿氢、光伏风电与化工耦合，布局CCUS技术，发展循环经济，深挖废盐、废催化剂等固废资源化利用，优化用能结构，推进余热余压梯级利用。安全底线持续筑牢，强化项目源头安全准入，推广微反应、连续流等低风险新工艺，推进生产自动化、少人化，织密风险监测预警网络，常态化开展应急演练。

我市将依托绿色化工产业链专班统筹推进，强化多部门协同，用好金融、基金、人才政策，动态跟踪产业运行，定期评估成效，保障行动计划落地实施。

高新区

政企联动搭建一站式就业平台

本报讯（记者 **王培源** 通讯员 **石倩倩**）11月22日，记者了解到，高新区围绕重点企业和重点群体，持续搭平台、畅渠道、优服务，把招聘活动办到群众身边，把岗位信息送到求职者手上，以精准对接推动人岗相适、供需两旺。

稳就业、促发展，既是必须扛牢的重要政治责任，也是群众最关心的民生大事。近日，高新区九州洼月季旅游景区西门广场上，一排排招聘展位有序铺开。各展位前，求职者认真查阅招聘简章，围绕岗位职责、薪酬待遇、职业发展等与企业招聘人员深入交流，不少人现场填写信息登记表、递交简历，顺利对接意向岗位。

“之前一直找不到合适的工作，线上岗位信息杂，很难筛选匹配。今天在家门口的招聘会，岗位看得清楚，还能直接和企业面对面沟通，人社工作人员还给我做了职业指导、讲解补贴政策。已经和一家企业初步达成意向，希望能顺利上岗，在家附近稳定就业，兼顾家庭和收入。”求职者王天豪说。

为让企业快速找到优质人才、求职者找到心仪平台，招聘会紧扣重点产业用工需求，汇集智能制造、电子信息、现代服务等领域120余家优质企业，提供技术研发、行政管理、市场营销、生产操作等各类岗位3500余个，覆盖不同学历层次和技能水平，为求职者提供充足选择空间。

“我们公司当天上午收到30余份简历，其中5人达成初步意向。招聘会为企业搭建了高效对接平台，有效缓解了招工难问题。后续我们将积极吸纳本地劳动力，实现企业发展和群众就业双向共赢。”财金智融(山东)数据服务有限责任公司董事长助理彭雪纯说。

在做好岗位对接的同时，活动现场同步设置政策咨询和职业指导一站式服务区。工作人员围绕就业创业补贴、社会保险等政策答疑解惑，为高校毕业生、登记失业人员、脱贫人口等重点群体提供职业规划、简历指导等个性化服务，并逐一登记求职意向，切实做好后续就业服务保障。

“本次招聘活动组织120余家企业，提供3500余个就业岗位，通过搭建公开、集中、高效的对接平台，帮助有就业需求的劳动者特别是困难群体和高校毕业生找到合适工作，同时为企业注入新鲜血液、夯实人才基础。我们将把专场招聘与常态化服务结合起来，推动岗位征集、技能培训、政策落实贯通衔接，让就业服务更有精度、更有温度。”高新区党群工作部社保中心副主任张志表示。

莘县

“附条件联合验收”助项目早投用

本报讯（记者 **苑莘** 通讯员 **杨萌**）以往，建设项目必须全部配套工程完工、所有事项一次性达标，才能拿到联合验收意见，不少民生、商业项目因此卡在验收环节，迟迟不能投用。如今在莘县，依托附条件通过联合验收改革机制，在守住质量安全底线的前提下，实行“承诺先行、容缺受理、限时整改、闭环监管”。11月10日，新都荟项目顺利通过附条件联合验收，实现主体区域先行投用，为全县工程审批改革打造了可复制、可推广的实践样板。

新都荟是县域重点商业综合体项目，承载着完善城区商业配套、带动就业、方便居民消费等功能。项目主体完工后，部分次要配套工程暂未完成收尾。若按照传统验收模式，需等待全部工程竣工后方可启动联合验收，项目开业时间将延后数月，企业运营成本持续增加，市民期待的商业配套也迟迟不能落地。

了解到项目实际困难后，县行政审批部门牵头，联合住建、自然资源规划、人防等相关验收单位上门研判，对照附条件联合验收适用标准逐项核验。经核查，项目主体结构、消防、规划核实等核心安全与法定指标均已达标，先行投用区域功能独立、风险可控，剩余未完成事项属于非关键性配套内容，符合附条件通过联合验收的适用范围。

本着“分类处置、风险可控、信用约束”原则，验收专班为项目量身制定验收方案：由建设单位签订履约承诺书，明确剩余工程整改内容、完成时限、质量标准以及违约责任；由牵头部门出具附条件通过意见，允许项目合规区域先行投入运营；同步建立台账清单，实行销号管理，定期跟进督导整改，待全部承诺事项整改完成并复核合格后，换发正式联合验收文书，做到“先行使用不代表放松监管，容缺受理不放宽安全标准”。

“这项改革真是解了我们燃眉之急。原本还要等很久才能开业，现在主体区域可以提前入场筹备，大大减轻了资金压力。”新都荟项目负责人田立国感慨道。提前运营期间，建设单位对照清单加快剩余工程施工整改，各主管部门常态化开展事中事后核查，全程跟踪进度，确保承诺事项按期落地。

截至目前，这套“一窗受理、联合勘验、承诺先行、闭环销号”工作机制已在新都荟项目成功实践。莘县将总结提炼新都荟项目经验做法，持续完善附条件联合验收管理制度，细化操作流程、规范监管标准，在严守工程质量安全底线的基础上，让更多符合条件的项目享受改革红利，推动项目早竣工、早投用、早见效，以政务服务提质增效助力县域经济高质量发展。